

# HALK ULAŞIM

halkın ulaşımı

Yıl: 15 - Sayı:172 - Fiyat:100 ₺

Minibüs – Servis – Belediye ve Halk Otobüsü

Eylül 2024

## OTOKAR'IN YENİLİKÇİ OTOBÜSLERİ SAKARYALILARIN HİZMETİNDE



SORUNLARI KONUŞMAK DEĞİL,  
ÇÖZÜME ADIM ATMAK GEREK



İSTANBUL TAKSİLERİ  
NİHAYET ARTIYOR

## E-TRANSİT, TOPLU ULAŞIMA ADIYAMAN'DAN BAŞLADI



10.000 ŞANZIMANI  
HYUNDAI MIGHTY ALDI



**GÜRSOY  
OTO SERVİS**



**15 YILLIK  
TECRÜBE**



**YEDEK PARÇA STOKU**



**2000M<sup>2</sup> KAPALI ALAN**

# **SERVİSİN EN ÖZELİ TÜM MARKALARIN HİZMETİNDE**

**2500M<sup>2</sup> ALANI VE 3 ADET YOL YARDIM ARACI İLE  
TOPLU TAŞIMA ESNAFININ 7/24 YANINDA**

İkitelli OSB Mah., Hürriyet Blv., No:00Z1, Başakşehir, İstanbul, Türkiye  
+90 212 549 17 02



## Elektrifikasyonun geleceğine yön veriyoruz.

Sıfır emisyonlu taşımacılığa yönelik talebin arttığı günümüzde filolar, performans, verimlilik, sürücü konforu ve kontrolünden ödün vermeden daha çevre dostu, daha sessiz araçlar talep ediyor. Bu doğrultuda Allison, 8,5 ton'dan 13 ton'a kadar Brüt Aks Ağırlığı Kapasitesine (GAWR) sahip araçlar için eksiksiz bir elektrikli tahrik sistemi olan eGen Power™ ürün gamını sunuyor. Çeşitli güç kaynaklarıyla çalışabilen tam entegre elektrikli akslarımız, maksimum performans, ivmelenme, verimlilik ve alan kazanımı sağlamak üzere tasarlandı. Standart bileşenleri kullanan bu e-Akslar, mevcut şasi ve araç sistemlerine kolaylıkla entegre edilebiliyor. eGen Power'ın paralel dişli yapısı, gelişmiş verimlilik ve performans sunarak daha uzun menzil ve daha fazla güç sağlıyor. Elektrikli aksların otobüs ve kamyonlarda sağladığı avantajlar hakkında daha fazla bilgi almak için Allison ile iletişime geçebilirsiniz.



[allisontransmission.com](http://allisontransmission.com)

© 2024 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



eGen Power™ 85S / 100S / 130S

# İçindekiler

editörden



## Sorundan Nemalanan Korsancılar!

İstanbul UKOME'si şehirde ki taksi sayısında artış kararı aldı. Yıllardır ötelenen bir gereksinim artık gerçek oluyor. Bu durum taksi kazançlarını düşürmekten öte belki de artıracaktır. Ancak korsancıların ekmeğini ise tüketecektir. İşte bugün korsancıların soruna deva değil, nemalananlar olduğunun göstergesi oldu.

UKOME önünde eylem ile durumu boykot etmeye kalkanların aslında nasılda art niyetli oldukları aşikardır. Vergisiz, kayıtsız, ne idüğü belirsiz bir taşımacılık ile vatandaşa sözüm ona hizmet sunduğunu iddia eden korsancıların gayesi sorundan nemalanmaktır. İşte fırsat, ihaleye gir ve yasal olarak çalış! Hatır taşımacılığı kisvesi ile yola çıkan uygulamanın sözüm oda temsilcisinin son videosunda kendisi bile yeni bir sektör inşa ettiğini ve insanlara meslek kazandırdığını ifşa ediyor. Bu mesleğin resmi adı ise KORSAN'dır.

Bildiğiniz üzere İstanbul'da tüm toplu ulaşım aracı kullanan şoförler bir sertifikaya sahiptir. Bu sertifikanın alım şartları var. Adli sicil kaydı, sağlık raporları ve çeşitli testler istenmektedir. Bunların sonucunda ise değerlendirme ve eğitim süreci başlamaktadır. Tüm bu süreçler tamamlandığında Minibüs, taksi, servis aracı veya otobüs kullanım yetkisi veriliyor. Peki sizlere soruyorum, kendi aracı bile olmayıp merdiven altından araç kiralarak korsan taksi hizmeti verenlerde hangi vasıflar mevcut? Belki plaka sahte, hatta belki çalıntı. Herşeyi düzgün dahil olsa sabıka kaydı mı isteniyor? Alkol ve kimyasal madde testi mi sorgulanıyor? Şoförlü testlerinden mi geçiyor?

Aman sakın sevdiğinizi, eşinizi, çocuğunuzu ve kendi canınızı böyle ucuz görmeyin! Dahası adamlar hem korsan hem de takside pahalı taşıyor. Vatandaş olarak bunlara prim vermeyin. Belediye de üstüne düşeni yapmalı. İhaleleri gerek oldukça yapmalı ama dahası şoför eğitimi ve sistem denetimlerini sıkı sıkıya uygulamalıdır.

**MURAT UZUN**

4-5



## MUAYENE KRİTERLERİ YOLCU MAĞDURİYETİNE SEBEP OLMASIN

16-17



## ŞEHİRİÇİ SÜRDÜRÜLEBİLİR ULAŞIM: KAVRAM VE BİLEŞENLER



Halk Ulaşım Dergisi'nde yayımlanan fotoğraf ve yazıların tüm hakları saklıdır. İzinsiz alıntı yapılamaz. Halk Ulaşım Dergisi "Basın Meslek İlkeleri" doğrultusunda yayın yapar.

**İMTİYAZ SAHİBİ ve SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ**  
Murat UZUN

**YÖNETİM YERİ**

Adnan Kahveci Mahallesi Konak Caddesi  
Engin Sokak No: 2 D: 7 Beylikdüzü / İSTANBUL

Tel : ( 0555 ) 553 20 72

E-mail: halkulasim@hotmail.com - halkulasim@gmail.com

6



**Otomotiv Sanayii Derneği,  
2024'ün İlk 7 Aylık  
Verilerini Açıkladı**

15



**Allison, Güney Kore'nin En Çok  
Tercih Edilen Hafif Ticarisiyle  
10.000 Şanzımanı  
Hyundai Mighty Aldı**

20



**Türkiye'nin En Fazla Tercih Edilen  
Elektrikli Ticari Aracı  
Maxus e-Deliver 3**

21



**KAYSERİ-İSTANBUL  
5,5 SAATE DÜŞÜYOR**

#### YAYIN DANIŞMA KURULU

**Naci Yağız** // İstanbul Halk Ulaşım A.Ş.

**Mehmet Tekin** // Öztaş Ulaşım A.Ş.

Halk Otobüsleri Esnaf Odası **Mustafa Kurt** // Kocaeli Halk Otobüsleri Esnaf Odası **Sadi Eren** // Bursa Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası

**Şahin Demiral** // Demiral Hukuk Bürosu **Göksel Ovacık** // İstanbul Halk Otobüsleri Esnaf Odası

**Göksel Ovacık** // Özulaş A.Ş. **Ramazan Gürler** // Mavi Marmara Ulaşım A.Ş.

**Yalçın Beşir** // Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. **Ercan Soydaş** // Ankara Özel

#### GRAFİK TASARIM

EYLÜL GRAFİK- Satı GÖKÇE (0212) 252 62 57

#### Basım Yeri

Türmatsan Organize Matbaacılık  
Gıda İnş. Nak. San. Tic. Ltd. Şti

#### YAYIN TÜRÜ

Yerel Süreli Yayın - Aylık



## MUAYENE KRİTERLERİ YOLCU MAĞDURİYETİNE SEBEP OLMASIN

“ Yolcu mağduriyeti görüldü ve taksi sorunu çözülüyor. Peki, muayeneler sebebi ile sefer kaybı yaşayan otobüsler yolcu mağduriyetine sebep olmuyor mu? Can güvenliğine sebep tüm kriterler elbet uygulansın. Fakat 242 kriter biraz fazla. Bu kriterler araçların sefere çıkamaması ve yolcunun otobüs bulamamasına artık sebep oluyor.

Bugün İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin (İBB) UKOME toplantısı gerçekleştirildi. Bu toplantıda, şehirdeki ticari taksi filosuna önemli bir yenilik getirecek kararlar alındı. 2500 adet ticari taksi için ihale kararı alındı. Bu araçlar bireysel kişilere satılacak. Alınan bu kararın İstanbul halkına ve taksi kullanıcılarına hayırlı olmasını diliyorum. İhale

süreci ile birlikte, önce 2500 araç, sonrasında ise düzenli olarak partiler halinde yeni ihalelerin düzenlenmesi planlanıyor. Bu, hem taksi şoförleri hem de vatandaşlar için önemli bir gelişme olarak değerlendiriyorum.

Ancak, yeni araçların piyasaya sunulmasıyla birlikte, mevcut sıkıntılarımızın çözülmesi gerektiğini de unutmayalım.

Araç sayısının artması, mevcut sorunları tek başına çözmeyecektir. Bu yüzden, sektördeki diğer sorunlara da dikkat çekmek ve çözüm yollarını tartışmak gerekiyor.

### Sıkıntılı Hakediş Ödemeleri ve Bürokratik Sorunlar

Sektör olarak yaşadığımız en büyük sıkıntılardan biri, İstanbul Büyükşehir Be-

lediyesi'nden alacağımız hakedişlerin ödenmemesi. Bu durum, hem mali zorluklara hem de operasyonel aksaklıklara yol açıyor. Bu konuda hem siyasi hem de bürokratik düzeyde girişimlerimiz devam ediyor. Başkanımız ve ekibi, esnafımızın yaşadığı mağduriyetleri gidermek için büyük bir özveriyle çalışıyor. Hakedişlerin ödenmesi konusunda yaşanan gecikmelerin, esnafımız üzerinde yarattığı baskıyı ve bu durumun sektöre etkilerini en iyi şekilde anlıyoruz.

Hizmet sektöründe faaliyet gösterirken, eksiksiz ve kaliteli hizmet sunma gayretimiz, doğal olarak hak edişlerimizin zamanında ödenmesini gerektiriyor. Esnafımız ve çalışanlarımız, aldıkları hizmetin karşılığını görmek istiyorlar. Bu bağlamda, hakedişlerin bir an önce ödenmesi ve bürokratik engellerin aşılması büyük önem taşıyor.

#### Araç Muayeneleri ve Ekstra Yükler

İETT'nin araç muayeneleri konusunda uyguladığı kriterler, sektördeki en büyük sorunlardan birini oluşturuyor. Araçlarımız, 242 maddelik bir kriter setine tabi tutuluyor ve bu kriterler özellikle 5-6 yaş üzeri araçlar için büyük bir yük getiriyor. Araç bakımında yaşadığımız finansal sıkıntılar, bu kriterlerin sıkı bir şekilde uygulanmasından kaynaklanıyor. Araç muayenelerinde karşılaştığımız zorluklar, hizmet kalitemizi doğrudan etkiliyor.

Uluslararası standartlara göre yapılan TÜV-TÜRK muayeneleri, mal ve can güvenliğini sağlarken, İETT'nin uyguladığı 242 maddelik kriterlerin bazıları ek yükler getiriyor. Bu yüklerin hafifletilmesi gerektiğini düşünüyoruz. Araçlarımızın bakım ve onarımında yaşadığımız zorluklar, zamanında ve etkili bir hizmet sunmamızı engelliyor. Bu nedenle, İETT'nin muayene kriterlerinin yeniden gözden geçirilmesi ve daha makul bir seviyeye çekilmesi gerektiği görüşündeyiz.

#### Finansal Sorunlar ve Yatırım İhtiyacı

Sektördeki finansal sıkıntılar, araç bakım ve onarım hizmetlerinin kalitesini doğrudan etkiliyor. Birçok araç, bakım ve onarım için gereken bütçeyi karşılamakta zorlanıyor. Bu finansal yükler, sadece araçların bakımını değil, aynı zamanda hizmet sunumunu da etkiliyor. Araç muayenelerinde ki ek yükler, esnafımızın finansal olarak daha da zorlanmasına yol açıyor.

Bu finansal zorlukların üstesinden gelmek için, sektördeki yatırım ihtiyaçlarının karşılan-

ması büyük önem taşıyor. Sektörün sürdürülebilirliğini sağlamak ve hizmet kalitesini artırmak adına, gerekli yatırımların yapılması gerektiğini düşünüyoruz. Ayrıca, bu yatırımların nasıl yapılacağı ve hangi alanlara yönlendirilmesi gerektiği konusunda kapsamlı bir planlama yapılması şarttır.

#### Toplu Taşıma ve Eğitim Dönemi

Eylül ayının 9'unda okullar açılacak ve bu dönemde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin hazırladığı eylem planını takdirle karşılıyoruz. Yaya geçitlerinden araç filolarının artırılmasına kadar, servislerde aksiyon alınması gibi adımlar, toplu taşımanın daha verimli hale gelmesini sağlayacaktır. Eylem planının yerinde ve doğru adımlar içeriyor.

Okul döneminin başlamasıyla birlikte, çocuklarımızın başarılı ve sorunsuz bir eğitim yılı geçirmelerini temenni ediyoruz. Bu dönemde, toplu taşımanın etkin bir şekilde düzenlenmesi ve güvenliğinin artırılması büyük önem taşıyor. Belediyenin aldığı önlemler, bu sürecin daha sorunsuz geçmesini sağlayacaktır.

Sektörümüzde ki mevcut sıkıntılar ve yaşadığımız zorluklar, hepimizin ortak sorunudur. Bu sorunların çözülmesi için hep birlikte hareket etmemiz gerektiği inancındayız. İstanbul'da hizmet sektöründe yaşadığımız sıkıntılar, finansal zorluklar, araç muayeneleri ve hakediş ödemeleri konularında yaşanan problemleri çözmek için ortak bir çaba ve dayanışma içerisinde olmamız gerekiyor.

Sektörün geleceği, bu sıkıntıların çözülmesi ve hizmet kalitesinin artırılmasıyla daha parlak olacaktır. Hem esnafımızın hem de vatandaşlarımızın beklentilerini karşılamak ve hizmet kalitesini yükseltmek için hep birlikte çalışacağız.

Havaların serinlemesi ile giderlerimizde klima maliyetinin düşüşü esnafımıza bir fayda sağlayacaktır. Çünkü halen idare ile klima farkları konusunda bir ortak mutabakat bulamadık. Oysa yaz aylarında yakıt tüketimimiz çok önemli oranda artış gösteriyor. İBB'den aldığımız yakıt rakamı, aylık tüketimin altında kalıyor. İETT ile olan görüşmelerimizde ki konulardan biri de budur. Umarım gelecek yaz aylarına kadar artık bu sorunu aşmış oluruz. Çünkü ÖTİS'in amacı maliyetlerin üstüne esnafa kar sunmaktır. Bu sebeple klima maliyeti de hesaplama sürecinde göz ardı edilmemelidir.





OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ  
AUTOMOTIVE MANUFACTURERS ASSOCIATION

## Otomotiv Sanayii Derneği, 2024'ün İlk 7 Aylık Verilerini Açıkladı

“

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2024 yılının ilk 7 aylık dönemine ilişkin verileri açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 5 gerileyerek 823 bin 636 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın ilk 7 aylık dönemine göre yüzde 2 azalan otomobil üretimi ise 542 bin 177 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 853 bin 704 adede yükseldi. Yılın ilk 7 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 1 geriledi, otomobil ihracatı ise yüzde 1 oranında arttı. Bu dönemde, toplam ihracat 581 bin 865 adet, otomobil ihracatı ise 380 bin 383 adet düzeyinde gerçekleşti. 2024'ün ilk 7 aylık döneminde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemiyle paralel seyretti ve 698 bin 368 adetten kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 3'lük artışla 536 bin 351 adede ulaştı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2024 yılının ocak-temmuz dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk 7 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5 azalarak 823 bin 636 adede ulaştı. Otomobil üretimi ise yüzde 2 azalarak 542 bin 177 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 853 bin 704 adedi buldu. Yılın ilk yedi aylık döneminde ticari araç grubunda üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 12, ağır ticari araç grubunda yüzde 18, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 11 geriledi. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 73 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 73, kamyon grubunda yüzde 77, otobüs-midibüs grubunda yüzde 54 ve traktörde yüzde 69 seviyesinde gerçekleşti.

### İlk 7 ayda ihracat 20,7 milyar doları aştı!

Yılın ilk yedi aylık döneminde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 1 gerileyerek 581 bin 865 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1 artış kaydederken, ticari araç ihracatı ise

yüzde 5 oranında geriledi. Traktör ihracatı ise 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 20 azalarak 9 bin 532 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre (ihracatçı birlikleri kaydından muaf ihracat ile antrepo ve serbest bölgeler farkı hariç), toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2024'ün ilk yedi aylık döneminde yüzde 16 ile sektörel ihracat sıralamasında ilk sıradaki yerini korudu. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) verilerine göre, ilk yedi aylık dönemde toplam otomotiv ihracatı, 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 1 artarak 20,7 milyar dolar oldu. Euro bazında ise ihracat paralel seyrederken 18,9 milyar euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı paralel seyrederken tedarik sanayi ihracatı da yüzde 3 oranında arttı.

### Toplam pazar 700 bin adede yaklaştı!

2024'ün ilk 7 aylık döneminde toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine benzer seviyede kaldı ve 698 bin 368 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 3 oranında artış sağladı ve 536 bin 351 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk 7 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarı ve hafif ticari araç pazarı yüzde 11 gerilerken ağır ticari araç pazarında düşüş yüzde 9 olarak kayıtlara geçti. 2024 yılı ocak-temmuz döneminde otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 30, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 31 olarak gerçekleşti.

# İDEAL YOL ARKADAŞINIZ

Ödüllü dış tasarımı ve geniş iç hacmiyle  
Citiport 12 ve Kendo 12.3 Dizel araçlar, şehir içi ve  
şehirler arası ulaşımda, konfor ve rahatlık sunuyor.



**KENDO 12.3**

**CITIPOINT 12**



## İSTANBUL TAKSİLERİ NİHAYET ARTIYOR

**İ**stanbul Büyükşehir Belediyesi, taksii sorununa çözüm için uzun zamandır önerdiği projenin ilk etabı, bugün UKOME tarafından oy birliği kabul edildi. İBB Zeytinburnu Çırpıcı Sosyal Tesislerinde İBB Genel Sekreter Yardımcısı Gürkan Akgün başkanlığında toplanan kurul, İBB Ulaşım Daire Başkanlığı, Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü'nün 'Uygulama tabanlı taksii taşımacılığı sistemi' önerisini görüştü. Öneri, oy birliğiyle kabul edildi. İlk etapta 2500 yeni taksii sisteme dahil edilecek.

Yalnızca uygulama ve entegre taksii durakları üzerinden yolcu alınacak. Taksilerde şoförle yolcu arasında güvenlik bariyeri bulunacak. Taksilerde ulaşım akademisi tarafından sertifikalandırılmış şoförler çalışabilecek. Yolcuların kullandıkları uygulama üzerinden komisyon ve ek ücret alınmayacak. Taksiler

Tahkuk onayı ile her yıl yenilenmesi zorunlu olan çalışma ruhsatı ile çalışabilecek.

Taksiler, yolcu açısından daha güvenli olacak. Tüm yolculuk kayıt altında ve erişilebilir olacak. Yolcular daha kaliteli hizmet alırken, taksii bulmak kolaylaşacak.

### Taksii Bulamama, Müşteri Seçme Sorunu Ortadan Kalkacak

Uygulama tabanlı taksii taşımacılığı sistemi' taksiiçiler açısından da faydalı olacak. Daha modern bir taksii işletmeciliği yapılacak. Yolcu bulmada verim artacak. Yolcu başına alınan komisyon ücretlerinin önüne geçilecek. En önemlisi taksiiçilerin kamuoyundaki olumsuz imajının düzelmesine adına büyük ve olumlu bir adım atılacak.

Yeni sistem ile taksii taşımacılığı kamu otoritesi tarafından daha sağlıklı denetlenebilecek. Boş taksiler yolda olmayacağı için trafikte rahatlama sağlanacak. Kurumsal Taksii

Taşımacılığı Sistemine Geçişte önemli bir kolaylık sağlanacak.

Sayıları ilk etapta 2 bin 500 olması planlanan yeni taksiler ile yeni sistemle ilgili bilgi veren İBB Genel Sekreter Yardımcısı Gürkan Akgün; "Hem yolcu açısından hem de kamu denetimi açısından önemli imkanlar olacak. Güvenlik üst düzeyde olacak. Çağa uygun bir model olacak. Farklı bir tasarımı olacak. Önce Teknik Özellikler belirlenecek. Sonra İBB Meclis kararı ile ihalesi yapılacak. Taksii sisteminde ciddi bir sorunu çözecek. İstanbul'da herkesin mutlu olduğu bir taksii sisteminin olmasını istiyoruz" ifadelerini kullandı.

UKOME tarafından oy birliğiyle kabul edilen sistem için İBB meclisi onayından sonra ihaleye çıkılacak. İstanbul'da halen 19 bin 198 sarı taksii, 118 Turkuaz taksii, 278 lüks taksii ve 717 adet de 8+1 minibüsten dönüştürülen engelsiz taksii bulunuyor. Toplamda 20 bin 311 olan taksii sayısı, biranda 22 bin 811'e çıkacak.

## NEDEN UYGULAMA TABANLI TAKSİ SİSTEMİ?



### YOLCU AÇISINDAN:

- Güvenli Olması
- Yolculuğun Uçtan Uca Kayıt Altına Alınması
- Erişilebilirlik
- Kaliteli Hizmet
- Taksii Arzının Karşılanması



### TAŞIMACI AÇISINDAN:

- Modern Taksii İşletmeciliği
- Yolcu Bulmada Verimlilik
- Nakit para kaynaklı yaşanabilecek hırsızlık vakalarının önüne geçilmesi
- Kontrolsüz yolculuk başı komisyon ücretlerinin önüne geçilmesi
- Taksii taşımacılığında kamuoyundaki kötü algının iyileştirilmesi



### KAMU AÇISINDAN:

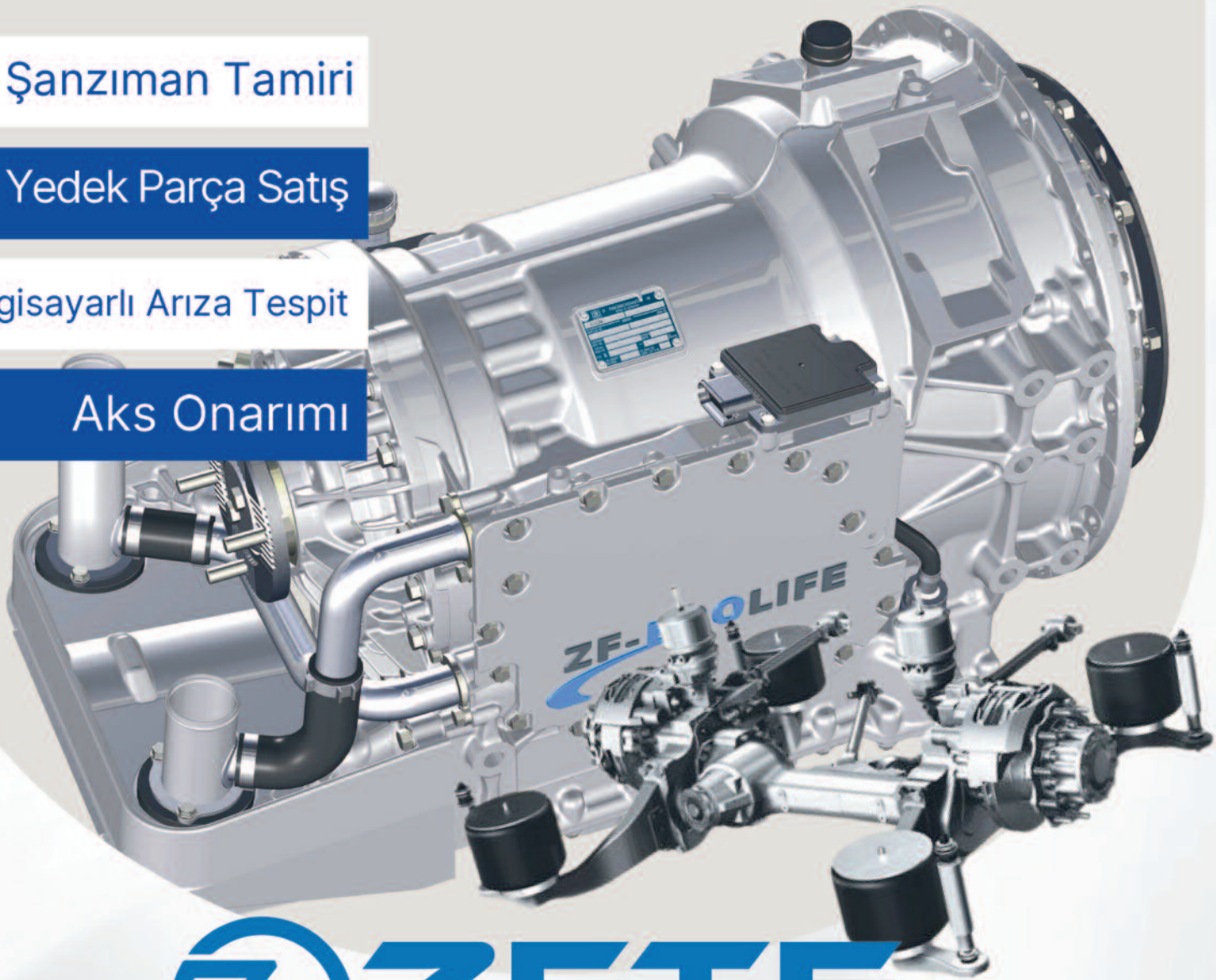
- Denetlenebilir Olması
- Araçların Boş Dolaşımının Önüne Geçilerek Trafik Yoğunluğunun En Az İndirgenmesi
- Kurumsal Taksii Taşımacılığı Sistemine Geçiş İmkanı

Şanzıman Tamiri

Yedek Parça Satış

Bilgisayarlı Arıza Tespit

Aks Onarımı



EĞİTİMLİ UZMAN KADRO

ECOLIFE & ECOMAT

KALTELİ HİZMET  
UYGUN FİYATA

CUMHURİYET CAD. ÇİFTLİK MAH. NO:132 34830 BEYKOZ/ İSTANBUL

+90 554 400 98 55

+90 534 503 71 81

info@zfte.com.tr

www.zfte.com.tr



## OTOKAR'IN YENİLİKÇİ OTOBÜSLERİ SAKARYALILARIN HİZMETİNDE

“

*Modern otobüsleri ile büyükşehirlerin toplu taşımadaki ilk tercihi olan Otokar, yeni teslimatını Sakarya'yagerçekleştirdi. Ulaşım altyapısını son teknoloji ve çevre dostu araçlarla yenileyen Sakarya Büyükşehir Belediyesi'nin filosuna kattığı 1'i elektrikli olmak üzere 23 araç; 15 Temmuz Demokrasi Meydanı'nda gerçekleşen törenle hizmete başladı.*



Otokar, yurt dışında ve Türkiye'nin dört bir yanında belediyelerin toplu taşıma filolarını çevre dostu araçlarıyla güçlendirmeye devam ediyor. Ürettiği araçların teknolojisi, tasarımı, konforu ile her gün 60 ülkede milyonlarca yolcuya konforlu ve güvenli bir seyahat imkanı sunan Otokar'ın son teslimatı, üretim üssünün de yer aldığı Sakarya oldu. Sakarya Büyükşehir Belediyesi, hayata geçirdiği toplu ulaşım dönüşümü çalışmaları kapsamında filosuna kattığı 23 yeni aracını teslim aldı. 21 adet Otokar Kent LF, bir adet Otokar Centro ve 1 adet elektrikli e-Kent, düzenlenen törenle hizmete başladı.

15 Temmuz Demokrasi Meydanı'nda düzenlenen teslimat törenine AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Ali İhsan Yavuz, AK Parti Sakarya Milletvekili Murat Kaya, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Alemdar, İlçe Belediye Başkanları, Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem

Erman, Otokar Ticari Araçlar Yurt İçi Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Tokatlı, Atalay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Atalay ve Sakaryalı vatandaşlar katıldı.

### "Sakarya'da Üretim, Dünyayı Taşıyoruz"

Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, "Sakarya'da ürettiğimiz otobüsler, Türkiye'yi ve dünyayı taşıyor. 552 bin metrekarelik alan üzerine kurulu fabrikamızdaki faaliyetlerimizle hem Sakarya'da önemli oranda istihdam sağlıyor, hem de ülkemiz için değer yaratıyoruz. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüslerimizle sektörün en geniş ürün ailesine sahibiz. Ne mutlu ki 15 yıldır Türkiye otobüs pazarının en çok tercih edilen markasıyız. Türkiye'nin ilk hibrit, elektrikli ve akıllı otobüsünü ürettik. Otokar, yenilikçi ve çevreci araçlarıyla toplu taşımaya katkı sağlamaya devam ediyor. Bugün, Sakarya'da üreti-

len araçları yine Sakaryalılar için hizmete sunuyoruz. Bu, bizim için büyük bir gurur" dedi.

### "En İyisini Sunmak İçin Çalışıyoruz"

Sadece Türkiye'de değil, dünyanın dört bir yanında milyonlarca kişinin işine, sevdiklerine ve okullarına güvenle ulaşmalarını sağladıklarını belirten Kerem Erman şöyle konuştu: "Bu sorumluluğun bilinciyle her yıl Ar-Ge yatırımlarımızı artırıyor, belediyelerimize ve yolcularımıza en iyisini sunmak için çalışıyoruz. Otobüslerimiz küresel ölçekte de takdir ediliyor, Avrupa başta olmak üzere tüm dünyaya otobüs ihracatı yapıyoruz. Büyükşehir Belediye Başkanımıza ürünlerimizi tercih ettiği için teşekkür ediyor, 23 aracımızın Sakaryalı hemşerilerimize hayırlı olmasını diliyorum."

 KARSAN

**Otokar**

**Atalay**



**OTOBÜSTE GÜVENİN ADRESİ**



Adres: Turgut Özal Mh. 99.Sk. No:2 Esenyurt / İSTANBUL  
(E-5 Karayolu Üzeri Haramidere ABC Petrol Arkası)  
Telefon : +90 212 428 07 07 E-Mail : info@atalayoto.com.tr



## SORUNLARI KONUŞMAK DEĞİL, ÇÖZÜME ADIM ATMAK GEREK

“

*Yeni İstanbul Halk Otobüsleri Başkanı Murat Yeşilyurt ile sektörel durumu konuştuk. Başkan Yeşilyurt, “herkes hastalığı konuşuyor fakat tedaviyi ele alan yok. Çözüm; hastalığı tartışmakla değil, çözüme adım atmakla olur. Yerimizde saydıkça sorunlar daha da büyüyor. Artık bir yerden başlayıp bu kötü gidişe dur demeliyiz” dedi.*

### **Kendinizi tanıtır mısınız?**

Yaklaşık 1988 yılından beri bu sektörde varım. Gençliğimiz hep burada geçti. Çok genç yaşlarda esnaflarımızın sunduğu teveccüh ile sektörü her alanda temsil etmiş birisi olarak bugün de Yeni İstanbul Halk Otobüsleri'nin başkanlığına seçildim. Geçmişten çok zorlu bir süreç ile

karşı karşıyayız. Çünkü yıllar içerisinde dünya gelişmiş ama sektör olarak bizler hep yerimizde kalmışız. O sebeple artık çok gerideyiz. Çok önemli sorunlarımız var. Her geçen gün ise geç kalıyoruz.

### **Sizce Çözüm Nedir?**

Sektörde herkes sorunları biliyor.

Çözüm için dahi masaya oturduğunda herkes sorunları konuşuyor. Oysa zaten sorunları bilmeyen yok. Aman soruna çözüm bulmak olmalı. Sorun olmuş bir hastalık, amaç hastalığa şifa bulmak olmalı. Şuan sektörün durumu ahlaktan ibaret. Sorunları konuşmanın inanın çözüme hiçbir faydası yok. Sorunları dile

getirenlere peki ya çözüm dediğinizde sessizlik oluyor.

### Sektörün Yapısı Değişmeli

2000 yılında bir araç değişim sıkıntısı yaşanmıştı. Araç filosu 83-84 modeldi ve Büyükşehir Belediyesi artık araçların değişmesi gerektiğini bildirmişti. Oysa esnafın ne yeni bir araç alabilecek parası ne de aracına bakım yapacak gücü vardı. Ayrıca o zamanlar ülkede şimdiki gibi otobüs üretimi de yoktu. Sadece 2 marka mevcuttu. O günlere baktığımda aslına benzer durumlar içerisindeyiz. Yine araç filosu yaşlandı ve esnafın alım gücü zayıf. Otobüslere bakım yapmak bile zor.

Birkaç yılda bir aynı sorunları tekrarlıyorsak sorun aslında yapıda. Bizler artık sektör yapısını değiştirmeliyiz. O zamanlar araç filosu 840'tı. Bugün ise 3041 araç aynı sorunu yaşıyor. Sayımız artsa da maalesef ilerleyememiştir. O zamanlarda canı sıkılan şirket kuruyordu. 30-40 araç birleşip tabela takıyordu. Sonunda İETT duruma müdahil oldu ve 350 araç kriteri getirdi. Bu kriter sayesinde Özulaş, İstanbul Halk Ulaşım ve Yeni İstanbul şirketleri kuruldu ve çok başlılık sona erdi. Bugünde bakıyorsunuz 10 şirket olmuşuz. Keşke o zaman 350 değil de 1000 araç şartı konulsaydı. Anadolu ve Avrupa yakası olarak 2 şirket olarak planlansaydı. Belki o zaman sorunları daha rahat çözebilirdik.

### Neden daha az şirket?

Bunu herkes dillendiriyor ama artık bunu bir hedef haline getirip tartışmak gerek. Sadece sosyal mecralarda konuşarak başarılmıyor. Öyle olunca herkes bilip bilmeden konuşuyor. Önemli olan bunu hayata geçirmek. Şirket kurulsun maliyetler düşsün kafası ile konuşmak başarı sağlamıyor. Tek çatı önemli bir kurumsallaşma adımı olacaktır.

Bugün en basit bir konuda dahi 10 başkanın karar alması bekleniyor. Eğer bu birleşim sağlansa 1 veya iki başkan hızlıca karar almak imkanı sağlayacaktır. Bu sayede kurumsallaşma süreci de hızlanacaktır. Kurumsallaşmanın getirileri görüldüğünde inanın süreç çok hızlı ilerleyecektir. Bugün 3041 aracın her biri kendi başına lastik değişme derdinde. Düşünsenize kurumsallaşma ile oluşacak maliyet avantajını. Bunu tüm girdi kalemlerimiz için uyarlayabilirsiniz. Şuanki yönetimlerin böyle bir yetkisi dahi yok. Bizler sadece aracı şirketleriz. Oysa çok daha iyi imkanlar kazanılabilir.

### Ödemelerde Gecikir

Bugün mevcut yapıları ile şirketleri gücü malumunuz. Bence yetkileri dahilinde şirketlerimiz en iyisini sunuyor. Çünkü yetkimiz bu kadar. Biliyorsunuz şuan bir ödeme sorunu yaşıyoruz. Alacaklarımız birikti ve kimse ne olacağını bilmiyor. Seçimler sebebi ile olabilir, doğrudur ama bizim dağınıklığımızın da etkisi var. Düşünsenize idarenin bir kişi ile mi muhatap olması yoksa 10 kişi ile mi muhatap olması çözüm sağlar.

Esnafa güven verilmeli sorunları bir an önce çözmeye adına çalışılmalı. İlk olarak

esnaf bilinçlendirilmeli. Hatta yönetimler belli bir eğitimden geçirilmeli.

### Profesyonelleşme neden sağlanamıyor?

Aynen dediğiniz gibi profesyonelleşme sağlanamıyor. Çözümde zaten burada. Bugün 3041 otobüs milyar dolarlık bir sermayeden bahsediyoruz. Birleşme olsa bugün ülkemizin sayılı şirketlerinden oluruz. 3000 ortağı ve 7000 çalışanı olan muazzam bir holdingden bahsedebiliriz.

Hemen bir sermaye şirketi olmak zor, esnaf razı olmaz ama çatıyı kurarak adımları başlatabiliriz. Bunlar adım adım planlanmalı. Bugün herkes o ilk adımı atmaktan kaçınıyor. Oysa sonrası zaten kolay. Çatı derken resmi temsilcimiz olarak tabiki odamız var ama şirket yapıları düzenlenmeli. Çünkü yürütme yetkisi şirketlerde. Asya ve Avrupa olarak yapılanmalıyız. Önce yöneticileri hazırlamalıyız. Onlar hazır olmadan esnafı hazırlayamazsınız.

İlk olarak belki de aynı binada yer alarak bu birlikteliği başlatabiliriz. Birimlerimiz ortak çalışır. Yönetimler yakınlaşır. Dışarıya da işte biz beraberiz diyebiliriz. Bunları sağlamak lazım. Zaman geçiyor

**Geçmişten çok zorlu bir süreç ile karşı karşıyayız. Çünkü yıllar içerisinde dünya gelişmiş ama sektör olarak bizler hep yerimizde kalmışız.**

ve bu bizim aleyhimize. Sektör hayattan geri kalıyor. Bugün yaşadığımız sorunlarının tamamına sebep olan durum budur.

### Geleceği nasıl görüyorsunuz?

Ben çok doğal bir insanım. Yeterki böyle bir çatı olsun, ilk istifa edecek olanım. Hiçbir şahsi hedefim yok. Sonuçta bu sağlandığı zaman hepimiz kazanacağız, sektör kazanacak.

Mesela az önce İstanbul'da ki bilet fiyatları geldi bana. 2014 yılında tam bilet 2,30TL, bugün ise 20TL. peki aynı yıllarda sıfır bir otobüs fiyatı ile bugün otobüs fiyatları arasında ki artış nedir? Otobüsçünün alım gücü ne kadar düşmüş? Tüm bunlar profesyonel ekipleriniz tarafından hesaplanmalı. Yolcu başı maliyetler çıkarılmalı.

Metro ağı her geçen gün artıyor. Ayrıca yeni yerleşim alanları açılıyor. Bu zamana kadar bu durumların hiçbiri ele alınmadı. Ancak sorun hayat bulunca çözüm yollarına bakıldı. İşte profesyonellik yıllar öncesinden bunları planlamayı gerektirir. Eğer bunları başararak geleceği gerçekten çok güzel göreceğim.

Tüm bu çalışmalar ile hem sektör kazanımları korunmalı hem de İstanbul halkına en güzel hizmet sunulmalıdır. Sadece idareyi haksız görmek olmaz. Bizlerin de başarması gerekenler var. Bu konuda adımlar atmalı bir farklılık yaratmalıyız.





### İdare ile süreci nasıl değerlendiriyorsunuz?

İETT Genel Müdür İrfan Demet bizler için çok büyük bir şans. Kendisi alanında gerçekten başarılı ve aktif bir isim. Yaklaşık 5 yıldır tanıyorum. Birçok toplantı ve görüşmemiz oldu. Çok samimi insandır. Keza İETT ve İBB'nin tüm kademelerinde sektörümüz son 5 yılda daima kabul görmüş ve aktif bir çalışma süreci yürütmüştür. Hatta ÖTİS gibi bir sistem pandemiye rağmen hayat bulmuştur. Eksikleri olabilir ama 40 yıllık bir düzeni değiştirebilecek kadar yoğun bir süreç içerisinde çalışıldı. Bu bile pandemi koşullarına rağmen İETT ve İBB bürokratlarının çalışkanlığını kanıtlar.

Yaşanan sıkıntılar elbet var ama önce kendimize bakmalıyız. Çünkü kendi sorunlarımızı çözdüğümüzde talepler sürecinde haklı konumda olabiliriz. Bakın geçmişten bugüne İETT ve İBB yönetimi ile bu kadar fazla görüşme olmuş mudur? Aslında bu yönetim ve yaklaşımı bizler için bir fırsattır. Bu imkanı doğru değerlendirmek gerekir. ÖTİS ve sonrasında birçok çalışma süreci yürütüldü. İBB Genel Sekreteri Can Akın Çağlar'a kadar tüm bürokratlar ile önemli çalışma süreçleri yürüttük. Ben şahsen İBB ve İETT yönetiminin bizler için bir fırsat olduğunu, yeniliğe açık ve destekleyici bir kadro olduğunu düşünüyorum.

### Şovmenlere Heba Edilmemeli

Esnafımızın önemli sorunları var. Bunların başında da ödeme düzensizliği geliyor. Muhalefet olmalı ama muhalefetin amacı sorundan nemalanmak olmamalı. Amaç yapıcı muhalefet olmalıdır.

**Geçmişten bugüne İETT ve İBB yönetimi ile bu kadar fazla görüşme olmuş mudur? Aslında bu yönetim ve yaklaşımı bizler için bir fırsattır.**

Sorunları konuşmak başkadır, çözüm önerileri sunmaksızın başka. Bugün sektör sorunları durmadan konuşuyor olduğundan kaybediyor.

İşte ödemelerin alınmaması bir sorun. Ayrıca güncelleme süreçleri de benzer bir durumda. Yapılan görüşmelerden alınan verim, hepsi birer sorun. Bu sorunları konuşmak ise çözüm sağlamıyor. Muhataplarımızı tartmak yerine önce kendimize bakmamız gerekiyor. 30 yıl önceyi halen yaşıyoruz, ilerleyemedik. Ama bugün İstanbul çok başka bir yerde. Hemen her ilçesine metro ulaşmış, firmaları kurum-sallaşmış, 2 otobüs üreticisinden ülkemiz otobüs üretim üssüne dönüşmüş. Fakat bizde sadece biletçiler kaldırıldı.

İnsanlık ve şirketler artık başka noktada. Bireysel işletmecilik her alanda bitti. Profesyonel kazanamayan her sektör yok oluşa doğru sürükleniyor. Biz bu halimize rağmen ayakta ve fırsatımız var. Bize bu konuda destek sunacak kamu otoritesi de var. Sektör olarak artık kendimizi üst seviyelere ulaştırma adına adımlar atmamız gerekiyor. Sektör olarak bu imkana sahibiz. Büyük bir camıyız ama eğer bir olmayı başarabilirsek.

TÖHOB, TŞOF, İstanbul Halk Otobüsleri Esnaf Odası, şirket ve kooperatiflerimiz ile sorunları konuşmak adına değil, geleceğe uzanma adına zaman kaybetmeden iş birliği sağlamalıyız. Bugün halen varsak aslında geç kalmamışız demektir. Bu sektör bir olarak çok şey başardı. Eğer büyük başarılarımıza imza atmak isterse bunu da başarır.

Halk Ulaşım Dergisi'ne sektörümüze kattıkları için de teşekkür ederim.



## Allison, Güney Kore'nin En Çok Tercih Edilen Hafif Ticarisiyle **10.000 Şanzımanı Hyundai Mighty Aldı**

“

Allison Transmission, 2020 entegrasyonundan bu yana son 4 yılda 10.000'den fazla Allison donanımlı Hyundai Mighty aracın sahiplerine teslim edildiğini açıkladı. Daha önceleri Hyundai Mighty araçların yüzde 10'u tam otomatik şanzıman donanımına sahipken, bu oran yüzde 50'ye yükseldi ve günümüzde satışı yapılan Hyundai Mighty modellerinin yarısı, Allison donanımı ile sunulmaya başlamış oldu. Allison tam otomatik şanzımanlı 10.000'inci Mighty kamyon ise Güney Kore'nin en büyük kuru temizleme firmasına hizmet veren lider Koreli lojistik şirketi UnchangLogitec'e teslim ediliyor.

UnchangLogitec'in Direktörü Kim Dae-sung, açıklamasında; "Üniversite hastanelerini ziyaret ederek çamaşırları almak ve geri teslim etmek, otoyol ve şehir içi trafik sıkışıklığında sürüş gerektiriyor. Tam otomatik şanzımanlı araçlar, özellikle yoğun trafikte ve sürekli dur-kalk yapıldığında sürüş açısından çok rahat. Sürüş kolaylığı, düşük yakıt tüketimi, verimli ve dayanıklı olmaları nedeniyle Allison donanımlı Mighty kamyonlardan oldukça memnunuz" diye belirtti.

2,5 ve 3,5 tonluk hafif hizmet tipi kamyon segmentindeki Hyundai Mighty, Güney Kore'de rakipsiz bir pazar payına sahip. Mighty otomatik kamyonlar, sürüş konforu, yakıt ekonomisi, güvenilirlik, servis kolaylığı ve verimlilik taleplerini karşılayarak son yıllarda yükseliş gösteriyor. 2020'deki lansmandan bu yana Allison, Hyundai Mighty için 10.000'den fazla Allison 1000 xFE™ tam otomatik şanzıman ünitesi teslim etti. Mighty otomatik kamyonlar, dağıtım, kargo, atık toplama, itfaiye ve özel araçlar dahil olmak üzere çeşitli uygulamalar için kullanılıyor.

Allison Transmission EMEA, APAC ve Güney Amerika Satış Başkan Yardımcısı Heidi Schutte, konuya ilişkin olarak; "Allison donanımlı Hyundai Mighty araçların muazzam başarısından çok memnunuz. Asya'da tam otomatik şanzımanların popülerliğindeki artış, şanzımanlarımızın sunduğu olağanüstü sürüş deneyimi ve eşsiz performansın bir kanıtı. Allison'ın sürüş konforu, yakıt verimliliği, güvenilirlik ve verimlilik konularındaki taahhüdü müşterilerimizde karşılığını buldu ve sektördeki bu dönüşümün ön saflarında ol-

maktan gurur duyuyoruz" açıklamasında bulundu.

Allison 1000 xFE™ şanzıman, manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlarla (AMT'ler) karşılaştırıldığında, gelişmiş ivmeleme performansı, artan verimlilik, daha sarsıntısız vites geçişleri, daha kolay sürüş ve artırılmış sürücü konforu sunuyor. Allison 1000 xFE tam otomatik şanzıman, üstün per-

formans sağlayan ve debriyaj değişimlerini ortadan kaldıran patentli bir tork konvertörü kullanıyor. Tork konvertörü sayesinde geleneksel manuel ve AMT'lere kıyasla artan verimlilik ve az kesinti süresi nedeniyle ekonomik değer artması sağlanıyor.





## ŞEHİRİÇİ SÜRDÜRÜLEBİLİR ULAŞIM: KAVRAM VE BİLEŞENLER

“

Günümüzün hızla büyüyen kentleri, ulaşım sistemleri üzerinde yoğun baskılar yaratmakta ve çevresel, ekonomik, sosyal sorunlarla karşı karşıya kalmaktadır. Kent içi ulaşımın daha sürdürülebilir hale getirilmesi, şehirlerin yaşanabilirliğini artırmak ve gelecek nesiller için kaynakları korumak açısından kritik bir öneme sahiptir. Sürdürülebilir ulaşım, sadece çevresel etkileri azaltmayı değil, aynı zamanda toplumsal ve ekonomik boyutları da kapsayan kapsamlı bir yaklaşımdır. Bu makalede, kent içi sürdürülebilir ulaşım kavramı ve bu kavramın temel bileşenleri ele alınacaktır.

Sürdürülebilir ulaşım, şehirlerde insanların ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde ulaşım hizmetlerinin sağlanması, aynı zamanda çevresel, ekonomik ve sosyal etkilerin minimize edilmesi anlamına gelir. Sürdürülebilir ulaşım, sadece bugünün değil, geleceğin de ihtiyaçlarını göz önünde bulunduran bir ulaşım sistemini ifade eder. Bu sistem, enerji verimliliğini artırır, karbon ayak izini azaltır ve toplumsal eşitliği gözetir.

### Kent İçi Sürdürülebilir Ulaşımın Bileşenleri

#### 1. Çevresel Sürdürülebilirlik

- Düşük Karbonlu Ulaşım Modları: Sür-

dürülebilir ulaşım sistemleri, fosil yakıt kullanımını en aza indirmek için düşük karbonlu ulaşım modlarını teşvik eder. Elektrikli araçlar, hibrit otobüsler ve bisiklet gibi çevre dostu ulaşım seçenekleri ön plana çıkar.

- Yeşil Alanlar ve Koridorlar: Şehir içinde yeşil koridorların oluşturulması, yürüyüş ve bisiklet yollarının entegrasyonu, hem çevresel sürdürülebilirliği destekler hem de şehirdeki biyolojik çeşitliliği artırır.

- Hava Kalitesinin İyileştirilmesi: Ulaşım kaynaklı hava kirliliğini azaltmak için sıkı emisyon standartları uygulanmalı ve fosil yakıtlı araçların kullanımını sınırlayan politikalar geliştirilmelidir.

#### 2. Ekonomik Sürdürülebilirlik

- Ekonomik Verimlilik: Sürdürülebilir ulaşım sistemleri, kaynakların verimli kullanılmasını ve uzun vadeli maliyetlerin azaltılmasını hedefler. Toplu taşıma altyapısına yapılan yatırımlar, daha az araç kullanımını teşvik ederek yakıt tüketimini ve bakım maliyetlerini düşürür.

- Erişilebilirlik ve Fiyatlandırma: Ulaşım hizmetlerinin herkes tarafından erişilebilir ve ekonomik olarak karşılanabilir olması sağlanmalıdır. Bu, özellikle düşük gelirli grupların toplu taşımaya kolayca erişebilmesi açısından önemlidir.

- Yerli Üretim ve İstihdam: Yerli araç üretimi ve ulaşım altyapısının geliştirilmesi,

yerel ekonomiyi canlandırır ve istihdam olanaklarını artırır. Böylece, kent içi ulaşımın ekonomik sürdürülebilirliği desteklenir.

### 3. Sosyal Sürdürülebilirlik

- Eşitlik ve Dahil Etme: Sürdürülebilir ulaşım, tüm toplum kesimlerinin ihtiyaçlarını karşılamayı amaçlar. Özellikle dezavantajlı grupların, engellilerin, yaşlıların ve çocukların ulaşım hizmetlerine erişimi artırılmalıdır.

- Topluluk Katılımı: Ulaşım planlamasında halkın katılımı teşvik edilmelidir. Yerel toplulukların görüşleri alınarak daha kapsayıcı ve adil ulaşım çözümleri geliştirilir.

- Yaşam Kalitesinin Artırılması: Sürdürülebilir ulaşım, sadece ulaşım sürelerini ve maliyetlerini değil, aynı zamanda şehirde yaşayanların genel refahını ve yaşam kalitesini artırmayı da hedefler. Gürültü kirliliğinin azaltılması, güvenli yaya yollarının ve yeşil alanların artırılması bu kapsamda ele alınmalıdır.

### 4. Entegre Ulaşım Sistemleri

- Modlar Arası Entegrasyon: Sürdürülebilir ulaşım sistemleri, toplu taşıma, yaya, bisiklet ve özel araç kullanımını entegre eden çok modlu ulaşım ağlarını teşvik eder. Bu sayede, yolcuların farklı ulaşım modları arasında sorunsuz bir şekilde geçiş yapmaları sağlanır.

- Dijitalleşme ve Akıllı Ulaşım: Akıllı şehir teknolojileri, ulaşım sistemlerinin daha verimli ve kullanıcı dostu olmasını sağlar. Gerçek zamanlı yolcu bilgileri, mobil uygulamalar ve akıllı trafik yönetim sistemleri, şehir içi ulaşımın etkinliğini artırır.

- Toplu Taşıma Önceliği: Toplu taşıma modlarına öncelik verilmesi, sürdürülebilir ulaşımın temel bileşenlerinden biridir. Özel araç kullanımını azaltmak için toplu taşıma altyapısının geliştirilmesi ve toplu taşımanın cazip hale getirilmesi önemlidir.

Kent içi sürdürülebilir ulaşım, şehirlerin geleceği için hayati bir öneme sahiptir. Çevresel, ekonomik ve sosyal boyutları kapsayan bu yaklaşım, şehirlerin daha yaşanabilir, sağlıklı ve adil olmasını sağlar. Sürdürülebilir ulaşımın başarılı bir şekilde hayata geçirilebilmesi için bütüncül bir strateji geliştirilmesi, toplumsal katılımın sağlanması ve uzun vadeli politikaların uygulanması gerekmektedir. Şehirler, bu vizyon doğrultusunda hareket ettikçe, hem bugünün hem de geleceğin ihtiyaçlarını karşılayacak bir ulaşım sistemi inşa edebilirler.

### Sürdürülebilir Ulaşım Kavramında Özel Halk Otobüslerinin Yeri

Sürdürülebilir ulaşım, çevresel, ekonomik ve sosyal boyutları kapsayan kapsamlı bir kavram olarak şehirlerin geleceği için kritik bir öneme sahiptir. Bu kavram, şehir içi ulaşımında düşük karbon emisyonu, enerji verimliliği, toplumsal eşitlik ve ekonomik sürdürülebilirlik hedeflerini içerir. Özel halk otobüsleri, bu hedeflerin gerçekleştirilmesinde önemli bir rol oynar. Kentlerdeki toplu taşıma sistemlerinin ayrılmaz bir parçası olan özel halk otobüsleri, geniş bir kitleye hizmet sunarak şehir içi ulaşımın sürdürülebilirliğine katkıda bulunur. Bu yazıda, sürdürülebilir ulaşım kavramında özel halk otobüslerinin yerini ve önemini ele alacağız.

### 1. Toplu Taşımada Erişilebilirlik ve Eşitlik Sağlama

Özel halk otobüsleri, kent içinde geniş bir güzergah ağı sunarak toplu taşımanın erişilebilirliğini artırır. Özellikle düşük gelirli kesimlerin toplu taşımaya erişimini kolaylaş-

tıran bu otobüsler, özel araç sahibi olmayan bireyler için hayati bir ulaşım alternatifidir. Bu sayede, toplumsal eşitlik sağlanarak ulaşım hizmetlerine herkesin adil bir şekilde erişmesi mümkün hale gelir. Sürdürülebilir ulaşımın sosyal boyutunda, özel halk otobüslerinin bu rolü oldukça kritiktir.

### 2. Trafik Yoğunluğunu Azaltma ve Enerji Verimliliği

Özel halk otobüsleri, bireysel araç kullanımını azaltarak şehir içi trafik yoğunluğunu ve enerji tüketimini düşürür. Bir otobüs, aynı anda onlarca yolcu taşıyarak, yolculuk başına düşen enerji tüketimini minimize eder ve karbon emisyonlarını azaltır. Özel araçların azaltılması, hem trafik sıkışıklığını önler hem de yakıt tüketimi ve çevre kirliliği gibi olumsuz etkileri azaltır. Sürdürülebilir ulaşım, enerji verimliliği ve düşük karbon emisyonu hedeflerine ulaşmada özel halk otobüsleri önemli bir araçtır.

### 3. Çevresel Etkilerin Azaltılması

Özel halk otobüsleri, çevresel sürdürülebilirliğin sağlanmasında önemli bir yere sahiptir. Özellikle modern otobüslerin düşük emisyonlu veya elektrikli olması, şehirlerin hava kalitesini iyileştirir ve karbon ayak izini azaltır. Elektrikli otobüslerin yaygınlaşmasıyla, fosil yakıtların kullanımının azalması ve çevre üzerindeki olumsuz etkilerin minimize edilmesi mümkündür. Bu bağlamda, özel halk otobüsleri, sürdürülebilir ulaşım sistemlerinin çevresel hedeflerine ulaşılmasına büyük katkı sağlar.

### 4. Ekonomik Sürdürülebilirlik ve İşletme Verimliliği

Özel halk otobüsleri, şehir içi ulaşımın ekonomik sürdürülebilirliği açısından da önemli bir rol oynar. Özel sektör tarafından işletilen bu otobüsler, kamu kaynaklarının daha verimli kullanılmasını sağlar. Ayrıca, özel halk otobüsü işletmeleri, yerel ekonomiye katkıda bulunarak istihdam yaratır ve ekonomik hareketliliği artırır. Ekonomik sürdürülebilirlik açısından, özel halk otobüsleri maliyet etkin bir ulaşım çözümü sunarak şehir içi ulaşımın uzun vadeli sürdürülebilirliğini destekler.

### 5. Toplu Taşımanın Teşvik Edilmesi ve Entegrasyon

Sürdürülebilir ulaşım sistemlerinde, toplu taşıma modlarının entegre bir şekilde çalışması büyük önem taşır. Özel halk otobüsleri, metro, tramvay ve deniz ulaşımı gibi diğer toplu taşıma modlarıyla entegre bir şekilde çalışarak yolcuların kesintisiz bir ulaşım deneyimi yaşamasını sağlar. Bu entegrasyon, toplu taşımanın cazibesini artırır ve özel araç kullanımını azaltır. Ayrıca, özel halk otobüsleri, toplu taşıma öncelikli şeritlerin kullanımıyla daha hızlı ve verimli bir hizmet sunarak toplu taşımanın tercih edilmesini teşvik eder.

Özel halk otobüsleri, sürdürülebilir ulaşım kavramının hayata geçirilmesinde kritik bir role sahiptir. Toplumsal eşitlikten çevresel sürdürülebilirliğe, ekonomik verimlilikten toplu taşımanın teşvik edilmesine kadar pek çok alanda önemli katkılar sağlar. Şehirlerin daha yaşanabilir, temiz ve verimli ulaşım sistemlerine sahip olması için, özel halk otobüslerinin desteklenmesi ve geliştirilmesi gerekmektedir. Bu doğrultuda, özel halk otobüslerinin sürdürülebilir ulaşım sistemleri içindeki yerini güçlendirmek, gelecekte şehirlerimizin karşılaştacağı ulaşım zorluklarının üstesinden gelmede önemli bir adım olacaktır.





## Ford Trucks, İsviçre Pazarına Giriş Yaptı

“

Ford Trucks, küresel genişlemesi kapsamında, F-MAX ve son teknoloji bağlantı özelliklerine sahip yeni F-LINE serisi gibi verimli ve teknolojik açıdan gelişmiş araçlarıyla İsviçre pazarına giriş yaptı.

Ağır ticari araç sektörünün global markası Ford Trucks, Batı Avrupa büyüme planı için kilit pazarlardan biri olan İsviçre'ye girerek Avrupa'daki genişlemesini sürdürüyor. Bu hamle ile Ford Trucks, DACH bölgesindeki (Almanya, Avusturya ve İsviçre) konumlanmasını tamamlamış oldu.

Geniş ürün portföyü ve yenilikçi teknolojileri ile Avrupa'da yoğun talep gören Ford Trucks, İsviçre pazarında 100 yılı aşkın uzmanlığa sahip Auto AG Group'un bir iştiraki olan BF Import AG ile ortaklık kuracak. Ford Trucks pazara girişi ile 2024 yılında İsviçre'de 5 stratejik lokasyonda faaliyete başlayarak, 2025 yılı sonuna kadar 8'den fazla lokasyonda bayi ağını daha da güçlendirecek.

Ford Trucks, başta F-MAX olmak üzere, bağlantı teknolojisi ve gelişmiş güvenlik özellikleriyle öne çıkan yeni F-LINE serisi sayesinde ithalatçının geniş ticari araç müşteri veri tabanının ihtiyaç duyduğu verimli, teknolojik çözümleri sunacak.

Bu işbirliği, Ford Trucks'ın sıfır emisyonlu taşımacılık alanındaki yatırımları açısından da önem taşıyor. Elektrikli araçlar için güçlü bir potansiyele sahip olan İsviçre, Ford Trucks tarafından tasarlanan ve 2025 yılında seri üre-

time geçecek olan ilk elektrikli kamyonun pazara sunulacağı öncü ülkelerden biri olacak.

**Emrah Duman: Müşterilerimizin operasyonlarını teknoloji ve verimlilikle geliştirceğiz**

**Ford Trucks Lideri Emrah Duman,** “En verimli taşımacılık çözümleriyle değer yaratma vizyonumuzla bugüne kadar ağır ticari araç sektörüne küresel başarılarla liderlik ettik. Avrupa'daki varlığımızı genişletirken İsviçre pazarında saygın bir isim olan BF Import AG ile ortaklık yapmaktan heyecan duyuyoruz. Stratejimiz, özellikle İsviçre gibi kilit pazarlarda olağanüstü değer ve verimlilik sunmak için güçlü ürün portföyümüzden ve bayi ağımızdan yararlanmaya odaklanıyor. Geleceğin mobilitesinin ön saflarında yer alan bir marka olarak, İsviçreli müşterilerimizin operasyonlarını ileri teknoloji ve verimlilikle geliştirmeye kararlıyız.”

**DACH Bölgesi Lideri Selim Yazıcı:** “İsviçre, Avrupa'daki büyüme planlarımızda önemli bir kilometre taşı konumunda. İsviçre'deki faaliyetlerin başlamasıyla birlikte Ford Trucks'ın uluslararası müşterileri artık Ford Trucks yetkili merkezleri tarafından sağlanan

hizmetlerden faydalanabilecek. İsviçre, elektrikli araç altyapısındaki gelişmiş sistemler, H2 altyapısındaki gelişmeler ve ilgili teşvikler ile elektrifikasyon dönüşümünün öncü ülkeleri arasında yer alıyor. BF Import AG ile gerçekleştirdiğimiz işbirliğimizle, İsviçre pazarındaki müşterilerimize yaratıcı ve verimli çözümler sunmaya devam edeceğiz. Bu işbirliği, müşteri odaklı yaklaşımımızı geliştirirken, ulaştırma sektöründeki konumumuzu daha da sağlamlaştıracaktır. Kendimizi bölgede ayırt edici bir kamyon markası olarak konumlandırmayı hedefliyoruz.

Ford Trucks, bu yıl Kuzey Avrupa genişleme stratejisi doğrultusunda önemli ilerleme kaydederek Avrupa'da büyümesini hız kesmeden sürdürüyor. Ford Trucks, İskandinav ülkelerindeki büyüme stratejisini 2029 yılına kadar sürdürmeyi planlıyor. Geleceğin taşımacılık trendlerine öncülük eden Ford Trucks, mühendislik ve Ar-Ge uzmanlığıyla yenilikçi ve sürdürülebilir çözümler geliştiriyor. İklim değişikliğinin etkilerini azaltmak için 2040 yılına kadar ağır ticari araç üretiminde sıfır emisyonla ulaşmayı taahhüt eden Ford Trucks, öncelikli odağı olan elektrifikasyonun yanı sıra hidrojen motorları üzerinde de çalışmalarını sürdürüyor.



# E-Transit, Toplu Ulaşıma Adıyaman'dan Başladı



**G**elişmiş teknolojisi, üstün performansı ve eşsiz tasarımıyla ticarette kuralları yeniden yazan Ford Otosan imzalı E-Transit, bu kez Adıyaman-Nemrut Dağı arasındaki turist seferleri için kullanılacak. Tek şarjla tüm rotayı tamamlayan E-Transit böylece yolcu taşımacılığında da konfor ve verimden ödün vermeden sürdürülebilir bir ekosistemin önünü açacak.

Adıyaman Valiliği önünden başlayarak Nemrut Dağı'na uzanan bu rota, turistlere eşsiz bir deneyim sunuyor. Yerli ve yabancı turistler, sabah güneş doğmadan önce minibüslere binerek gün boyunca devam eden bu yolculukta çeşitli noktalarda mola veriyorlar. Bu süre zarfında, yol üzerindeki tarihi ve doğal güzellikleri keşfedip, güneşin doğuşu dahil farklı anları deneyimleme fırsatı buluyorlar. E-Transit, sadece tek şarjla bu uzun seyahati konforlu, çevre dostu ve düşük maliyetli bir şekilde tamamlıyor.

Bu kapsamda 12+1 kişilik kapasiteye sahip sekiz adet E-Transit minibüs hazırlandı. E-Transit'in minibüse çevrilmesi süreci Ford Otosan'ın Ar-Ge ekipleri tarafından, Adıyaman İl Kültür Müdürlüğü yöneticilerinin ve Ford'un Ankara bayisi Başer Otomotiv'in de katkılarıyla yürütüldü. Tasarım sürecinde müşterilerin beklentileri dikkate alındı, ayrıca Nemrut dağı fiziki sürüş testleri gerçekleştirildi. Minibüs dönüşümü ve WAT Mobilite üzerindeki şarj cihazlarının temini projenin ana yürütücüsü olan Başer Otomotiv tarafından sağlandı.

Araçların teslim töreni 6 Ağustos 2024'te Ankara'da Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nda; Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Adıyaman Valisi Dr. Osman Varol, Avrupa Birliği Başkanlığı Mali İşbirliği ve Proje Uygulama Genel Müdürü Bülent Özcan, AB Türkiye Delegasyonu Mali İşbirliği Bölüm Başkanı Odoardo Como, Ford Otosan Lideri Josephine Payne ve Ford Türkiye İş Alanı Lideri Özgür Yücedürk'ün katılımıyla gerçekleşti.

**Bakan Kacır: "Adıyaman'da umutları yeniden yeşertiyoruz"**  
Teslimat töreninde konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, "Ford Otosan Kocaeli Fabrikası'nda üretilen 8 elektrikli ticari araç yolcu taşıma standartlarına

uygun hale getirdik.

Adıyaman şehir merkezi ile Nemrut Dağı arasındaki güzergahta bulunan ören yerlerine güvenli bir ulaşım imkanı sağlamak üzere elektrikli araçlarımızı vatandaşlarımızın, şehrimizi ziyaret eden yerli ve yabancı turistlerin hizmetine sunuyoruz.

Adıyaman'da Turizm Sektörünün Canlandırılması Projesi" kapsamında 8 elektrikli minibüsü Adıyaman Valiliği'imize teslim ediyoruz. Tarihi güzelliklerini coğrafyasıyla, doğasıyla, havasıyla besleyen şehrimize, Adıyaman'ımıza hayırlı, uğurlu olsun.

Yatırım teşviklerimizle, devreye aldığımız destek programlarımızla, gerçekleştirdiğimiz yeni yatırımlarla Adıyaman'da umutları yeniden yeşertiyoruz. Adıyaman'ı çekim merkezi yapacak projeleri, yeni atılımlarla destekleyerek şehrimizin bereketli topraklarında huzurun, refahın temellerini sağlamlaştıracağız ve bölgenin parlayan yıldızı hâline getireceğiz.

Bugün de bir araya gelmemize vesile olan projemizdeki ortak gayemiz, gayretimiz, çabamız; Adıyaman'ın güçlenmesi ve hak ettiği seviyeye ulaşması için kararlılığımızın bir nişanesidir" dedi.

**Payne: "Türkiye'yi otomotiv sektöründe küresel bir oyuncu haline getirmeye devam edeceğiz"**

**Ford Otosan Lideri Josephine Payne,** "E-Transit, Türkiye'nin ilk tamamen elektrikli ticari araç olarak elektrifikasyon yolculuğumuzda önemli bir kilometre taşı. Şimdi de Adıyaman gibi tarihi bir turistik destinasyonda ilk defa yer alması, yenilikçi ve çevreye duyarlı uygulamalara öncülük ettiğimiz bir örneğidir. Bakanlığımızın da desteğiyle Türkiye'yi otomotiv sektöründe küresel bir oyuncu haline getirmeye devam edeceğiz" dedi.

E-Transit, Ford Otosan'ın 2021'de açıkladığı ve Türkiye'nin en büyük özel otomotiv yatırımı olan 2milyar avruluk 'Gelecek Vizyonu' kapsamında hattan indirdiği ilk araç oldu. Türkiye otomotiv sanayinin dönüşümüne büyük katkı sağlayan elektrikli ve bağlantılı yeni nesil ticari araç projelerinin hayata geçirilmesini amaçlayan bu yatırım planı çerçevesinde 2022'de üretilen E-Transit, aynı zamanda Ford'un Avrupa'daki ilk elektrikli ticari aracı.



“

Maxus, 2023 yılında Doğan Trend Otomotiv güvencesiyle “Elektriğin Bereketi” diyerek giriş yaptığı Türkiye’de, yüksek verimlilik arayan firmaların tercihi oldu. Temmuz ayı sonu itibarıyla Maxus e-Deliver3 modeli, ulaştığı 220 adetlik satışla pazardaki payını yüzde 42’ye çıkardı ve en çok tercih edilen model oldu.

## Türkiye’nin En Fazla Tercih Edilen Elektrikli Ticari Aracı Maxus e-Deliver 3

Dünyanın en büyük otomotiv üreticilerinden SAIC bünyesindeki İngiliz orijini köklü marka ve elektrikli ticari araç üreticilerinden Maxus, kısa süre önce giriş yaptığı Türkiye’de yeni elektrikli ticari araç pazarında dikkat çekiyor. Maxus, e-Deliver 3 modeli ile özellikle şehir içi operasyonları ağırlıklı olan ticari işletmelerin radarına girmeyi başardı. Sürdürülebilir mobilite vizyonuna kararlılıkla sahip çıkan Doğan Trend Otomotiv’in Türkiye’de temsil ettiği marka, yılın ilk yarısında kendi segmentinde zirvenin sahibi oldu.

### Elektrikli ticari araç dönüşümü başlıyor

Doğan Trend Otomotiv Elektrikli Ticari Araçlar Satış Direktörü Cem Aşık, “Ticari araçların elektrikli dönüşümü henüz çok yeni bir olgu. Dolayısıyla içinde bulunduğumuz segment şu an için dar bir segment. Bununla beraber ülkemizin ihtiyaç duyduğu verimlilik ve dışa bağımlılığın azaltılması açısından ticari araçların elektrikli olmasının çok önemli olduğunu biliyor ve gelecekte daha hızlı bir büyüme trendi yakalayacağına inanıyoruz” dedi ve şirket olarak bu vizyona katkı sunmaya çalıştıklarını belirtti.

### “Elektriğin Bereketi” lider oldu!

2023’te ülke lansmanı yapılırken ürünün özelliklerini ve kullanıcı faydasını en yalın ifadeyle anlatacak şekilde “Elektriğin Bereketi” sloganını benimseyen Maxus, Türkiye’deki ilk modeli olan %100 elektrikli e-Deliver 3 ile elektrikli hafif ticari araç pazarının ilk sırasında yer aldı. 2024 senesinde ilk yedi ay sonunda 220 adetlik satışla pazardan yüzde 40 üzerinde pay alırken yeni e-Deliver 5, e-Deliver 7 ve e-Deliver 9 modellerinin de katkılarıyla öncülüğünü sürdürmeyi hedefliyor.

İngiltere’de 1896’da kurulan ve 2009 yılında otomotiv devi SAIC çatısı altına giren Maxus, Avrupa’da 20’den fazla ülkede operasyonlarını sürdüren ve geniş bir ürün gamına sahip bir marka olarak 2024 yılının ilk yarısında Avrupa’da elektrikli van ve pick-up pazarında yüzde 5 pazar payına ulaştı. Türkiye’de 20’nin üzerindeki noktada satış ve satış sonrası hizmet veren marka ülke çapında kapsama alanını genişleterek çalışmalarına aralıksız devam ediyor.

### Yakıt giderlerini düşürmek isteyen işletmelerin tercihi

Elektrikli ticari araç dönüşümü tüm dünyada henüz yeni başladı. Üreticiler yeni alternatifleri piyasaya sunmaya çalışıyor ve her yeni modelle birlikte farklı bir müşteri segmentinin ihtiyaçları da giderilir hale geliyor. İşletme giderleri arasında yakıtın önemli yer tuttuğu firmalar öncelikli olarak elektrikli araç tercih etmeye başladı. Her yeni modelin farklı müşteri gruplarının ihtiyaçlarına hitap edeceğini aktaran Elektrikli Ticari Araçlar Satış Direktörü Aşık: “Maxus, çok uluslu kuruluşların yanı sıra, şehir içi dağıtım yapan işletmelerin ilgi gösterdiği bir marka haline geldi. Maxus’un yenilikçi ve çevre dostu araçları, kargo taşımacılığı ve dağıtım sektörlerinde yeni bir dönemin kapılarını aralıyor” dedi.

### İşyerinde şarj imkânı ve %100 maliyet kontrolü

Doğan Trend Otomotiv, iş ortakları ile beraber işyerinde şarj cihazı kurulumu desteği de sağlıyor. Böylece iş sahipleri hem maliyetlerini %100 kontrol etmiş oluyor hem de önemli bir maliyet avantajına sahip oluyorlar.



# KAYSERİ-İSTANBUL 5,5 SAATE DÜŞÜYOR

“Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Projeyi 2028 yılında bitirmeyi hedeflediklerini belirterek, “7 saat süren Ankara-Kayseri arası sadece 1 saat 45 dakikaya düşecek, 5,5 saatte İstanbul’a hızlı, güvenli ve ekonomik ulaşım imkânı sağlanacak.” ifadelerini kullandı. Projenin tamamlandığında ülke ekonomisine yılda yaklaşık 242 milyon Avro kazanç sağlayacağını belirtti.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Kayseri programı kapsamında tamamlandığında Ankara-Sivas Hızlı Tren Hattı ile entegre olacak Yerköy-Kayseri Hızlı Tren Hattı Düver Şantiyesi’nde devam eden çalışmalarını yerinde inceleyerek projede gelinen son durumu değerlendirdi. Bakan Uraloğlu burada yaptığı açıklamada, proje kapsamında; Yerköy “Cakcak” ve Kayseri “Düver” bölgelerindeki şantiyelerini kurduklarını belirterek, “Yenifakılı bölgesindeki şantiyemizin kurulumuna devam ediyoruz. Yerköy bölgesinde, toprak işleri, sanat yapıları ve tünel portallerinde çalışmalar tüm hızıyla devam ediyor. GT-2 Tünelinde kazı destekleme çalışmalarını tamamladık. Kayseri bölgesinde de; tünel Portali kazı destekleme çalışmaları devam ediyor. Projemizi 2028 yılının ilk yarısında bitirmeyi hedefliyoruz.” dedi.

Bakan Uraloğlu, Türkiye’nin Trans-Asya orta koridorunu destekleyecek şekilde Doğu-Batı ve Kuzey-Güney ekseninde çift hatlı demiryolu koridorunu oluşturma hedefine uygun olarak hayata geçirdiklerinde Ankara-Sivas Hızlı Tren Hattı ile entegre olacağını ve böylece Kayseri’nin doğrudan hızlı tren konforuyla tanışacağını vurguladı. Uraloğlu, “Yılda 11 milyon yolcu ve 650 bin ton yük taşıma imkanına kavuşacağız. Mevcut konvansiyonel demiryolu bağlantısıyla; 7 saat süren Ankara-Kayseri arası sadece 1 saat 45 dakikaya düşecek, 5,5 saatte İstan-

bul’a hızlı, güvenli ve ekonomik ulaşım imkânı sağlanacaktır. Şöyle düşünün ailesi Kayseri’de yaşayan ve Ankara’da okuyan üniversite öğrencilerimiz isterlerse Cuma akşamları okuldan çıktıktan sonra 1 saat 45 dakika gibi kısa ve konforlu bir yolculukla hafta sonlarını aileleri yanında geçirebilirler ya da hafta sonlarında farklı bir etkinlik yapıp yeni yerler keşfetmek isteyen vatandaşlarımız Ankara’dan Kayseri’ye ya da Kayseri’den Ankara’ya gitmek istediklerinde bu yol gözlerinde büyümeyecektir. Hiç şüphesiz bu seyahatler her iki şehrimizin turizm ve ticaret faaliyetlerini de geliştirecektir. Yine, örneğin İstanbul’da düğünü olan Kayserili vatandaşlarımız yolculukları sadece 5,5 saat süreceği için isterlerse düğün günü dahi yola çıkabilecekler.” dedi.

## Yılda 242 Milyon Avro Kazanç Sağlanacak

Projenin tamamlanmasının ekonomiyi katkısından da bahseden Uraloğlu, “İşletme bakım maliyeti açısından 115 milyon Avro, yolcunun zaman kazancı bakımından 90 milyon Avro, yük taşımacılığında zaman kazancı bakımından 5 milyon Avro ve karbon salınımının azaltılmasından 32 milyon



Avro olmak üzere yılda yaklaşık 242 milyon Avro kazanç sağlayacağız.” şeklinde konuştu.

## Yerköy Hızlı Tren İstasyonu Hizmete Açıldı

Bakan Uraloğlu, Ankara-Sivas Hızlı Tren Hattı Yerköy Hızlı Tren İstasyonunu vatandaşların kullanımına bugün açıldığı müjdesini vererek resmi açılışın ilerleyen günlerde gerçekleşeceğini bildirdi. Uraloğlu, 2002-2024 yılları arasında demiryollarında ciddi yatırımlar, iyileştirme, yenileme ve kalkınma hamleleri gerçekleştirdiklerini belirterek, “2002 yılında 10 bin 948 kilometre olan hat uzunluğumuzu 13 bin 919 kilometreye yükselttik. 2 bin 252 kilometre hızlı tren hattı inşa ettik. Ülkemizi, yarım asırlık hayalimiz olan Yüksek Hızlı Tren işletmeciliği ile tanıştırdık ve Avrupa’da 6., Dünya’da 8. hızlı tren işletmecisi yaptık. Uzun yıllar vatandaşlarımızın tercih etmediği demiryolu seyahatlerini artık hızlı ve konforlu seyahat isteyenlerin ilk adresine dönüştürdük.” dedi.

## “Bugüne Kadar Yüksek Hızlı Tren Hatlarımızda Yapılan Toplam Yolculuk Sayısı 89 Milyonu Geçti”

Uraloğlu, 2009 yılında Eskişehir-Ankara hattı ile Türkiye’de ilk Yüksek Hızlı Tren ile tanışan şehirlerin Ankara ve Eskişehir olduğunu anımsatarak, Ankara ile Eskişehir arasında başlayan yüksek hızlı tren işletmeciliği; Ankara-İstanbul, Ankara-Konya, Konya-Eskişehir, İstanbul-Konya, Konya-Karaman ve geçen yıl hizmete alınan Ankara-Sivas güzergâhlarında devam ettiğini belirtti. Uraloğlu, “Bugüne kadar yüksek hızlı tren hatlarımızda yapılan toplam yolculuk sayısı 89 milyonu geçti. Yani nüfusumuzdan daha fazlasını taşıdık. Şu anda hızlı tren hatlarımız 11 şehre doğrudan, 9 şehre ise bölgesel ve otobüs bağlantılarıyla dolaylı hizmet vererek ülkemiz nüfusunun yüzde 50’sine ulaşıyor.” ifadelerini kullandı.





## Anadolu Isuzu'nun Yenilikçi, Taşımacılık Çözümü Elektrikli BIG.e, Test Üretimine Geçti

“Anadolu Isuzu çatısı altında yer alan Anadolu Otomotiv Sanayi'nin (AOS), taşımacılık alanında geleceğe atılan bir imza niteliği taşıyan, yenilikçi elektrikli taşımacılık çözümü BIG.e, test üretimine geçti.”

Son kilometre taşımacılığında artan talebi karşılamak için, müşteri beklentileri doğrultusunda Anadolu Otomotiv Sanayi tarafından geliştirilen, tam elektrikli BIG.e, son kullanıcılar ile buluşmak üzere test üretimine geçti.

Modern şehirlerin taşımacılık alanındaki ihtiyaçlarına yanıt vererek, birçok sektöre uygun çözümler sunacak olan BIG.e; bir ton seviyelerindeki taşıma kapasitesi, yüksek manevra kabiliyeti ile, şehir içi teslimatlarda, özellikle bulut market, bulut restoran ve kargo hizmetlerinde önemli rol oynayacak.

Son kilometre taşımacılığında oyunun kurallarını değiştirmeye hazırlanan BIG.e, yaklaşık 4 metreküp iç hacme

kadar kargo hacmine, 1000 kg'a varan taşıma kapasitesine ve 9.4 kW gücünde bir elektrikli motora sahip.

Üç farklı batarya kapasitesine sahip olan BIG.e; 10,5 kWh kapasiteli batarya ile 100 km, 15,7 kWh batarya ile 135 km, 21 kWh batarya ile 170 km menzil sağlıyor. BIG.e'nin en büyük avantajlarından birisi de tıpkı bir cep telefonu gibi standart priz üzerinden şarj edilebilmesi ve 5 ila 9 saat arasında tam şarj kapasitesine ulaşabilmesi. Ayrıca daha hızlı şarj etmek isteyen kullanıcılar için de beş farklı şarj çözümü bulunuyor.

### Ödüllü tasarım

Anadolu Isuzu; sahip olduğu Ar-Ge gücü, akıllı fabrika altyapısı, yenilikçi ve çevreci karakterinin yanı sıra, almış ol-

duğu ödüllerle de tasarım alanındaki gücünü ortaya koyuyor.

Dünyanın en prestijli ödül organizasyonları arasında yer alan German Design Awards'da, German Design Awards Gold 2023 ödülüne layık görülen BIG.e, elektrikli araç tasarımındaki başarısını son kullanıcıya ulaşmadan kanıtladı.

### Elektrikli ve alternatif yakıtlı araç modelleri artacak

Önümüzdeki süreçte elektrikli ve alternatif yakıtlı araç modellerini artırmayı hedefleyen Anadolu Isuzu; Ar-Ge ekibi ile bu konuda yoğun bir şekilde çalışarak, yenilikçi ve çevre dostu araçlar geliştirmeyi sürdürecektir.

# Çocuğunuz uzun süre uyum sağlayamıyorsa yardım alınmalı...



“Okul öncesi dönemde ve birinci sınıfa başlama aşamasında bu kaygının belirgin şekilde arttığını aktaran Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, “Okula başlama kaygısının birçok farklı nedeni olabilir.” dedi. Çocukların kaygıyla başetmelerine yardımcı olmak için ailelere önerilerde bulunan Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, çocuğun kaygısının uzun sürmesi ve uyum sağlamaması durumunda vakit kaybetmeden yardım alınmasının gerekliliğini vurguladı.

Okula başlama kaygısının, çocukların okula başlama sürecine yönelik yaşadıkları endişe ve stres hali olduğunu dile getiren Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, “Bu kaygı, genellikle çocukların bilinmeyene karşı duydukları endişe, ayrılık korkusu ve yeni sosyal ve akademik ortama uyum sağlama konusundaki belirsizliklerinden kaynaklanır.” dedi.

Araştırmalara göre, özellikle okul öncesi dönemde ve birinci sınıfa başlama aşamasında bu kaygının belirgin şekilde arttığını aktaran Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, çocukların yaşına, kişilik özelliklerine ve ailevi koşullarına bağlı olarak bu kaygının şiddetinin değişebildiğini söyledi ve her çocuğun kaygıyı deneyimleme sürecinin farklı olduğunu vurguladı.

## Yeni ortam ve bilinmeyen düzen çocukların endişelerini arttırabiliyor

Okula başlama kaygısının birçok farklı nedeni olabileceğine değinen Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, bu nedenleri şöyle sıraladı:

“Okul, çocuklar için genellikle yeni bir ortamdır. Yeni bir öğretmen, yeni arkadaşlar ve bilinmeyen bir düzen, çocuklarda kaygıya yol açabilir. Özellikle anne-babadan ilk kez ayrılma deneyimi, çocuklarda kaygıya neden olabilir. Anne-baba ile geçirilen süre, çocukların güvenli ve rahat hissetmeleri için önemlidir. Yeni bir sosyal çevrede nasıl davranacaklarını veya nasıl kabul göreceklarını bilmiyor olabilirler. Sosyal becerilerdeki eksiklikler, bu kaygıyı artırabilir. Yeni bir eğitim ortamında karşılaşacakları akademik zorluklar hakkında belirsizlik, çocukların endişelerini artırabilir. Aile içindeki stresli durumlar, ebeveynlerin okul başlangıcı konusunda yaşadıkları kaygılar veya çocuğun geçmiş deneyimleri, okula başlama kaygısını etkileyebilir.”

## Çocuklarınızın duygularını ciddiye alın!

Çocukların kaygıyla baş etmelerine yardımcı olmak için öncelikle çocuğu okul ortamı hakkında bilgilendirmek ve okul öncesi ziyaretler yapmak gerektiğini aktaran Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, “Okulun nasıl bir yer olduğunu, öğretmenlerle tanışma fırsatlarını ve sınıf arkadaşlarıyla nasıl etkileşimler kurulabileceğini anlatın.” dedi.

Günlük rutinler oluşturmanın, çocukların güven duygusunu ar-

tırabileceğine dikkat çeken Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, şöyle devam etti:

“Günlük rutinler oluşturmak, çocukların güven duygusunu artırır. Sabah kalkış, okul öncesi hazırlıklar ve akşam yatma saatleri gibi düzenli aktiviteler, çocuğun kendini güvende hissetmesine yardımcı olabilir. Çocuğun kaygılarını dinlemek ve bu kaygıları anlamaya çalışmak, ona destek olmanın etkili bir yoludur. Çocuğunuzun kaygılarını ve duygularını açıkça ifade etmesine olanak tanıyın. Onları dinleyin, duygularını ciddiye alın ve endişelerinin geçici olduğunu anlatın.”

## Sakin ve olumlu olarak çocuğunuza örnek olun

Öğretmenlerle düzenli iletişim kurulmasının önemini de vurgulayan Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü “Çocuğunuzun okulda nasıl ilerlediğini takip edin. Öğretmenlerin geri bildirimlerini dikkate alarak, gerektiğinde destekleyici önlemler alabilirsiniz.” dedi.

Ebeveynlerin, stres ve kaygıyı nasıl yönettiğini çocuklarına göstermelerinin önemli olduğunu da dile getiren Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, “Sakin ve olumlu bir tutum sergileyerek, çocuğunuza kaygıyla başa çıkma konusunda örnek olabilirsiniz. Ebeveynlerin kaygılı, stresli veya endişeli tavırları, çocukların da aynı duyguları yansıtmasına neden olabilir.” şeklinde konuştu.

## Hangi noktada profesyonel yardım alınmalı?

Çocuğun kaygısının birkaç hafta veya aylar boyunca devam etmesi durumuna dikkat çeken Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü, “Çocukta uzun süreli fiziksel ve duygusal semptomlar gözlemleniyorsa ve kaygı, çocuğunuzun günlük yaşamını, akademik ve sosyal işlevselliğini belirgin şekilde etkiliyorsa profesyonel yardım gerektirebilir. Çocuğunuzun okulda dikkatini toplamakta zorlanması, derslere katılma isteksizliği ve akademik performansında belirgin bir düşüş yaşaması profesyonel yardımı gerektirebilir.” uyarısında bulundu.

Uzman Klinik Psikolog İnci Nur Ülkü ayrıca, çocuğun arkadaş edinme konusunda zorluk çekmesi veya sosyal ortamlardan kaçınması gibi sosyal etkileşimlerde belirgin sorunlar yaşaması halinde de bir uzmandan yardım alınması gerektiğini söyledi.



## Milli Maçta da Mercedes-Benz Türk Şoförün Yanında



“

*Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'nin dört bir yanındaki kamyon şoförlerine sağlık ve bakım hizmeti veren tır, üçüncü yılında yepyeni rotası ve etkinlikleriyle yoğun ilgi görüyor. Şu ana kadar 4 lokasyonda 1.300 şoföre ulaşan proje, Avrupa Futbol Şampiyonası için düzenlediği maç izleme etkinliğinde özel bir projeye imza attı. Milli maçı izleyen şoförlere takılan akıllı saatlerle maç sırasında kalp ritimlerinde normalden farklı tepkiler verenler, önce Sağlık Bakım Tırı doktorlarına ve ardından gerekliyse hastanelere yönlendirildi.*

**M**ercedes-Benz Türk'ün bir ilke imza atarak Türkiye'nin dört bir yanındaki kamyon şoförlerine sağlık ve bakım hizmeti vermek amacıyla başlattığı Sağlık Bakım Tırı Projesi, üçüncü yılında da yoğun ilgi görüyor. Sarp Sınır Kapısı, Düzce Türsan Dinlenme Tesisi, Ankara Lojistik Üssü ve BiMola Reşadiye'deki etkinliklerde 1300 şoför hizmetten yararlanma fırsatı buldu. Tır önümüzdeki dönemde aralarında Aksaray, Mersin, İzmir, Antalya ve Habur ile Kapıkule sınır kapılarının da olduğu 9 lokasyona daha giderek toplam 13 noktada hizmet verecek.

### **Sağlık Bakım Tır'ından Şoförlerin Nabzını Ölçen Proje!**

Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Tırı, şoförlerin hem fiziksel hem de ruhsal sağlıklarını desteklemeyi amaçlıyor. Bu kapsamda, sağlık ve bakım hizmetlerinin yanı sıra eğlenceli etkinlikler ve sosyal aktiviteler düzenlenerek şoförlerin moral ve motivasyonu da artırılıyor.

BiMola Reşadiye'deki etkinlikte şoförler ve Sağlık Bakım Tırı ekibi, Çekya - Türkiye futbol maçını da hep birlikte izledi. Etkinlikte özel bir projeye de imza atıldı. Maçı izleyen şoförlere kalp ritimlerinin ölçümü için akıllı

saatler takıldı ve şoförlerin bu süredeki yükselen nabızları takip edildi. Nabız değerleri olağan dışı görünen şoförler, Sağlık Bakım Tırı doktorları tarafından muayene edildi ve gerekliyse hastanelere yönlendirildi.

Geçtiğimiz iki yılda 7.000 kamyon şoförüne hizmet götüren Sağlık Bakım Tırı'nın dorsesini, 'Dahası yok' mottosuyla dünyada yalnızca 400 adet üretilen ve Türkiye'de de sadece 15 adet kullanıma sunulmuş olan Mercedes-Benz Actros L Edition 3 çekiyor. Sağlık Bakım Tır'ında 1 iç hastalıkları uzmanı, 1 fizyoterapist, 2 berber ve 1 psikolog hizmet veriyor.

# Gülmece



## SIRAYA GEÇ

Adamın biri sabah evden işe giderken ilginç bir cenaze kafilesini fark eder. En önde yürüyen köpekli bir adam. Arkasında bir tabut ve onun 10 metre arkasında bir başka tabut. Bunları takip eden, tek sıra olmuş 200'den fazla adam. Meraklanır. Kafilenin başındaki köpekli adam hiç kuşku yok ki cenazenin sahibidir. Yanına yaklaşır ve sorar:

-Beyefendi, bu üzüntülü gününüzde hatırlatmak istemem ama ölenler neyiniz oluyor?

Adam yanıtlar:

-Öndeki karım, arkadaki de kayınvalidem.

-Vah vah, başınız sağ olsun. Nasıl oldu?

-Köpeğim karıma saldırap öldürmüştü. Kayınvalidem de karıma yardıma gelmiş. Köpek onu da öldürmüştü.

Adam biraz düşündükten sonra sorar:

-Beyefendi, köpeğinizi ödünç alabilir miyim?

-SIRAYA GEÇ!!!

## VERGİ

İngiliz, Amerikan ve Türk maliye bakanları bir sohbet katılırlar. Sohbet en son vergilerden açılır. İngiliz hemen atılır:

-Biz ülkenin ortasına bir çizgi çekiyoruz, vergileri havaya atıyoruz çizginin sağına düşen devletin soluna düşen milletin oluyor. Amerikan ise:

-Biz bir çember çiziyoruz havaya atıyoruz içine düşen devletin dışında kalan milletin oluyor. En son konuşan Türk Maliye Bakanı:

-Biz öyle çizgi falan çizmiyoruz. Paraları havaya atıyoruz yere düşen devletin, havada kalan milletin oluyor...

## PENALTI

Adamın biri ölüp cennetin kapısına dayandığında, cennetin baş meleği durdur onu.

-İçeri almadan önce sorularına cevap vermelisin? Hayatın boyunca tam anlamıyla iyi bir iş yaptın mı bakalım?

Adamcağız uzun uzun düşünür, hafızasını zorlar, ama ne yazık ki yaptığı iyi bir şeyi hatırlayamaz. Melek tekrar sorar:

-Peki, bari söyle, hiç cesaret gerektiren bir şey yaptın mı, hayatında?

Adam hemen atılır gururla:

-Yaptım, tabii!

-Anlat bakalım, neymiş bu cesur iş?

Adam anlatmaya baslar:

-Ben futbol hakemiydim. Trabzon'da bir Trabzonspor-Fenerbahçe maçını yönetiyordum. Maçın son dakikasında Trabzon aleyhine penaltı çaldım.

-Vay canına, gerçekten cesurmuşsun sen, hadi geç bakalım!

Cennetin kapıları açılır. Bizim hakem tam geçecekken, melek merak eder:

-Ne zaman olmuştu bu maç?

-Aşağı yukarı üç dakika oluyor biteli...

## MEVZUATA UYGUN

Bir bürokrat görevli olarak şehirden kasabaya giderken, yolda sulak ama bataklık bir yerde mola vermiş. Nasıl olmuşsa ayağı kayıp bataklığa düşmüştü;

-İmdat, boğuluyorum. Kurtarın beni, diye bağırmaya başlamış. O civardan geçen bir köylü, sesini duyup yaklaşmış. Bürokrat;

-Bataklığa düştüm. Kurtar beni! demiş. Köylü;

-Geçmiş olsun, demiş. Ama kurtarmak için hiç gayret göstermemiş. Hani nerdeyse dönüp gidecek. Bürokrat paniklemiş ister istemez,

-Lütfen, bir dal uzat. Kurtar beni, diye yalvarmış. Köylü;

-Olmaz sen şu anda hazine toprakları üzerindesin. Hazine malından bir şey almak suçtur.

-Sen, dalgamı geçiyorsun, ölüyorum. Kurtar beni! diye bağırmış ağzına dolan çamurlarla bürokrat. Köylü hiç istifini bozmadan cevap vermiş.

-Ben hazine'den mal alıp suçlu duruma düşmem. Fakat seni böyle bırakacak değilim. Gidip muhtara haber vereceğim. O kaymakama, kaymakam da, valiyi arar mutlaka. Mal müdürüne talimat verilir. Şayet, hazine arazisi değilse, itfaiyeye talimat verir ve seni kurtarırlar...

Bürokrat;

-Yahu . Bunlar oluncaya kadar ben ölü-rüm.

Köylü gülmüştü;

-Ben ölmezsin demiyorum ki, ölsem de, mevzuata uygun ölürsün!

## HRİSTİYAN VE YAHUDİ

Roma'da dünyaca ünlü San Pietro Kilisesi'nde büyük bir pazar ayini... Görkemli bir dinsel tören.. Papa bile katılıyor. Koskoca meydan mahşer yeri gibi. Kilisenin içi de dışı da tıklım tıklım. Bu arada kilise kapısında iki adam özellikle dikkati çekiyor. İkisinin de boynunda kocaman birer levha asılı. Birinde "Ben koyu bir Hristiyanım, lütfen bana yardım ediniz" yazılı. Ötekinde ise sadece "Ben koyu bir Yahudiyim" yazıyor.

Tabii ki kiliseden çıkanlar Hristiyan olduğunu ifade eden adama yanaşıyorlar ve ellerini ceplerine atıp cömertçe bir şeyler veriyorlar. Yahudi olduğunu ifade eden adamda ise sifteh yok. Bu arada kiliseden çıkan iyi niyetli biri "Yahudiyim" yazısı taşıyana sokuluyor. "Bana bak kardeş" diyor, "Dürüstlük iyi bir şey, ama binlerce Hristiyan kiliseden çıkarken, senin Yahudi olduğunu böyle aleni olarak ifade etmen kanımca hiç de akıllıca bir hareket değil. Bak kimse sana para da vermiyor zaten. Bence çıkar o yazıyı boynundan, sen de şu Hristiyan gibi" deyince; boynunda "Yahudiyim" yazılı adam "Hristiyanım" yazılı olana dönüp sesleniyor:

- Heey! Salamon! Herife bak bel! Gelmiş bize ticaret öğretiyor..

## SOBA

Fizikçi, matematikçi, kimyacı, jeolog ve antropologdan oluşan bir heyet bir araştırma için arazide bulunmaktadır. Birden yağmur bastırır. Hemen yakındaki bir arazi evine sığınır. Ev sahibi bunlara bir şeyler ikram etmek için biraz ayrılır. Hepsinin dikkati soba üzerinde toplanır. Soba yerden 1 m. kadar yukarda, altındaki dizili taşların üzerinde. Sobanın niçin böyle kurulmuş olabileceğine dair bir tartışma başlar.

Kimyacı, "Adam sobayı yükselterek aktivasyon enerjisini düşürmüştü, böylece daha kolay yakmayı amaçlamış."

Fizikçi, "Adam sobayı yükselterek konveksiyon yoluyla odanın daha kısa sürede ısınmasını sağlamak istemiş."

Jeolog, "Burası tektonik hareketlilik bölgesi olduğundan herhangi bir deprem anında sobanın taşların üzerine yıkılmasını sağlayarak yangın olasılığını azaltmayı amaçlamış."

Matematikçi, "Sobayı odanın geometrik merkezine kurmuş, böylece de odanın düzgün bir şekilde ısınmasını sağlamış."

Antropolog, "Adam ilkel topluluklarda görülen ateşe tapmanın daha hafif biçimi olan ateşe saygı nedeniyle sobayı yukarıya kurmuş."

Bu sırada ev sahibi içeri girer ve ona sobanın yukarda olmasının nedenini sorarlar.

Adam cevap verir:

- "Boru yetmedi!"

## TOP PATLADI

Tilki ormanda gezmektedir. Bir ağacın dalında asılı bir geyik budu görür. Açtır ama şüphelenir kontrol etmeye başlar ve görür ki bu bir tuzak. Geyik budu bir iple bombaya bağlıdır. Epeyce uzağa gider ve başını kollarının üzerine koyarak yatar, biraz sonra kurt gelir, budu görür ve yatan tilkiyi de tabi...

Tilkiye sorar: 'Ne yapıyorsun dostum?'

Tilki cevap verir: 'Hiç... Yatıyorum...'

-Burada bir but var

-Evet var.

-Neden yemedin

Tilki sakince cevap verir;

-Bu gün orucum.

Kurt kendinden emin;

-Ben yiyeyim o zaman.

Tilki: 'Buyur afiyet olsun' der.

Kurt buda uzanır uzanmaz bir patlama, ortalık toz duman, kurt yaralı, hareketsiz, 10 metre uzakta, perişan halde yataarken tilki sakince budu yemeye başlar.

Bunu gören kurt;

-Lan şerefsiz hanı oruçtun!

Tilki pişkin pişkin;

-Biraz önce top patladı, duymadın mı...

# FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV

## Şehirli Halk Otobüsü Grubu

### Ürün Satışında Lider



Başta İstanbul ve Ankara olmak üzere halk otobüsü piyasasında önemli satış rakamlarına ulaşan FSM Demirbaş Otomotiv, siparişle satışa son vererek stoktan satışla müşterilerine hizmet vermektedir.

**BMC**



**TEMESA**



**IVECO  
BUS**



**KARSAN**



**İstanbul  
Sancaktepe  
Showpark**



**Ankara  
Showpark**



**Kocaeli  
Showroom**

**fsm Demirbaş**

“Güçlü Markaların Güçlü Satıcısı”



**2. Elde En  
Uygun Fiyatlarla  
Takas İmkanı**



**6'dan 12 Metreye  
Kadar Geniş Ürün  
yelpazesi**



**En Uygun Ödeme  
Koşulları**



**İstanbul Sancaktepe Showpark**

Veysel Karani Mah., Aşık Reyhani Cad. No:20,  
Sancaktepe / İSTANBUL  
Telefon 0 216 498 71 00-01-02-03  
Faks 0 216 498 71 04

**Ankara Showpark**

Göksu Mah., İstanbul Yolu Üzeri F.S.M. Blv. Akıncılar Cd., No:4  
Eryaman - Etimesgut /ANKARA  
Telefon (312) 219 76 76 - (312) 366 72 74  
Faks (312) 219 79 00

**Kocaeli Showroom**

Hasanpaşa Mh., D 100 Karayolu, No:151,  
Kartepe-KOCAELİ  
Telefon (262) 371 12 37-38-39  
Faks (262) 371 18 79