

HALK ULAŞIM

halkın ulaşımı

Yıl: 15 - Sayı:178 - Fiyat:100 ₺

Minibüs – Servis – Belediye ve Halk Otobüsü

Mart 2025

OTOBÜS TESLİM TÖRENİNDE İMAMOĞLU'NDAN ÇAĞRI TOPLU ULAŞIMDA ÖTV'Yİ KALDIR



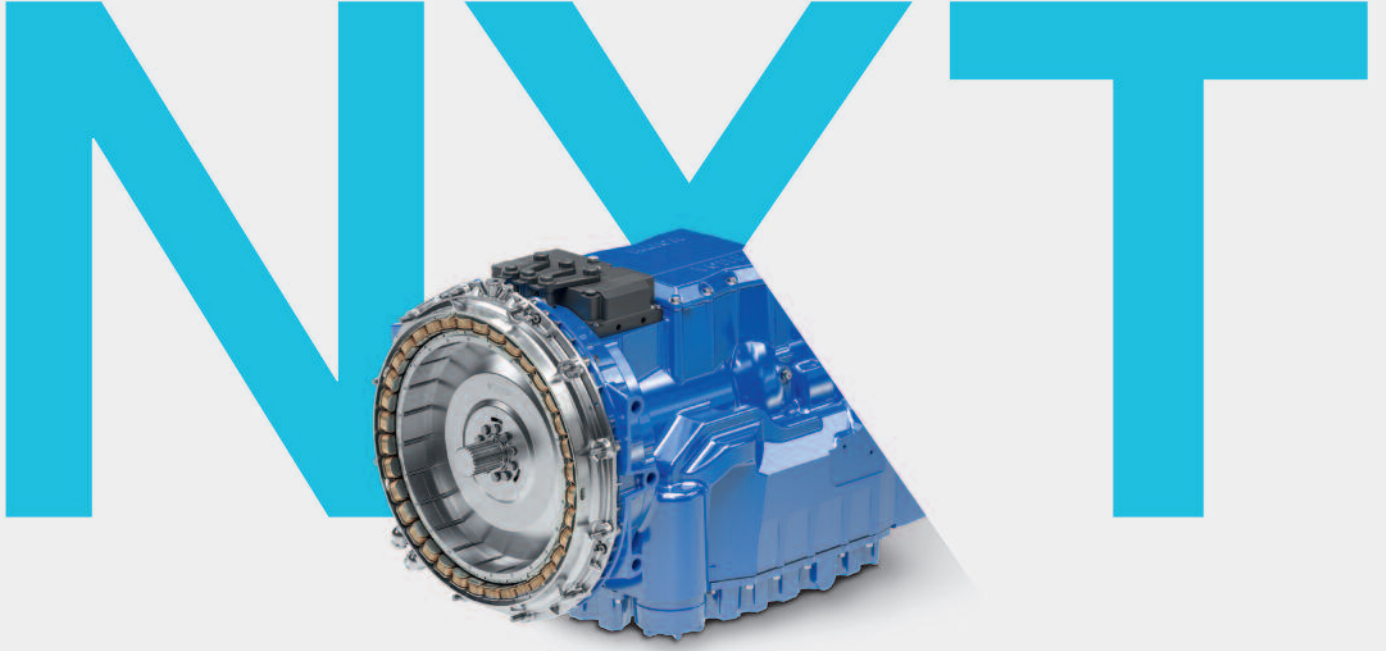
Halk Otobüsü Sektöründe
Beklentiler, Sorunlar ve
Çözüm Yolları



AKSİGORTA,
"TEMSA KASKO" ÜRÜNÜYLE
AYRICALIKLAR SUNUYOR

IVECO CROSSWAY KOCAELİ'DE HİZMETE BAŞLADI DÜNYÜŞÜMÜN ADRESİ FSM DEMİRBAŞ





9% Hibrit Sistem

7% Şanzıman

16% Toplam yakıt tasarrufu

Doğru Şanzıman. Doğru Zaman. DIWA NXT

DIWA NXT, çevreye duyarlı sürüş sistemlerine olan ihtiyacın giderek arttığı günümüzde en mantıklı ve çevreci çözüm olarak sunulmaktadır.

Hibrit sistem sayesinde DIWA NXT otomatik şanzıman, geleneksel ve alternatif sürüş teknolojileri arasındaki farkı minimize ederek 16%'ya varan yakıt tasarrufu sağlıyor. DIWA NXT, filo operatörlerine ve otobüs sürücülerine çok çeşitli olanaklar sunmanın yanı sıra daha verimli, daha konforlu ve daha sessiz bir sürüş vaat ediyor



TEK NİYET: MEMNUNİYET

Mercedes-Benz Otobüsleri sadece hak ettiği ellerde değerini korur. Geniş servis ağı, orijinal yedek parça hizmeti, uzman teknisyenlerimizle her bakım ve onarımda aracınız daima orijinal kalırken siz de yaşadığınız memnuniyetin tadını çıkarırsınız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



editörden



OTOBÜS DEĞİŞİMİNDE KAMPANYA

Otobüs esnafı aracını yenileyemiyor, filolar artık eskidi ve dönüşüme bir ışık dahi kalmadı. Tüm sektör böyle konuşurken Halk Ulaşım Dergisi olarak alternatif bir çözüm düşünmesek olmazdı. Dergi olarak 17 yılımıza adım atmak üzereyken esnafımıza da otobüs alımında finansman kampanyası başlattık. Bankaların ödenmez faizlerinden çok daha erişilebilir finansman seçenekleri ile otobüs esnafına araç değişikliğinde alternatif bir çözüme vesile oluyoruz.

Aylık %4'lere ulaşan faiz oranları ile karşılaşan otobüs esnafı araç değişimini artık hayal dahi edemez oldu. Bu sebeple son yıllarda otobüs filosu tüm illerde eskidi ve değişim çok lokal kaldı. Birçok esnaf aracını değişemediğinden sektörden çıkış dahi yapıyor. Belediyelerin ücretsiz ve indirimli gibi tarifeleri ve enflasyon altında kalan zam politikaları ile koca bir sektör yok olma eşiğinde. Sırf oy uğruna parti fark etmeksizin bu araçların batışına göz yumulması sonucu toplu taşımada güvenlik ve konfor artık tehdit altında, müsebbibi ise siyasilerdir.

Halk Ulaşım Dergisi olarak otobüsünü kısıtlı imkanları ile değiştirmek isteyen esnafımıza alternatif bir çözüm sunmak için çok çabaladık. Bu vesile ile yaptığımız görüşmeler sonucu en güvenilir ve doğru rakamlar ile esnafa destek olacak bir çözüm geliştirdik. Şuan araç değişimine bizler vesilesi ile adım atan esnafımıza şimdiden hayırlı olmasını dilerim. Süreç içerisinde daha da yaygınlaşacağına ve esnafa bir can suyu olacağına inanıyorum.

Bu konuda bilgi almak ve otobüs değişimi yapmak isteyen esnaflarımız 0555 553 20 72 numaralı telefondan haftaiçi mesai saatleri içerisinde bizzat bana ulaşabilir. Elimizden geldiğince destek olmak ve filoların dönüşümüne katkı sunmak isterim.

MURAT UZUN

İçindekiler

4



Hizmet Kalitesini Sürdürmek İçin Adil Ödeme Sistemi Şart

12



İSTANBUL'DA YAŞAYAN 3,1 MİLYON KİŞİ DAHA RAYLI SİSTEM AĞINA ULAŞACAK



Halk Ulaşım Dergisi'nde yayımlanan fotoğraf ve yazıların tüm hakları saklıdır. İzinsiz alıntı yapılamaz. Halk Ulaşım Dergisi "Basın Meslek İlkeleri" doğrultusunda yayın yapar.

İMTİYAZ SAHİBİ ve SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Murat UZUN

YÖNETİM YERİ

Adnan Kahveci Mahallesi Konak Caddesi
Engin Sokak No: 2 D: 7 Beylikdüzü / İSTANBUL

Tel : (0555) 553 20 72

E-mail: halkulasim@hotmail.com - halkulasim@gmail.com

08



Bilecik Toplu Ulaşımı Asis Teknolojileriyle Geleceğe Taşınıyor

10



Türkiye’de Kent İçi Toplu Taşımacılığın Sürdürülebilirliği Üzerine Bir Model Önerisi Avrupa Uygulamaları ve Türkiye’nin Geleceği

20



Mercedes-Benz Türk Mesleki Eğitim Programlarıyla “Kadının Yapamayacağı İş Yok” Diyor!

21



Anadolu Isuzu’nun Yeni Elektrikli Kamyonu BIG.e Seri Üretime Geçti

YAYIN DANIŞMA KURULU

Naci Yağız // İstanbul Halk Ulaşım A.Ş.

Mehmet Tekin // Öztaş Ulaşım A.Ş.

Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Mustafa Kurt // Kocaeli Halk Otobüsleri Esnaf Odası Sadi Eren // Bursa Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Şahin Demiral // Demiral Hukuk Bürosu Göksel Ovacık // İstanbul Halk Otobüsleri Esnaf Odası

Sedat Şahin // Özulaş A.Ş. Ramazan Gürler // Mavi Marmara Ulaşım A.Ş.

Murat Yeşilyurt // Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. Ercan Soydaş // Ankara

GRAFİK TASARIM

EYLÜL GRAFİK- Satı GÖKÇE (0212) 252 62 57

Basım Yeri

Türmatsan Organize Matbaacılık
Gıda İnş. Nak. San. Tic. Ltd. Şti

YAYIN TÜRÜ

Yerel Süreli Yayın - Aylık



Hizmet Kalitesini Sürdürmek İçin Adil Ödeme Sistemi Şart

Sektörümüz bugün ciddi mali zorluklarla karşı karşıya. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden alacaklarımızın gecikmesi, ödemelerin düzensizliği ve artan maliyetler, esnafımızın işlerini sürdürebilmesini her geçen gün daha da zorlaştırıyor. Yeni araç talepleri ve kaliteli hizmet beklentisi mevcut ancak mevcut gelir yapıyla bu karşılanamıyor. Ayrıca, TÜVTÜRK onaylı araçların İETT denetimlerinden geçememesi gibi uygulamalar, süreçleri daha da karmaşık hale getiriyor. Ödemelerin düzenli ve zamanında yapılması, maliyet artışlarının göz önünde bulundurulması ve denetim süreçlerinin adil şekilde yürütülmesi, sektörümüzün geleceği için acil çözüme kavuşturulması gereken konular arasında yer alıyor.

Öncelikle, tüm İslam âleminin mübarek Ramazan ayını tebrik ediyorum. Cumartesi günü Ramazan'ın ilk orucunu tuttuk ve bugün üçüncü gündeyiz. Ramazan, bereket ve rahmet ayıdır. Bu mübarek ayın hepimiz için hayırlara vesile olmasını diliyorum.

Sektörümüzle ilgili çalışmalarımız hız kesmeden devam ediyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile 2025 yılı maliyet güncelleme tablosunda sona yaklaştık. Belediyeden iki temel beklentimiz var:

1. Ödemelerin Düzenli ve Standart Hale Getirilmesi: Şu an içeride yaklaşık 3,5 aylık bir alacağımız bulunuyor. Esnafımızın sürdürülebilir bir gelir düzenine sahip

olabilmesi için, ödemelerin belirli bir sistem içinde ve zamanında yapılması gerekiyor. Bir aylık faturamız ne kadar ise, o tutarın eksiksiz ödenmesi şarttır. Ayrıca içeride biriken alacakların eritilmesi için, belirli bir ödeme planı oluşturulmalıdır.

2. Maliyet Artışlarının Göz Önünde Bulundurulması: İstanbul'da hayat çok pahalı ve bu şehirde hizmet vermek ciddi maliyetler gerektiriyor. Sabahın erken saatlerinden gece yarısına kadar çalışan esnafımızın hakkını alması ve emeğinin karşılığını görmesi gerekiyor. Yeni araçlarla hizmet beklentisi mevcut ancak mevcut gelir düzeni ile bu mümkün değil. Araç fiyatları sürekli artarken, mevcut maliyet tablolarımız geride kalıyor.

Bugün sektörümüz, maliyetleri kısmaya çalışarak ayakta durmaya çalışan bir noktaya geldi. Ancak sürdürülebilir bir hizmet sunmak için bu durumun değişmesi gerekiyor. İstanbul halkına en iyi hizmeti vermek bizim önceliğimizdir, fakat bunun için finansal anlamda da desteklenmemiz şarttır.

Özellikle İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Ekrem İmamoğlu ve ekibinden bu konuya hassasiyetle yaklaşmalarını bekliyoruz. Ödemelerin düzenli yapılması, esnafımızın işini sürdürebilmesi için hayati önem taşımaktadır. Aksi takdirde, ekonomik sıkıntılar nedeniyle hizmet kalitesinin düşmesi kaçınılmaz olacaktır.

Ayrıca saha denetimleriyle ilgili bazı hususlara da değinmek istiyorum. İstanbul Bü-

yükselir Belediyesi'ne bağlı İETT İşletmeler Genel Müdürlüğü tarafından yürütülen denetim sürecinde, araçlarımız yılda iki kez garajlarda muayeneden geçiriliyor. Ancak burada bazı anlaşılabilir durumlar yaşanıyor. TÜVTÜRK tarafından onaylanan ve yola çıkabilir belgesi alan araçlarımız, İETT'nin garaj denetimlerinde aynı sonucu alamıyor. Eğer gerçekten amacımız hizmet kalitesini artırmak ve hayatı kolaylaştırmaksa, bu denetim süreçlerinin daha sağlıklı bir şekilde yürütülmesi gerekiyor.

Tüm bu zorluklara rağmen, bizler İstanbul'da hizmet vermeye devam edeceğiz. Ancak esnafımızın alacaklarının birikmesi, faturaların ödenmemesi ve maliyet artışlarının karşılanmaması sürdürülebilir bir durum değildir. Ödemelerin gecikmesi, esnafın araçlarını yenilemesini, bakımlarını yapmasını ve kaliteli hizmet sunmasını zorlaştırıyor. İstanbul halkına en iyi hizmeti sunmak için çabalyoruz, ancak bunun karşılığında hakkımız olan ödemeleri de zamanında almamız gerekiyor.

Umarım Ramazan ayı, hepimize huzur, refah, mutluluk ve sağduyu getirir. Bu süreçte karşılıklı anlayış ve diyalog ile sorunlarımızı çözüme kavuşturacağımıza inanıyorum.

Şimdiden Kadir Gecemizi ve Ramazan Bayram'ını tebrik ediyorum, Ramazan ayının tüm esnafımıza ve halkımıza hayırlar getirmesini temenni ediyorum. Allah hepimize kazasız, belasız bir ay geçirmeyi nasip etsin.

16 yıldır Türkiye'nin tercihi.



Son 16 yıldır Türkiye'nin
lider otobüs markasıyız.

Teşekkürler.

* Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre 2024'te otobüs pazarı toplamında Türkiye'nin lider markası

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr ✉ /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📱 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —

Bilecik Toplu Ulaşımı

Asis Teknolojileriyle Geleceğe Taşınıyor

“ Akıllı toplu ulaşım teknolojileri üreterek tüm dünyada fark yaratan Asis Elektronik şimdi Bilecik'in dönüşümü için çalışmalarına başladı. Bu dönüşüm kapsamında Bilecik Belediyesi ve Asis Elektronik arasında protokol gerçekleşti. Protokolü, Bilecik Belediye Başkanı Melek Mızrak Subaşı ile Asis Elektronik adına İcra Kurulu Başkanışmanı Abdullah Keskin imzaladı.

Elektronik Ücret Toplama Sistemleri ile Bilecik'te yepyeni bir dönem başlayacak, yolculara ve hizmet sağlayıcılara hızlı, konforlu, kolay çözümler sunulacak. Türkiye'nin ve dünyanın birçok şehrinde akıllı şehir dönüşümünde imzası olan Asis Elektronik'in son teknolojileriyle Bilecik'in kentsel ulaşım altyapısı güçlendirilerek modern ve akıllı şehir projeleri kapsamında önemli bir yenilik hayata geçirilecek.

Toplu ulaşımda konfor dönemi!

Elektronik Ücret Toplama Sistemleri ile Türkiye'nin %65'ine hizmet veren Asis Elektronik temassız kart, QR ile ödeme, mobil ödeme teknolojilerini Bilecik halkının da hizmetine sunacak. Validatör, sürücü kontrol paneli, yolcu bilgilendirme yazılımı, mobil uygulama ve bayiler için pos cihazı çözümleri yolcular ve şoförler için büyük avantaj sağlayacak.

Ulaşımda kolay, güvenli ve teknolojik dönem başlayacak, yolcular yeni sistemlerle daha hızlı ve konforlu ulaşımına tanışacak.

Yolcular artık QR ve NFC teknolojileri ile fiziksel karta ihtiyaç duymadan yolculuk yapabilirken aynı zamanda bankalar, çeşitli mobil uygulamalar, zincir marketler ve yaygın bayilerle genişleyen dijital dolmuş ağları sayesinde zaman kazanacak.

Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri, kurulduğu 2007 yılından bugüne dünya çapında akıllı toplu ulaşım teknolojileri üreterek, Türkiye'de ve dünyada akıllı şehir dönüşümüne katkı sağlamaktadır. Akıllı toplu ulaşım teknolojisinde öncü bir marka olan Asis Elektronik, sürdürülebilir bir toplu taşıma deneyimi sunmaktadır. Donanım ve yazılımı kusursuz bir şekilde entegre eden Asis Elektronik, şehirlerdeki yaşamı kolaylaştıran modern mobilite çözümleri geliştirmektedir. Asis Elektronik, alanında uzman 250 kişilik dev yazılım ve mühendis kadrosu, 600 kişilik ekibi ve Ar-Ge çalışmalarıyla teknolojik çözümlerini sürekli daha iyi hale getiriyor. Yolcu deneyimlerini iyileştirmeye ve operasyonel maliyetleri azaltmaya kendini adanmış Asis Elektronik, ulaşımı herkes için daha hızlı, daha güvenli, daha erişilebilir ve daha verimli hale getirmeye çalışıyor.



BIG.e

TİCARETİN KÜÇÜK DEĞİ



GERMAN
DESIGN
AWARD
2023

%100 ELEKTRİKLİ



**DUVAR TİPİ
PRİZ İLE ŞARJ**



**1000 KG'A KADAR
YÜK KAPASİTESİ**



**170 KM'YE
KADAR MENZİL**



**SIFIR
EMİSYON**



ISSD



“

Bursa'da, Türksat işbirliğiyle hayata geçirilen Akıllı Trafik Sistemi (ATS), şehir içi ulaşımı daha hızlı ve güvenli hale getirmek için devreye alındı.

Bursa, Akıllı Trafik Yönetiminde Dünyaya Örnek Oluyor

Bursa'da Türksat iş birliğiyle hayata geçirilen Akıllı Trafik Sistemi, dünyada bir ilk olma özelliği taşıyor. ODTÜ Teknokent firması ISSD tarafından geliştirilen sisteme ilişkin açıklama yapan ISSD Yönetim Kurulu Başkanı Çağrı Yüzbaşıoğlu, sistemin yapay zeka ile sürekli gelişerek trafik sorunlarına yenilikçi çözümler sunduğunu belirtti. Yüzbaşıoğlu, "Akıllı kavşak yönetimiyle Bursa, yalnızca Türkiye'de değil, küresel ölçekte bir akıllı şehir modeli haline geliyor.

ATS Sistemi, trafik ışıklarını yapay zeka destekli analizlerle yöneterek araç akışını yönetiyor. Sistem, trafik yoğunluğunu azaltarak zaman kaybını önüyor, yakıt tüketimini düşürüyor ve çevre kirliliğini en aza indiriyor

Akıllı Algoritmalarla Anlık Trafik Yönetimi

Akıllı Trafik Sisteminin, kavşaklara yerleştirilen akıllı kameralar, manyetik sensörler ve araç takip sistemlerinden elde edilen verilerle trafik akışını anlık olarak analiz ettiğini belirten Yüzbaşıoğlu, "Yapay zeka destekli algoritmalar, yoğunluk tespitine göre sinyal sürelerini ayarlayarak trafiğin en yoğun olduğu yönlere öncelik tanıyor. Böylece bekleme süreleri kısalırken, trafik akışı daha düzenli hale geliyor." şeklinde konuştu.

Dünyada Bir İlk: Hareketli Araç Verisi (HAV) ile Trafik Yönetimi

Bursa'da Türksat işbirliğiyle hayata geçirilen bu proje, dünyada ilk

kez Hareketli Araç Verisi (HAV) ile kavşak yönetimini mümkün kılıyor. HAV sayesinde şehir içindeki araçların hareketliliği gerçek zamanlı olarak takip edilerek trafik akışı düzenleniyor. Ayrıca, kaza veya araç arızaları gibi olumsuz durumlar anında tespit edilerek hızlı müdahale sağlanıyor.

Proje kapsamında Bursa'nın en yoğun 35 kavşağına adaptif trafik yönetim sistemlerinin kurulduğunu açıklayan Yüzbaşıoğlu, bu noktalara yerleştirilen 165 akıllı kameranın, trafik yoğunluğunu anlık olarak izlediğini söyledi. Yüzbaşıoğlu, "215 kavşak, Bursa Trafik Yönetim Merkezi'ne bağlanarak uzaktan kontrol edilebilir hale getirildi. Böylece kavşaklardaki olası sorunlara anında müdahale edilebiliyor." Dedi.

Akıllı Trafik Sistemi'nin devreye alınmasıyla Bursa'daki trafik yoğunluğunun azaldığını ve yakıt tüketiminin de önemli ölçüde düştüğünü ifade eden Yüzbaşıoğlu şöyle devam etti: "Günde 1.750.000 araç bu sistemin yönetimindeki kavşaklardan geçiyor. Yapılan hesaplamalara göre sistem sayesinde yıllık 36 milyon TL'lik yakıt tasarrufu sağlanırken, 390 bin ton karbondioksit salınımı azaltılacak."

Seyahat Sürelerinde Yüzde 50'ye Varan Azalma

Sistemin pilot olarak uygulandığı Beşevler Giriş ve Orhaneli kavşaklarında, seyahat sürelerinde yüzde 10 ila yüzde 50 oranında azalma sağlandı. Bu başarı, akıllı trafik yönetiminin şehir içi ulaşımında büyük fark yarattığını gösteriyor.





GÜRSOY OTO SERVİS



15 YILLIK
TECRÜBE



YEDEK PARÇA STOKU



2000M² KAPALI ALAN

SERVİSİN EN ÖZELİ TÜM MARKALARIN HİZMETİNDE

2500M² ALANI VE 3 ADET YOL YARDIM ARACI İLE
TOPLU TAŞIMA ESNAFININ 7/24 YANINDA

İkitelli OSB Mah., Hürriyet Blv., No:00Z1, Başakşehir, İstanbul, Türkiye
+90 212 549 17 02



Türkiye’de Kent İçi Toplu Taşımacılığın Sürdürülebilirliği Üzerine Bir Model Önerisi Avrupa Uygulamaları ve Türkiye’nin Geleceği

Kent içi toplu taşımacılık, modern şehirlerin vazgeçilmez unsurlarından biri olarak sosyal hayatın, ekonomik gelişimin ve çevresel sürdürülebilirliğin temel taşıdır. Avrupa’da bu anlayış, merkezi hükümetler ve yerel yönetimler arasındaki güçlü iş birliği ve etkin sübvansiyon modelleriyle desteklenirken, Türkiye’de toplu taşımanın yükü ağırlıklı olarak belediyelerin omuzlarında kalmaktadır. Bu durum, hem yerel yönetimlerin mali yüklerini artırmakta hem de özel sektörün bu hizmet içindeki rolünü zayıflatmaktadır.

Avrupa ülkeleri, toplu taşımanın bir kamu hizmeti olduğunu kabul ederek, bu hizmetin erişilebilirliğini ve sürdürülebilirliğini sağlamak adına çok çeşitli destek mekanizmaları geliştirmiştir. Bu ülkelerde toplu taşıma sistemleri, genellikle şu modellerle desteklenmektedir:

1. Doğrudan Mali Destekler: Merkezi hükümetler, yerel yönetimlerin toplu taşıma bütçelerine doğrudan katkı sağlar. Almanya’da federal bütçeden toplu taşımaya yıllık milyarlarca Euro kaynak aktarılırken, Fransa’da yerel yönetimlerin gelirlerinin önemli bir kısmı toplu taşıma finansmanına yönlendirilir.

2. Gelir Desteği ve Ücret Sübvansiyonu: Avrupa’nın birçok ülkesinde toplu taşıma ücretleri, devlet sübvansiyonları sayesinde makul seviyelerde tutulur. İsveç ve Hollanda gibi ülkelerde yolcu bilet gelirlerinin yalnızca %40-50’si maliyeti karşılamakta, kalan kısmı devlet desteğiyle sübvansiyon edilmektedir.

3. Vergi Avantajları: Toplu taşıma işletmelerine vergi muafiyetleri, düşük KDV oranları ve yakıt desteği gibi finansal avantajlar sağlanarak maliyetler düşürülür.

4. Özel Sektör Katılımının Teşviki: Avrupa’da özel sektör, kent içi taşımacılıkta önemli bir yer tutar. Kamu-özel iş birliği modelleri, sektöre dinamizm kazandırırken hizmet kalitesini de artırır. Örneğin, Birleşik Krallık’ta birçok kent içi ulaşım hizmeti özel şirketler tarafından sağlanmakta, ancak bu şirketler kamu tarafından denetlenip desteklenmektedir.

Türkiye’de Mevcut Durum ve Sorunlar
Türkiye’de kent içi toplu taşımacılık büyük oranda belediyelerin imkanlarıyla yürütülmekte, özel sektörün rolü giderek zayıflatılmaktadır. Belediye bütçelerinin kısıtlı olduğu, toplu taşıma gelirlerinin de sosyal dengeler gözetilerek düşük tutulduğu bir ortamda bu hizmetin sürdürülebilirliği risk altına girmektedir.

Özellikle özel sektöre ait toplu taşıma araçlarının, kamu araçlarına kıyasla üçte bir oranında daha düşük maliyetle hizmet verdiği gerçeği göz ardı edilmekte, bu ekonomik avantaj değerlendirilmemektedir. Kamu araçları yüksek maliyetle işletilirken, özel sektördeki esneklik ve maliyet etkinliği göz ardı edilmekte, bu da sektörün finansal yükünü daha da artırmaktadır.

Öneriler ve Model Önerisi

1. Merkezi Hükümet Desteğinin Artırılması: Türkiye’de belediyelerin mali yükünü hafifletmek için merkezi hükümetin doğrudan sübvansiyon mekanizmaları geliştirmesi gerekmektedir. Almanya ve Fransa modellerinde olduğu gibi, toplu taşımaya ayrılan bütçe artırılmalı ve yerel yönetimlerin finansman yükü paylaşılmalıdır.

2. Özel Sektörün Korunması ve Desteklenmesi: Özel taşımacılık sektörü, daha düşük maliyetlerle hizmet sunma kapasitesine sahiptir. Bu kapasitenin sürdürülebilirliği için vergi avantajları, yakıt desteği ve finansman imkan-

ları sağlanmalıdır. Ayrıca, özel sektörün belediye araçlarına kıyasla sağladığı maliyet avantajı dikkate alınarak, hizmet alımı ve teşvik mekanizmaları oluşturulmalıdır.

3. Fiyat Politikalarında Denge: Sosyal devlet anlayışı gereği toplu taşımada bilet fiyatlarının makul seviyelerde tutulması elzemdir. Ancak bu politikanın yükü yalnızca belediyelere bırakılmamalı, merkezi hükümet bilet fiyat sübvansiyonlarıyla bu dengeyi sağlamalıdır.

4. Kamu-Özel İş Birliği Modellerinin Geliştirilmesi: Avrupa’da başarıyla uygulanan bu model, Türkiye’de de etkin şekilde kullanılmalıdır. Belediye ve özel sektör ortaklıklarıyla işletme maliyetleri düşürülürken, hizmet kalitesi artırılabilir.

5. Maliyet Paylaşımı ve Gider Desteği: Özel sektörün hizmet maliyetlerinin belirli bir oranının merkezi bütçeden karşılanması sağlanarak, sektörün finansal sürdürülebilirliği güvence altına alınmalıdır.

Türkiye’de kent içi toplu taşımacılık, mevcut finansal koşullar ve yönetim modelleriyle sürdürülebilirliğini yitirme noktasına gelmiştir. Avrupa’daki başarılı sübvansiyon modellerinden ilham alarak, merkezi hükümetin doğrudan ve dolaylı desteklerini artırması hayati bir gereklilik haline gelmiştir. Özel sektörün düşük maliyetle sunduğu hizmetin teşvik edilmesi ve korunması, toplu taşıma hizmetinin verimliliğini artıracak ve uzun vadede sosyal dengelerin korunmasına katkıda bulunacaktır.

Bu bağlamda, merkezi iktidarın, yerel yönetimlerin ve özel sektör temsilcilerinin bir araya gelerek ortak bir strateji geliştirmesi, yalnızca toplu taşıma sektörünün değil, şehirlerin yaşam kalitesinin de sürdürülebilirliği açısından kritik önemdedir. Aksi takdirde, toplu taşımada yaşanacak mali kriz, yalnızca bir sektörü değil, geniş bir sosyal yapıyı olumsuz etkileyecektir.

ISUZU

YETKİLİ OTOBÜS SERVİSİ

UYGUN



OTOBÜSÜNÜ SEVENLERİN ADRESİ



**MÜŞTERİ İKRAM
ODAMIZ**



**DİNLENME
ODASI**



**YEDEK PARÇA
STOKU**

Anadolu Isuzu Otobüsleri yetkili servis hizmet noktası UYGUN OTOMOTİV, tüm otobüs markalarını kaliteli hizmet ile buluşturuyor.

KAMİL USTA

0534 284 26 58

İSMET USTA

0532 624 10 48

ERKİN USTA

0531 555 88 67

İ.O.S.B Mh. Dolapdere San. Sit. 5. ada D2 Blok N:28 İkitelli
Başakşehir / İstanbul +90 212 549 19 00 - 01



İSTANBUL'DA YAŞAYAN 3,1 MİLYON KİŞİ DAHA RAYLI SİSTEM AĞINA ULAŞACAK



Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Halkalı-İspartakule Hızlı Tren Hattı TBM-2 Işık Görme Töreni'nde konuştu. Bakan Uraloğlu, "Açtığımız tüneller ile Halkalı'dan İspartakule'ye ulaşarak İspartakule ile hinterlandındaki Esenyurt ilçesi ve Bahçeşehir semtindeki vatandaşlarımız İstanbul'un raylı sistem ağına kavuşacak. Bölgedeki 3.1 milyon vatandaşımız Marmaray üzerinden İstanbul'un neredeyse her yerine ulaşabilecek" dedi.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Halkalı-İspartakule Hızlı Tren Hattı TBM-2 Işık Görme Töreni'nde konuştu. Bakan Uraloğlu, sabah Çamlıca Kulesi'nde hizmete başlayan, Dijital Yeni Nesil Radyo yayıncılığıyla İstanbul'da yaşayan yaklaşık 16 milyon vatandaşla 448 yeni radyo frekansı müjdesini paylaştıklarını anımsattı. Uraloğlu, şimdi de Halkalı, İspartakule, Esenyurt ve Bahçeşehir semtlerinde ikamet eden vatandaşları doğrudan ilgilendiren Halkalı-İspartakule Hızlı Tren Hattı üzerindeki TBM-2 Tüneli'nin ışık görme törenini gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadıklarını ifade etti.

Kasım 2024'te söz konusu hat üzerindeki TBM-1 Tünelinin kazı çalışmalarını tamamladıklarını anımsatan Uraloğlu, "Törende en kısa sürede TBM-2 Tünelindeki kazı çalışmalarını da bitireceğimizi söylemiştik. Sözümüzü tuttuk ve 3 ay içerisinde kazı çalışmalarımızı tamamlayarak hattımız üzerinde TBM ile yapılacak tüm çalışmaları sonlandırmış olduk." diye konuştu.

Halkalı-Kapıkule Hızlı Tren Hattı ile Kapasite 4 Kat Artacak

Bakan Uraloğlu, Halkalı-Kapıkule Hızlı Tren Hattı'nın 153 kilometrelik Kapıkule-Çerkezköy etabı, 67 kilometrelik Çerkezköy-İspartakule etabı ve 8.4 ki-

lometrelik İspartakule-Halkalı etabı olmak üzere 3 etaptan oluştuğunun altını çizerek, açıklamasında şu ifadelerle yer verdi:

"Tüm etapların tamamlanmasıyla; mevcut hat kapasitesini 4 kat arttırmayı, yolcu seyahat süresini 4 saatten 1,5 saate, yük taşıma süresinin ise 8,5 saatten 3,5 saate düşürmeyi planlıyoruz. Hattımız tamamlandığında yıllık 2,7 milyon yolcu ile 33,5 milyon ton yük taşıma kapasitesine sahip olacak."

TBM-2 Tüneli'nin Kazı Çalışmaları Tamamlandı

Halkalı-İspartakule etabında; 6,4 kilometre çift tüp TBM tüneli, 634 metre uzunluğunda 2 adet aç-kapa tünel ve 1,38 kilometre açık hat olmak üzere zemin iyileştirmeleri dâhil 8.4 kilometre uzunluğunda yeni hızlı tren hattının tamamının altyapı, üst yapı, elektrifikasyon, sinyalizasyon ve telekomünikasyon imalatlarını yaptıklarını ifade eden Uraloğlu, "Projemiz kapsamında giriş noktası olan Halkalı kesiminde TBM portal imalatlarını tamamladık. Çıkış portal yapısında kazı çalışmalarında sona yaklaştık. Bugün itibarıyla de TBM makinalarıyla kazıları yapılan 6.4 kilometre uzunluğundaki çift tüplü tünelimizden arkamda gördüğünüz TBM-2 Tüneli'ndeki kazı çalışmalarımızı tamamlayıp ışık görme aşamasına gelmenin mutluluğunu yaşıyoruz" diye konuştu.

Etap Genelinde Yüzde 79 İlerleme Sağlandı

TBM-1 tüneline kazı çalışmalarını bitirdiklerini anımsatan Bakan Uraloğlu, "Şimdi TBM-2 tünelimizdeki çalışmalarını da bitirdik ve TBM kazılarını tamamlamış olduk. Halkalı-İspartakule etabımız genelinde ise yüzde 79 ilerleme sağladık ve çalışmalarımızı bu yıl sonunda bitirmeyi hedefliyoruz. Çalışmalarımız tamamlandığında İspartakule'den devam edecek 67 kilometrelik hatla, İstanbul'u mevcut Halkalı İstasyonu'ndan yolcu ve yük hizmetlerini sağlayacak şekilde Çerkezköy ilçesine oradan da Kapıkule Hattı'na entegre edeceğiz" dedi.

Halkalı-İspartakule Hızlı Tren Hattı'nın ulusal demiryolu ağının önemli bir parçasını oluşturacağı gibi Marmaray'ın devamı olarak Halkalı'dan sonrası için bir banliyö hattı gibi de çalışacağını anlatan Bakan Uraloğlu, "Açtığımız tüneller ile Halkalı'dan İspartakule'ye ulaşarak İspartakule ile hinterlandındaki Esenyurt ilçesi ve Bahçeşehir semtindeki vatandaşlarımız İstanbul'un raylı sistem ağına kavuşacak. Böylece, özellikle işe gidip ve işten çıkış saatlerinde metropole ulaşmak isteyen bu bölgedeki 3.1 milyon vatandaşımız Marmaray üzerinden; Gebze'ye kadar bütün istasyonlardan İstanbul'un neredeyse her yerine ulaşabilecek" ifadelerini kullandı.

Uraloğlu ayrıca, yapım çalışmaları süren Halkalı-İstanbul Havalimanı hattının da tamamlanmasıyla Gayrettepe-İstanbul Havalimanı ringi ile; Halkalı ile Gayrettepe İstasyonları arasında seyahat eden yolcuların seyahatlerini 57 dakikada tamamlayabileceğini vurguladı.

İspartakule'nin devamında Çerkezköy'e kadar uzanan 67 kilometre uzunluğundaki güzergahtaki çalışmalara da Çerkezköy tarafından başladıklarını altını çizen Bakan Uraloğlu, "Önümüzdeki dönemlerde İspartakule'den devam eden kısmında Bahçeşehir, Çatalca İstasyonlarını da inşa ederek Çerkezköy'e ulaşacağız. Projenin en uzun ve ilk etabı olan 153 kilometre uzunluğundaki Kapıkule-Çerkezköy hattının finansmanında kısmen IPA yani Avrupa Birliği fonu kullanıyoruz" dedi.

 KARSAN

Otokar

Atalay



OTOBÜSTE GÜVENİN ADRESİ



Adres: Turgut Özal Mh. 99.Sk. No:2 Esenyurt / İSTANBUL
(E-5 Karayolu Üzeri Haramidere ABC Petrol Arkası)

Telefon : +90 212 428 07 07 E-Mail : info@atalayoto.com.tr



Halk Otobüsü Sektöründe Beklentiler, Sorunlar ve Çözüm Yolları

“

Halk otobüsü sektörü, İstanbul gibi büyük şehirlerde ulaşımın en önemli parçalarından biri. Bu sektör, hem halkın günlük ihtiyaçlarını karşılamak hem de sektörde çalışan işletmecilerin emeklerini sürdürebilmesi açısından büyük bir öneme sahip. Ancak son yıllarda bu sektörde çok ciddi sıkıntılar yaşanıyor. Yeni İstanbul Halk Otobüsleri Bölge Temsilcisi Mustafa Karal olarak, bu sektördeki en büyük sorunların ve bu sorunlarla nasıl başa çıkabileceğimizin altını çizmeye çalıştım.

Bugün, hem kurumun hem de esnafın karşı karşıya olduğu bazı ciddi problemleri konuşmak istiyorum. Bu sorunların en başında, her iki tarafın da beklentilerinin karşılanmaması geliyor. Özel-

likle de ödeme sorunları, şoför bulma güçlükleri ve artan maliyetler gibi konular, sektörü giderek daha karmaşık bir hale getiriyor.

Beklentilerin Karşlanması: Esnaf ve Kurum Arasında Denge

Öncelikle, sektörün sürdürülebilirliği için en kritik noktalardan biri, karşılıklı beklentilerin karşılanması. Hem kurumlar hem de

esnaf, belirli beklentilerle hareket ediyorlar. Bizim sektörde, esnafın en büyük beklentisi, yaptığı işin karşılığını zamanında almasıdır. Maalesef, kurumlar bu beklentiyi yeterince yerine getirmedikleri için esnaf, finansal zorluklarla karşılaşılıyor. Bu durum, sektördeki birçok işletmenin ciddi sıkıntılar yaşamasına neden oluyor.

Bugün geldiğimiz noktada, biz esnaf olarak her yıl büyük puan kayıpları yaşıyoruz. Bu kayıplar sadece rakamsal değil, aynı zamanda sektördeki işlerimizi sürdürebilmek adına büyük zorluklar yaratıyor. Örneğin, yıllık %10-25 oranında kayıplar yaşıyoruz. Bu oran belki kulağa düşük gelebilir ama aslında bizim gibi küçük işletmeler için oldukça büyük bir fark yaratıyor. Bizim gibi hizmet sektörü çalışanları, çok fazla kar etmeyiz ama her şeyin düzgün yürümesi, ödemelerin zamanında yapılması gerekir. Zamanında yapılmayan ödemeler, sadece esnafın mali yapısını sarsmakla kalmaz, aynı zamanda psikolojik olarak da büyük bir yıpranma yaratır.

Zamanında Ödeme, Esnafın Hayati Beklentisi

Sektörün en önemli problemlerinden biri de, ödemelerin geç yapılması. Birçok esnaf, ne yazık ki zamanında ödeme almadığı için finansal anlamda çok zorluk çekiyor. Karşımızda ödenmeyen, ertelenen borçlar var ve bu durum bizim iş yapabilmemizi engelliyor. Zamanında yapılmayan ödemeler, esnafı vadeli işlemler yapmaya zorlar. Ama bu da, maliyetleri artırır. Bir örnekle bunu anlatmak istiyorum: Eğer cebinizde paranız yoksa, vadeye dayalı olarak bir iş yapıyorsanız, 100 liralık bir işi 200 liraya yaptırıyorsunuz. Bu, küçük esnaf için gerçekten büyük bir yük. Bir de üzerine, ödenmeyen paralarla ilgili yaşadığımız %25'lik değer kaybını eklersek, işler iyice karmaşık hale geliyor. Bu durum, esnafın maliyetlerini daha da artırıyor ve iş yapma kabiliyetimizi oldukça kısıtlıyor.

Bir diğer büyük problem de, artan maliyetler. Biz, halk otobüsü sektörü olarak çok büyük karlar elde edemeyiz. Ama sektörde işlerimizi sürdürebilmek için her gün çaba sarf ediyoruz. Bu sektörde, araç bakımı ve onarımı gibi masraflar oldukça yüksek. Örneğin, 100.000 liralık bir işin 200.000 liraya yapılması gerektiği bir ortamda, işler gerçekten çok zor hale geliyor. Bu, sadece bir örnek, ama gerçekte durum çok daha karmaşık. Maliyetler arttıkça, bizim için iş yapabilmek de zorlaşıyor.

Özellikle küçük işletmeler için bu artan maliyetler ciddi bir tehdit oluşturuyor. İşletmeler, bu masrafları karşılamak için kredi kullanmak zorunda kalabiliyorlar. Ancak bu da, esnafın borç yükünü artırıyor. Özetle, her geçen gün bu maliyet artışlarıyla başa çıkabilmek daha da zorlaşıyor.

Kalifiye İş Gücü Eksikliği

Şoför bulma sorunu, sektörün karşılaştığı en büyük zorluklardan biri haline geldi. Eskiden, işin doğasında şoförlerin işi iyi yapması çok önemli değildi. Ancak şimdi, hem yolcu güvenliği hem de hizmet kalitesi açısından şoförlerin kalitesi daha büyük

önem taşıyor hale geldi. Ama maalesef, kalifiye şoför bulmak neredeyse imkansız hale geldi.

Artık, eskiden araçlarımızı teslim etmeyeceğimiz kişilere, bugün araçlarımızı teslim etmek zorunda kalıyoruz. Bu durum, sadece maddi anlamda değil, psikolojik olarak da bizi oldukça yıpratıyor. Kalifiye olmayan şoförlerle çalışmak, güvenlik açısından da büyük bir risk oluşturuyor. Bu sorun, hem esnafı hem de yolcuları olumsuz etkiliyor.

Sektöre Yatırım Kalmadı

Halk otobüsü sektörü, geçmişte çok cazip bir iş olarak görülüyordu. Ancak, ödemelerde yaşanan sorunlar ve maliyet artışları yüzünden artık sektöre dışarıdan yeni yatırımcıların ilgisi azalmış durumda. Bir zamanlar "garantili iş" olarak bilinen bu sektör, artık cazibesini kaybetmiş gibi görünüyor. Yeni yatırımcılar bu sektöre girmeyi tercih etmiyorlar.

Bu durum, sektördeki işletmelerin daha da daralmasına ve rekabetin zorlaşmasına neden oluyor. Özellikle araç devri işlemleri, çoğunlukla aile bireyleri arındayapılmaya başlandı. Dışarıdan, sektöre yeni giren işletmelerin sayısı neredeyse yok denecek kadar az. Bu da, sektörün geleceği açısından büyük bir tehdit oluşturuyor. Sektör yatırım yapılabilir olarak görülüyor.

Hizmet Kalitesi ve Beklentilerin Karşılanması

Sektördeki tüm bu sorunlar, hizmet kalitesini doğrudan etkiliyor. Mustafa Karal olarak, en önemli beklentilerden birinin kaliteli hizmet sunmak olduğunu belirtiyorum. Ancak kaliteli hizmet sunabilmek için, önce işletmelerin sağlam bir finansal temele sahip olması gerekiyor. Esnaf, hak ettiği karşılığı alamazsa, kaliteli hizmet sunabilmesi mümkün olmaz. Bu da hem esnafın hem de yolcuların memnuniyetini olumsuz yönde etkiler.

Hizmet kalitesinin artırılabilmesi için, kurumların ödemeleri zamanında yapması ve esnafın mali yüklerini hafifletmesi gerekir. Aksi takdirde, sektördeki kalite düşer ve bu durum tüm paydaşlara zarar verir.

Özetle, halk otobüsü sektöründeki sorunların çözülmesi için hızlı adımlar atılması gerekiyor. Bu adımlar, hem esnafın beklentilerini karşılamayı hem de kurumların yükümlülüklerini yerine getirmeyi içermeli. Sektördeki ödeme sorunları, şoför bulma zorlukları ve artan maliyetler gibi temel problemler çözülmeden, sektörde sağlıklı bir büyüme mümkün olamaz.

Eğer bu sorunlara zamanında çözüm bulunursa, halk otobüsü sektörü eski cazibesine kavuşabilir. Biz, sektörde yıllardır emek veren esnaflar olarak, sadece kazanç elde etmek değil, aynı zamanda işimizi ve ekmeğimizi sürdürebilmek için çalışıyoruz. Umarım en kısa zamanda bu zorlukları aşar ve sektörü daha güçlü bir hale getiririz.





IVECO CROSSWAY KOCAELİ'DE HİZMETE BAŞLADI DÜNÜŞÜMÜN ADRESİ FSM DEMİRBAŞ

“ FSM Demirbaş Otomotiv, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım filosuna 27 yeni otobüs daha kazandırma sürecinde önemli bir rol üstlendi. Yeni eklenen otobüsler, Kocaeli'deki ulaşım altyapısına katkı sağlarken, bölgedeki toplu taşımacılığın konforunu ve çevre dostu ulaşım çözümlerini daha da güçlendirecek.



Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükkakın, İzmir ile Sabiha Gökçen Havaalanı arasında kullanılacak üzere filoya dahil edilen 27 yeni otobüsün tanıtımını gerçekleştirdi. Büyükşehir, şehirlerarası ulaşım hizmetlerine değer katmaya devam ederek vatandaşların konforlu ve güvenli yolculuk yapabilmesi için yeni otobüsleri envanterine ekledi. Başkan Büyükkakın'ın katılımı ile Kocaeli Kongre Merkezi otoparkında gerçekleşen programa ayrıca; Kocaeli Valisi İlhami Aktaş, AK Parti Kocaeli Milletvekili Prof. Dr. Sadettin Hülagü, AK Parti İl Başkanı Dr. Şahin Talus, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı, Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Berna Abiş, Büyük Birlik Partisi İl Koordinatörü Metehan Küpçü, FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, siyasi parti ve STK temsilcileri katıldı.

Filonun Toplam Sayısı 671'e Çıktı

Başkan Büyükkakın, 27 yeni aracın ve 18 körüklü aracın da ilk kez törenle halkın kullanımına sunulduğunu duyurdu. Yeni araçların toplam yatırım bütçesinin 194 milyon TL olduğunu belirten Büyükkakın, "Toplu taşımayla ulaşım sağlama oranı Avrupa'da yüzde 30 civarındayken, Kocaeli'de bu oran yüzde 7 idi. Biz bunu yüzde 16'ya çıkarmak için mücadele ediyorduk ve şu anda bu hedefe hızlı adımlarla ilerliyoruz" dedi. Kocaeli'deki toplu taşıma filo sayısının 671'e çıktığını belirten Başkan Büyükkakın, 342 aracın 2021 yılından itibaren alındığını ve bu araçların için 1 milyar 904 milyon lira harcandığını söyledi.

Sürdürülebilir Ulaşım İçin Teknolojik Yatırım

FSM Demirbaş Otomotiv, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'ne 2023 model IVECO Crossway otobüsleri tedarik etti. Her biri 13 metrelik uzunlukları ve 76 yolcu taşıma kapasitesiyle, uzun ve kısa mesafe yolculukları için ideal seçenekler sunuyor. Modern tasarımı ve ergonomik koltuk yapılarıyla, özellikle yoğun saatlerde yolculara konforlu bir seyahat imkanı sağlayacak olan bu araçlar, çevre dostu Euro 6 motor teknolojisi ile donatıldı. Euro 6 motor, egzoz emisyonlarını minimum seviyeye indirerek, hava kirliliğini azaltma hedefiyle tasarlandı.

Güvenli, Konforlu ve Çevre Dostu

FSM Demirbaş Otomotiv, araçlarında sadece yolcu konforunu değil, güvenliği de ön planda tutuyor. Yüksek güvenlik standartlarına sahip olan otobüsler, modern ikaz sistemleri ve sürücü destek teknolojileriyle yolcularına güvenli bir seyahat deneyimi sunuyor. Ayrıca, geniş iç hacmi ve ergonomik tasarımı koltukları sayesinde uzun yolculuklar daha keyifli hale geliyor.

FSM Demirbaş Otomotiv'in Kocaeli'ye Katkıları Büyüyor

FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, "Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin toplu taşıma sistemine sunduğumuz bu yeni otobüslerle, şehrin ulaşım altyapısına önemli bir katkı sağladığımız için gururluyuz. Sürdürülebilir ulaşım çözümleri ve çevre dostu araçlarla, Kocaeli halkına daha konforlu ve güvenli bir seyahat deneyimi sunmayı hedefliyoruz. Bu yatırımlar, şehirdeki toplu taşıma kalitesini yükseltirken, çevre dostu çözümlerle de geleceğe katkı sağlıyor" dedi.

FSM Demirbaş Otomotiv, araç filosundaki yenilikçi ve çevre dostu çözümleriyle sektördeki liderliğini sürdürmeye devam ediyor. Kocaeli'nin ulaşım vizyonuna önemli katkılarda bulunan firma, teknolojik altyapısı ve sürdürülebilir projeleriyle sadece şehir içi ulaşımı değil, aynı zamanda çevresel etkileri de minimize etmeyi amaçlıyor.





OTOBÜS TESLİM TÖRENİNDE İMAMOĞLU'NDAN ÇAĞRI TOPLU ULAŞIMDA ÖTV'Yİ KALDIR

“200 Yeni Özel Halk Otobüsü Hizmete Alım Töreni”, Türkiye Belediyeler Birliği (TBB) ve İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu'nun katılımıyla, İETT İkitelli Garajı'nda düzenlendi. Kar yağışı altında yapılan törende, sırasıyla; Özel Halk Otobüsleri Odası Başkanı Göksel Ovacık, İETT Genel Müdürü İrfan Demet, Küçükçekmece Belediye Başkanı Kemal Çebi ve İmamoğlu birer konuşma yaptı. İstanbul'un, benzeri nüfusa sahip dünya kentlerindeki metro hatlarının yarısı kadar kilometreye sahip olduğu bilgisini paylaşan İmamoğlu, “Toplu taşımının konforlu hale gelmesinin tek yöntemi, hele hele bir de her bir biçimde büyümüş bir İstanbul'un, bu kadar uzun bir satha uzamış bir İstanbul'un en önemli hattının raylı sistemleri olduğunun altını çiziyorum. Bunu şundan söylüyorum: Bugün aslında otobüslerimize çok ağır bir yük yüklenmekte. Bu yükün hafifleyerek daha az bir yüke evrilmesi ve o sistem içerisinde de çok kaliteli bir yolculuğun orada sağlanmasına ulaşmamız şart” dedi.



İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Başkan Ekrem İmamoğlu'nun önerisi ve İBB Meclisi'nin onayı ile Özel Taşımacılık İşletim Sistemi'ni (ÖTİS) başlattı. Bu sistem ile İstanbul'daki tüm özel halk otobüslerinin maliyetlerinin tamamı İBB tarafından karşılanmaya başlandı, sefer planlaması ve denetimi tamamen İETT yetkisine geçti. Sistem ile daha önce sadece bir bölgede çalışan özel halk otobüsleri, İstanbul'da ihtiyaç olan ve İETT tarafından belirlenen farklı bölgelerde çalışabilmeye başladı, seferlerde optimum fayda sağlanarak yolculara erişim önemli miktarda arttı. Özel halk otobüslerinin taşıdığı yolcu kadar ücret alma dönemi sona erdi, yapılan sefer ve kilometreye göre ücret alma sistemi başladı. Böylece zaman zaman sorun

yaşanabilen; indirimli ve ücretsiz yolculuk hakkına sahip olan 65 yaş üstü ve öğrenci gibi tüm yolcuların, İETT araçlarını nasıl kullanıyorlarsa tüm özel halk otobüslerini de aynı şekilde kullanabilmeye başladı. 2023 yılı Mayıs ayı itibarıyla de ÖTİS bünyesinde ilk kez yeni araç alımları için destek sistemi yürürlüğe girdi. Sadece 2023 ve 2024 yılında 191 adedi sıfır km olmak üzere, toplam 446 özel halk otobüsünün yenilenmesi sağlandı.

154 yıllık tecrübeye sahip İETT'nin İstanbul'da 832 farklı hatta hizmet verdiğini aktaran İmamoğlu, şunları söyledi: "Böylesi bir nüfusun neredeyse otobüsler tarafından taşındığı bir noktada, 6 bin 786 adetlik toplam araç filosu, bu işin peşinde koşuyor ve 30 bin kişiye yakın toplu taşıma personeli, bu işin içindeki kocaman bir aile. Bir yandan da İETT hizmetlerini geliştiriyor. Yeni sistemler, yeni ulaşım araçları, metrobüste çok önemli bir araç modelini, 450 civarında yolcuyla aynı anda taşıyacak bir araç modelini deniyor. Hidrojen kaynaklı yakıt sistemiyle aracın, hayatımıza girmesiyle ilgili çalışmalar sürüyor. Niye? Daha çevreci, daha konforlu bir ulaşım erişelim diye. Geçmişte İstanbul'da iki renk otobüs vardı. Yani tek başına sarı değildi. Bir de özel halk otobüslerinin kendi rengi vardı. Biz, bu konuyu çok tartıştık. Ve ne yazık ki ücretleme konusunda kar eden, zarar eden, baş başa olan ve bunun kavgasını yaşayan, bir birini arasında husumet besleyen işletmeciler dahi vardı. Bunu gidermemiz gerekiyordu ve bunu bir sistemde toplamak için arkadaşlarımızla aylarca çalıştık. Adaletli bir sistem kurma çabası içerisinde olduk. Risk aldık."

"Bu otobüslerimizin sarıya boyanmasını ben istedim. Gayet de memnunum. Niye memnunum? Birlikte hizmet ediyoruz. Özel halk otobüsünün eksiği varsa, kapatacak.

Eksiği varsa, tamamlayacak. Hatası varsa, düzeltecek. Ne dedi Göksel Başkan; 100 yıl. Hep beraber çalışacağız. Birlikte ayağa kalkacağız. O bakımdan evet, bu riski aldık ama doğru bir iş yaptık. 'Yahu bizi ilgilendirmez, orada bir kaza oldu ama o yüzden halk otobüslerinin işi, Göksel suçlu.' Böyle bir şey denebilir mi? Suçlu diye bir şey yok. Hata hepimizin. Çalışacağız, onu aza indireceğiz. Sorumluluk aldık kardeşim. Ekrem İmamoğlu ve arkadaşları sorumluluk aldılar. Sağ olsun özel otobüsleri de bu sorumluluğun değerli bir parçası oldular. Kol kola, omuz omuza yürümeye devam edeceğiz. Bugün İstanbul'da 3 bin 20 adet özel halk otobüsü var. Bu uygulamalar ve bu çalışmalar da sürüyor. Ama toplu taşımanın en büyük sorunu otobüs kısmında, şu an itibarıyla 2025 yılında ulaşımı sübvansane etme rakamımız, neredeyse 70 milyara doğru gidiyor. 70 milyar lira. Bu rakam öylesine verilmiş bir rakam değil yani, çığırın bir rakam."

"Yata, Kata Vergi Muafiyeti Var, Ulaşımına Yok"

"Peki niye? Biraz dönüp bunları sorgulayalım. Yani otobüs alıyorsunuz, bu bir toplu taşıma hizmeti, yani bu toplu taşıma hizmetini desteklemeli devletimiz. Devletimiz, bazı kararlar alarak, bunları yüklenmelidir. Çünkü toplu taşıma, bir yaşamın ana damarı, can damarı. Öyle uydurup kaydırcı işlerde muafiyetler var ki, gülersiniz. Yattan kata, her yere. Ama otobüse sıra gelince, ÖTV sonuna kadar alınıyor, KDV sonuna kadar alınıyor. Aynı şey akaryakıtta. Yıllardır söylüyoruz; bunu destekleyin. Bu böyle işlemez, yürümüyor. Bakın, birincisi; devletimizin kurum ve kuruluşları, bakanlıkları, bütün uyarılarımıza rağmen ama İBB olarak ama İETT olarak ama TBB üzerinden yaptığımız,

'Bu mutlaka böyle olmalı' uyarılarımıza rağmen, tek bir adım atılmamıştır. Ve daha zor bir şey var. Bu adım atılmazken, gerçekten bu tekeri döndürmek artık kolay değil. Bakın ne dedi Genel Müdürümüz? Ki bunu en iyi sizler biliyorsunuz, otobüs işinde olanlar. '100 bin Euro'luk bir araba, 300 bin Euro oldu. 6 senede. Yani 60 senede değil ha, 6 senede. Bakın; yakıtta gelen zam, 6 senede yüzde 1200-1300 ama bilete yaptığınız zam yüzde 650. Niye?'"

İktidara Çağrı: "Bu Zor Günlerde Dayanışma mı? Ötv'yi Kaldır"

"Onun için diyoruz ki; bu zor günlerde dayanışma mı? ÖTV'yi kaldır. Yahu mazotun indir, indirim yap. Bakın bunu Amerika Birleşik Devletleri bile yapıyor. Amerika Birleşik Devletleri bile, sübvansiyonu nasıl yapıyor? Devletin ana kasasından yapıyor. Hollanda'sından İngiltere'ye, birçok ülkede bu ve buna benzer desteklerle toplu taşımanın rehabilitasyonu ve iyileşmesi için bu tür hamleler yapılırken, Türkiye'ye gelince, bunlar duymazdan geliniyor. Bakın; Cumhurbaşkanlığı seçimi, 2023... Sadece o günden bugüne, mazotun litre fiyatı 19 lirayken, sadece 9 ay içinde 42 liraya ulaştı. Bugün işe, 46 lira. 2,5 kat arttı. Ne zamandan bugüne? 2023'ün mayısından bugüne. Yani daha iki yılı dolmadı; 2,5 kat. Efendim, enflasyon onlara göre yüzde 25-30'muş. Yahu enflasyon, özel halk otobüsünün işletmecisine göre, yüzde 100 kardeşim. Sen istediğin kadar yüzde 25 de, 30 de. Değil. Ben söylüyorum işte burada. Yüzde 142 arttı. Peki aynı oranda bilet fiyatını arttırabiliyor musun? Arttıramıyorsun. Arttıramazsın. Vatandaş zaten yoksulluktan beli bükülmüş. Peki nasıl dayanışma olacak? Hiçbir dayanışma yok."



Mercedes-Benz Türk Mesleki Eğitim Programlarıyla “Kadının Yapamayacağı İş Yok” Diyor!



“

Ağır ticari araç endüstrisinin öncü firması Mercedes-Benz Türk, “Kadın Kaynak Operatörlüğü Meslek Edindirme Programı” ile mesleki eğitime ve istihdama desteğini sürdürüyor. Üretim sahasındaki kadın çalışan sayısının artırılması amacıyla İŞKUR iş birliği ile hayata geçirilen “Meslek Edindirme Programı” kapsamında Mercedes-Benz Türk, yalnızca kadınları sektöre kazandırmayı değil, mevcut istihdamın da sürekliliğini ve sürdürülebilir olmasını hedefliyor.

Kadın istihdamı ve toplumsal cinsiyet eşitliğine dair önemli adımlar atarak bu konuda programlarını aralıksız sürdüren şirket, son olarak bu kapsamda hayata geçirdiği “Kadın Kaynak Operatörlüğü Meslek Edindirme Programı”na da tam destek sağlıyor. Özellikle ağır sanayide kadınların tercih etmeyeceği “varsayılan” kaynak, robot, makine, forklift operatörlüğü gibi alanlarda kadınların mesleki yeterliliklerini sağlamak ve istihdama kazandırmak amacıyla, İŞKUR iş birliği ile başlatılan “Kadın Kaynak Operatörlüğü Meslek Edindirme Programı” kapsamındaki kadın kaynak operatörlüğü eğitimleri ile sektörel istihdama destek oluyor.

Mesleki yeterlilik belgesini alan 12 kadın kursiyer, Mercedes-Benz Türk’ün üretim sahasında kaynak operatörü olarak istihdam edildi

“Kadınların yapamayacağı iş yok” vizyonuyla hareket eden Mercedes-Benz Türk, 2023 yılına göre üretimdeki kadın çalışan oranını iki katına çıkardı. Üretimde her bölümde kadın çalışanları istihdam eden Mercedes-Benz Türk, fırsat eşitliği ve eğitimin daima yanında olmaya devam ediyor. Üretim sahasındaki kadın istihdamını artırmak ve mevcut istihdamın sürekliliğinin sağlanması adına, yenilikçi çalışmalara imza atıyor. Proje kapsamında, mesleki yeterlilik gerektiren alanlardan kaynak bölümünde istihdama katılmak isteyen adaylara İŞKUR aracılığı ile ulaşan şirket, yapılan değerlendirmelerin ardından ilk 12 kursiyer ile eğitimlere başladı. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası yerleşkesinde yer alan Teknik Eğitim Merkezi’ndeki akredite teknik eğitimciler tarafından düzenlenen eğitim programı ile eğitimlerini tamamlayarak mesleki yeterlilik belgesini alan 12 kadın kursiyer, Mercedes-Benz Türk’ün üretim sahasında kaynak operatörü olarak istihdam edildi.

Kadınların mesleki yeterliliklerini sağlamak amacıyla çalışmalarına devam eden Mercedes-Benz Türk, gerçekleştirdiği projelerle yalnızca kadınları sektöre kazandırmayı değil, mevcut istihdamın da sürekliliğini, sürdürülebilir olmasını hedefliyor.

Üretimdeki kadın çalışan oranı iki katına çıktı
Konu hakkında değerlendirmeye yapan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, 1967’den bu yana Türkiye’de ağır vasıta sektörünün öncüsü bir şirket olarak, kadın istihdamına büyük önem verdiklerini söyledi. Türkiye’de hizmet, bankacılık ve finans gibi alanlarda kadın çalışan oranının yüzde 35’lerde olduğunu hatırlatan Süer Sülün, “Bizde de durum paralel. Ancak üretim sahasında bu oran oldukça düşük. İstihdam programlarımız ve kadın çalışanlara yönelik projelerimizle, sahadaki kadın çalışan oranını 2 katına çıkardık ve daha gidecek çok yolumuz var. Bu sebeple, istihdama katılmayı özendirmemiz gerekiyor. Muhakkak eğitim seviyesine dokunmamız ve özellikle kadınların da mesleki eğitime ulaşmasını sağlamamız lazım. Bu anlamda fabrikalarımızda kadın istihdamı kapsamında yürüttüğümüz projeler çok kıymetli.” dedi. Bugün itibarıyla her bir otobüs ve kamyonun üretiminde montaj birimlerinden, boyahane, kaynak bölümünden kalite-kontrole, koltuk imalatından ambar-lojistik süreçlerine kadar üretimdeki tüm bölümlerde kadınların imzası olduğunu vurgulayan Süer Sülün, şöyle devam etti: “Kadınların yeteneklerinin ve potansiyellerinin ortaya çıkarılması, eşit fırsatlara ve haklara



sahip olmaları için yapılan her bir çalışmanın önemi kritik. En son hayata geçirdiğimiz, üretim sahasındaki kadın çalışan adaylara yönelik “Meslek Edindirme Programı”mız da bu çalışmalardan biri ve bu bizim için de sektör için de çok kıymetli. Üretimden, operasyona, teknolojiye yönetime her alanda fırsat eşitliğini, kadınların varlığını ve istihdamını desteklemeye devam edeceğiz. Endüstride, ‘işin kaynağında’ kadınların imzasının olduğunu her zaman vurgulamaya, bu kapsamda kadınların istihdamı için çalışmaya devam edeceğiz. Uzun lafın kısası; işin cinsiyeti yok, “kadınların yapamayacağı iş yok” dedi.

Üretim sahasında istihdama katılan kadınların iz bırakan çalışmaları sosyal medyada

Mercedes-Benz Türk, sosyal medya hesaplarında yayınladığı kısa film serisi ile de “Kadın Kaynak Operatörlüğü Meslek Edindirme Programı”na katılan ve Mercedes-Benz Türk bünyesinde göreve başlayan kadın çalışanların bu yolculuktaki cesur adımlarını, kendilerinin, proje ekibinin ve yöneticilerin görüşleriyle aktarıyor. Şirket yayınladığı bu kampanya filmi ile, üretim sahasında istihdama katılan kadınların iz bırakan çalışmalarını örnekleriyle göstererek, tüm kadınlara ilham vermeyi amaçlıyor.



Anadolu Isuzu'nun Yeni Elektrikli Kamyonu BIG.e Seri Üretime Geçti

“

Anadolu Isuzu Otomotiv çatısı altında geliştirilen ve seri üretime geçen elektrikli BIG.e, sıfır emisyonlu, düşük işletme maliyetli ve yüksek verimli yapısıyla şehir içi mobilitenin yeni standartlarını belirlemeye hazır.

Tasarımı ve teknik özellikleriyle, son kilometre taşımacılığında artan talebi karşılamak için, Anadolu Isuzu Otomotiv Sanayi tarafından geliştirilen tam elektrikli BIG.e, test süreçlerini başarıyla tamamlayarak seri üretime başladı.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, konuyla ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Elektrikli araçlara yönelik vizyonumuz, geleceğin taşımacılık ihtiyaçlarını karşılamada kritik bir rol oynuyor. Hızla büyüyen e-ticaret pazarı, lojistik ve mobilite alanlarında yeni çözümleri zorunlu hale getirirken, bu dönüşüm süreci şehir içi taşımacılıkta daha verimli ve çevreci alternatiflere olan ihtiyacı artırıyor. Anadolu Isuzu olarak, sektörde oluşan bu değişimi öngörerek yenilikçi çözümler geliştirmeye odaklandık.”

BIG.e'nin yerli üretimine dikkat çeken Arıkan, sözlerine şöyle devam etti: “AR-GE merkezimizde geliştirdiğimiz ve Anadolu Isuzu'nun Çayırova'daki akıllı fabrika özelliklerine sahip tesislerinde üretilen BIG.e, yerli üretimin gücünü ortaya koyarak ülkemizin teknolojik yetkinliğini uluslararası pazarda temsil edecek bir simge niteliğinde. Anadolu Isuzu'nun güçlü mühendislik altyapısını, tasarım yetkinliğini ve yenilikçi vizyonunu yansıtan BIG.e'nin, şehir içi mobiliteye yeni bir boyut kazandıracığına inanıyoruz. Seri üretime geçtiğimiz ve sipariş sürecini başlattığımız BIG.e, şehir içi taşımacılıkta verimli, ekonomik ve düşük işletme maliyetli bir alternatif sunarak pazarda fark yaratacak. BIG.e, Anadolu Isuzu'nun hafif ticari araç segmentinde genişleyecek olan ürün portföyünün önemli bir göstergesi.”

BIG.e'nin Anadolu Isuzu'nun sürdürülebilirlik vizyonundaki rolüne vurgu yapan Arıkan, “BIG.e, yeşil enerjiye geçişi destekleyen en önemli adımlarımızdan biri. Sıfır emisyon değerleriyle karbon ayak izimizi azaltarak sürdürülebilir bir geleceğe katkı sunuyor.” dedi.

Geniş Kullanım Alanı ve Ekonomik Avantajlar

Şehir içi mobilitede yenilikçi bir yaklaşım sunan BIG.e, kamu hizmetlerinden özel sektöre, üniversite kampüslerinden belediyelere, e-ticaret firmalarından lojistik depolara kadar birçok alanda fark yaratmaya hazırlanıyor. Düşük enerji tüketimi ve bakım maliyetleriyle işletmelere büyük avantaj sağlayan BIG.e, özellikle esnaf, KOBİ'ler, havalimanları ve limanlar gibi çeşitli ölçekteki işletmeler için ideal bir çözüm sunuyor.

Teknik Özellikler ve Kullanıcı Dostu Şarj Altyapısı

AOS (Anadolu Otomotiv Sanayi) markası ile yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda satışa çıkan BIG.e; kompakt yapısı, yüksek manevra kabiliyeti ve yenilikçi elektrikli motoru ile öne çıkıyor. Yaklaşık 4 metreküp iç hacme ve 1000 kg taşıma kapasitesine sahip olan araç, 9,4 kW gücündeki elektrikli motora sahip. BIG.e 10,5 kWh batarya ile 100 km, 15,7 kWh batarya ile 135 km ve 21 kWh batarya ile 170 km menzil sunuyor. Kullanıcı dostu şarj altyapısıyla tıpkı bir cep telefonu gibi standart prizden şarj edilebilmesi ve farklı şarj çözümleriyle kısa sürede tam kapasiteye ulaşabilmesi, BIG.e'yi segmentinde benzersiz kılan özelliklerden biri haline getiriyor.





“Ramazan ayında beslenme düzeni, sağlıklı kalmak ve oruç tutarken enerjik hissetmek için oldukça önemlidir. Doğru beslenme; gün boyunca açlık, susuzluk, halsizlik gibi sorunları azaltmaya yardımcı olur ve sindirim sistemi rahatsızlıklarının önüne geçer. Memorial Ataşehir Hastanesi Beslenme ve Diyet Bölümü'nden Uz. Dyt. Büşra Şen, sahur ve iftar vakitlerinde sağlıklı beslenme için dikkat edilmesi gerekenleri sıraladı.

RAMAZAN AYI İÇİN SAĞLIKLI SAHUR, İFTAR VE TATLI ÖNERİLERİ

Siyez unu ve karabuğdaylı yiyecekler tok tutuyor

Sahur, gün boyunca tok kalmayı sağlamak ve kan şekerini dengede tutmak için çok önemlidir. Sahurda tüketilecek bazı gıdalar günü çok acıkmadan ve enerjik geçirmenize yardımcı olur.

- Siyez unlu ekme, karabuğday unlu makarna gibi uzun süre tok tutan kompleks karbonhidratlar tüketin.
- 1 yumurta ve 1 dilim az tuzlu peynir ile protein ihtiyacınızı karşılayın.
- Ceviz, badem, avokado gibi sağlıklı yağlar ile gün içerisindeki tokluk sürenizi uzatın.
- Susuzluğu en aza indirmek için 2 bardak su içmeyi ve tuzlu besinlerden kaçınmayı ihmal etmeyin.

İftarda tabağınızın yarısı sebze ve salata olsun

İftarda birden mideye yüklenmek yerine dengeli ve yavaş yemek önemlidir. Bu şekilde sindirim sorunlarının ve kilo alımının önüne geçmek mümkün olabilir.

- İftarınızı 2 hurma ya da 1 kepçe sebze çorba ile açın ve 15 dakika bekleyin.
- Yeterli lif alımını sağlayabilmek için tabağınızın yarısını mutlaka sebze ya da salatadan oluşturmaya özen gösterin.
- Fırında sulu köfte ya da mantarlı hindi sote gibi protein kaynaklarına öğününüzde yer vermeyi ihmal etmeyin.
- Hızlı yemek mideyi zorlar, porsiyonları küçük tutarak yavaş yiyin. Masada 20 dakika oturmaya özen gösterin.
- Kilo alımına neden olabilecek kızartmalar ve şerbetli tatlılardan kaçın. İftardan sonra ara öğün olarak nar, yaban mersini ya da kivi gibi antioksidan meyveler ile kombine edilmiş çiğ badem ya da elma konsantresi ile tatlandırılmış şeker ilavesiz meyveli sütlü tatlı tercih edilebilir.
- Hazımsızlığı önlemek için yemeklerinize kimyon ekleyebilir ve yemeklerden sonra 1 fincan sıcak suda kimyon tohumu ile 15 dakika demlenmiş rezene çayı tüketebilirsiniz.
- Ayrıca iftardan 1 saat sonrasında yapılacak hafif tempolu yürüyüşler hem kan şekerinizi dengeleyecek hem de hazımsızlığı önlemeye yardımcı olacaktır.

Ramazan ayında tatlılar da büyük öneme sahiptir. Bu dönemde tatlı yeme isteği sağlıklı ürünlerle hazırlanan lezzetlerle giderilebilir. Ramazan ayının geleneksel tadı güllacı bu şekilde deneyebilirsiniz.

Şeker ilavesiz güllaç tarifi

Malzemeler:

- 1 paket güllaç
- 4 su bardağı laktozsuz süt ya da Hindistan cevizi sütü
- 1 kahve fincanı elma suyu konsantresi
- 2 yemek kaşığı toz Antep fıstığı
- 2 yemek kaşığı toz Hindistan cevizi
- 1 su bardağı nar

Yapılışı:

Sütü ısıtın. Elma suyu konsantresi ve Hindistan cevizi ekleyip ılımasını bekleyin. Güllaç yapraklarının yarısını sütlü karışımla ıslatıp cam bir kaba dizin. Nar serpip üzerine kalan yaprakları sütle ıslatarak dizin. Güllaçlar sütü iyice çektiğinde Antep fıstığı ve nar ile süsleyin.





AKSIGORTA, "TEMSA KASKO" ÜRÜNÜYLE AYRICALIKLAR SUNUYOR

“ Ürün ve hizmetleriyle müşterilerinin hayatını kolaylaştırmaya devam eden Aksigorta, Sabancı Topluluğu şirketlerinden Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları ile yeni bir iş birliği gerçekleştirdi. Temsa'nın segmentinde ilk ve tek markalı ürün olan "Tems Kasko" ile Aksigorta, Temsa araçlarının güvenle yol almasını sağlayacak.

Yeni nesil sigortacılık anlayışıyla ürün ve hizmetlerini geliştirmeye devam eden Aksigorta, bu alandaki iş birliklerine bir yenisini daha ekledi. Türkiye'de bir ilke daha imza atarak "Tems Kasko" ürünüyle sektörde Temsa araçlarına özel ilk ve tek marka kaskoyu hayata geçiren Aksigorta; bu ürünle otobüs, kamyon ve kamyonet gibi ağır vasıta araçları kapsam içine alıyor.

Aksigorta olarak Temsa ile prensipte münhasırlık anlaşmaları olduğunu belirten Aksigorta Bireysel Ürün, Teknik ve Müşteri Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Tolga Tezbaşaran, "Tems Kasko" nunsigortacılık sektöründe Temsa araçlarına özel ilk ve tek marka ürünü olduğunun altını çizerek şunları söyledi: "Aksigorta olarak ana odağımız, müşterilerimizin risk yoldaşları olarak beklenti ve ihtiyaçlarına uygun ürün ve hizmetler sunmak. Sabancı Topluluğu şirketlerimizden ve Türkiye'nin olduğu kadar dünyanın da önde gelen markalarından olan Temsa ile gerçekleştirdiğimiz iş birliğinin oldukça mutluyuz.

Tems ile oluşturduğumuz bu grup sinerjisi ile kasko alanında fark yaratan bir iş birliği gerçekleştirdik. Temsa Kasko ürünümüzle birlikte sürücüler Temsa özel yetkili servislerinde hizmet ayrıcalığının yanında, Aksigorta'nın kapsamlı marka kasko teminatları, asistans hizmetleri ve hızlı hasar süreci gibipek çok ayrıcalıklı hizmetlerine hızlı bir şekilde ulaşabilecek."

Tems Satış Sonrası Hizmetler Genel Müdür Yardımcısı Önder Göker ise şu değerlendirmelerde bulundu: "Bu iş birliği, aslında Temsa ve Aksigorta gibi iki köklü markanın müşteriyi merkeze koyan büyüme stratejisinin çok önemli bir göstergesi. Temsa olarak en büyük önceliğimiz, müşterilerimiz nezdinde tercih edilen marka olabilmek, müşteri deneyimini kişiselleştirilmiş uygulamalarla sürekli daha iyi hale getirmek. Bu kapsamda segmentimizde bir ilk olan Temsa Kasko projemiz ile müşterilerimize hızlı ve güvenli hizmet garantisini sunuyoruz. Aksigorta ile hayata geçirdiğimiz bu iş birliğiyle, bir kez daha her koşulda, her yolda müşterilerimizin yanında olduğumuzu

ifade ediyoruz. Bu iş birliğini, elementer sigortanın öncü oyuncularından biri olan Aksigorta ile hayata geçirmek de bizim için çok değerli. Umuyorum bu iş birliği, sigorta sektöründe yeni ufuklar açılmasına ve Türk iş dünyasında müşteri odaklı düşünce kültürünün gelişmesine önemli katkılar sağlayacaktır."

Tems Kasko sahiplerine ayrıcalıklı avantajlar

Yüzde 100 orijinal hasar onarımının yanı sıra yüzde 100 orijinal parça ve parça garanti hizmetine sahip Temsa Kasko ürünü asistans hizmeti 25 bin TL'ye kadar yurt içi çekme ve kurtarma limiti, kazada sınırsız, arıza durumunda ise iki kez çekici hizmeti, yetkili serviste orijinal cam değişim hizmeti, anahtar çalınma ve kaybolma teminatı gibi hizmetleri de kapsıyor. Temsa Kasko, sınırsız İMM teminatı güvenliğiyle karşı tarafa verilecek maddi zararlarda tam koruması sağlıyor. Temsa araç sahipleri böylelikle Aksigorta güvencesinin yanında, ayrıcalıklı hasar hizmetleri ve Temsa Kasko ürünün avantajlı teminatlarına sahip oluyor.



Otokar,

16'ncı kez Türkiye Otobüs Pazarının Lideri

“

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2024 yılında Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası oldu. 2024 yılında satılan her 3 otobüsten 1'i Otokar markalı olurken, şirket üst üste 16'ncı kez pazar liderliğine imzasını attı. Başarısını ihracat pazarlarında da koruyan Otokar, Avrupa'nın dördüncü büyük otobüs üreticisi unvanına ulaştı.

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, ticari araçta kullanıcılarının öncelikli tercihi olmaya devam ediyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluklardaki otobüsleri, çevre dostu, alternatif yakıtlı ve otonom araçlarıyla Türkiye'nin en geniş otobüs ürün gamına sahip olan Otokar, 2024 yılında başarısını devam ettirdi. Şirket, otobüs pazarındaki toplam satışlarıyla üst üste 16'ncı kez Türkiye'nin lider markası unvanını korudu. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre Türkiye'de satılan her 3 otobüsten 1'i Otokar oldu.

Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, "16 yıldır sürdürdüğümüz pazar liderliği bizim için büyük gurur kaynağı. Geniş ürün gamımız ve çözümlerimizle her yıl daha fazla kullanıcıya ulaşıyoruz. Bu başarıya payı olan çalışanlarımıza iş ortaklarımıza, paydaşlarımıza ve bize güvenen ve Otokar ürünlerini tercih eden müşterilerimize teşekkür ediyoruz" dedi.

"Hedefimiz Toplu Ulaşımın Dönüşümüne Öncülük Etmek"

Otokar'ın iç pazardaki başarısını, hedef pazarı olan Avrupa'da da sürdürdüğüne dikkat çeken **Kerem Erman** şunları söyledi; "Türkiye'de liderliğimizi pekiştirirken ülkemize sunduğumuz katma değeri artırmak için ihracatta da hız kesmiyoruz. Fransa, Romanya ve İtalya'daki iştirak şirketlerimizin ardından Avrupa'daki varlığımızı Almanya şubemizi açarak güçlendirdik.

2024 yılında Avrupa otobüs satışlarını adet bazında önceki yıla kıyasla yüzde 20 arttırdık; İtalya, İspanya, Fransa başta olmak üzere Avrupa'da 1000'in üzerinde otobüs teslimatı gerçekleştirdik." Sultan'ın pazarda açık ara en çok satılan araç olduğunu belirten **Erman**, "2025 yılında elektronik alt yapı GSR'lı yeni nesil Sultan aracını pazara sunacağız" müjdesini verdi.

Otokar'ın sadece günümüzü değil, geleceği de düşünerek hareket ettiğini belirten **Erman**; "Toplu ulaşımında hedefimiz hem ülkemizde hem de Avrupa'da toplu ulaşımın dönüşümüne öncülük etmek" açıklamasını yaptı. Sürdürülebilir ulaşım teknolojilerine odaklanan Otokar, 2024 yılında elektrikli ve otonom araç çalışmalarını hız kesmeden sürdürdü. Elektrikli şehir içi otobüsü e-Kent'in yeni versiyonunu ürün ailesine ekleyen şirket, aracın ilk tanıtımını Belçika'da yaptı. Elektrikli araçlarla Avrupa'daki dönüşümde rol alan Otokar, 2024 yılı içinde başta İtalya olmak üzere önemli elektrikli otobüs teslimatları gerçekleştirdi.

Otokar, Avrupa'nın Dördüncü Büyük Üreticisi

Kurulduğu 1963'ten günümüze Türkiye'nin ilklerine imza atan Otokar, 2024 yılında üretimdeki gücünü bir kez daha ortaya koydu. Üretim adetleriyle Avrupa'nın otobüs üretimi yapan şirketleri arasında dördüncü konuma ulaşan Şirket, 2024 yılında Sakarya'daki üretim tesisle-

rinde 30 bininci Sultan otobüsü ve 5 bininci Atlas kamyonunu üretim bandından indirdi. Uzun yıllardır Türkiye'nin en çok satan küçük otobüs markası olan Otokar Sultan, üstün konforu ve özellikleriyle 2024 yılında da turizm ve servis taşımacılığının öncelikli tercihi olmaya devam etti.

Hafif Kamyon Satışını En Çok Artıran Marka Oldu

Hafif kamyon segmentinde Atlas ile güçlü bir konum elde eden Otokar, hedef büyüttü. 2024 yılında 11 ve 15 tonluk Atlas kamyon üretimlerine başlayan Otokar, geçtiğimiz yıl satışını en çok artıran hafif kamyon markası oldu. Otokar ayrıca sıfır emisyon, sessiz sürüş, konfor ve güvenliği bir arada sunan elektrikli hafif kamyonu e-Atlas'ı ürün gamına ekledi. Aracın kısa süre içinde yapılan satışı ile de Otokar, Türkiye'deki ilk elektrikli hafif kamyon satışını gerçekleştirmiş oldu.

Foton Tunland İle Pick-Up Segmentine Giriş

Otokar, 2024 yılı sonunda, 10 yılı aşkın süredir iş ortaklığı yaptığı Foton markasının pick-up'larını iç pazara sundu, araç ilgi ve beğeniyle karşılandı. Foton Tunland G7 4x4 pick-up'lar üstün arazi ve yol kabiliyetini, eşsiz konforla birleştiriyor.

Şanzıman Tamiri

Yedek Parça Satış

Bilgisayarlı Arıza Tespit

Aks Onarımı



EĞİTİMLİ UZMAN KADRO

ECOLIFE & ECOMAT

**KALTELİ HİZMET
UYGUN FİYATA**

CUMHURİYET CAD. ÇİFTLİK MAH. NO:132 34830 BEYKOZ/ İSTANBUL

+90 554 400 98 55

info@zfte.com.tr

www.zfte.com.tr



8.5, 12 VE ŞİMDİ 18 METRE İLE ŞEHRİN TAM MERKEZİNDE

İstanbul Sancaktepe Showroom

Veysel Karani Mah. Aşık Reyhani Cad. No:20 Sancaktepe / İSTANBUL
Telefon : 0(216) 498 71 00-01-02-03 | Faks : 0(216) 498 71 04

Ankara Showroom

Şehit Osman Avcı Mah. Fatih Sultan Mehmet Bulvarı
No:475/A İç Kapı No:47 Etimesgut / ANKARA
Telefon : 0(312) 219 76 76 | Faks : 0(312) 219 79 00