

HALK ULAŞIM

halkın ulaşımı

Yıl: 15 - Sayı:180 - Fiyat:100 ₺

Minibüs – Servis – Belediye ve Halk Otobüsü

Mayıs 2025

ISUZU ULUMAN TİCARİNİN YENİ ADRESİ



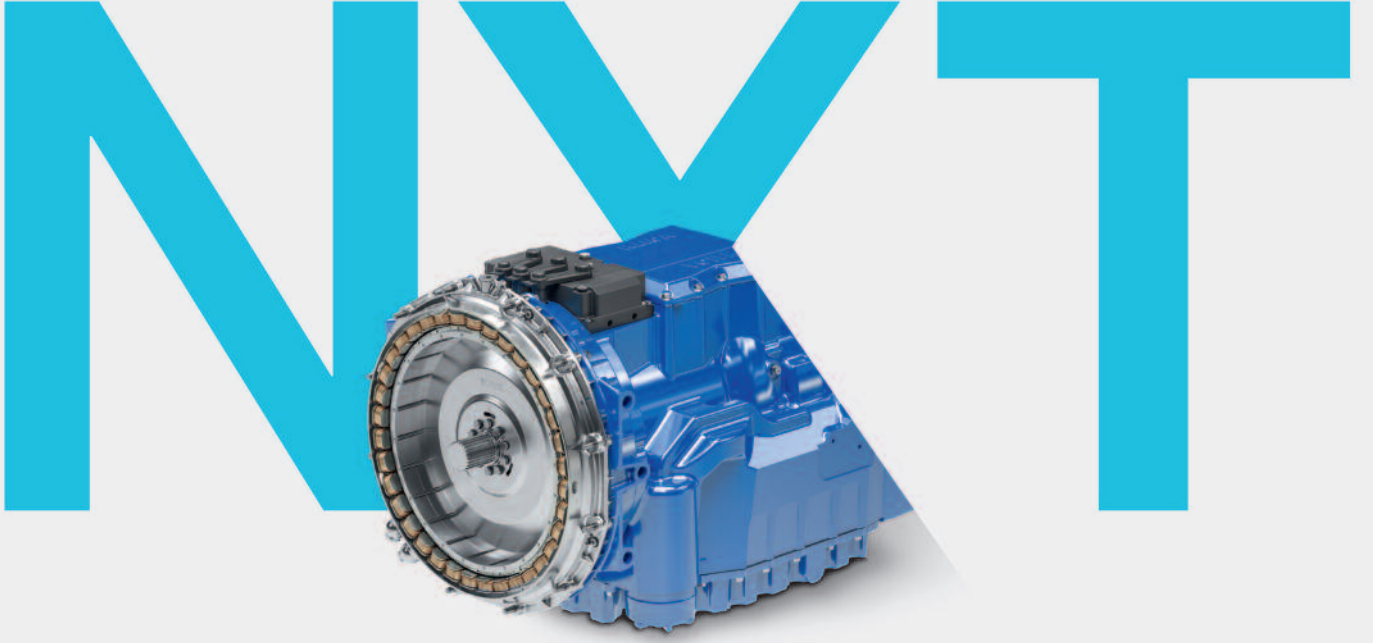
Kontak Kapatma Kararının Ardındaki Gerçekler ve Esnafın Talepleri



ÖZEL HALK OTOBÜSÜNDE GÜNCEL SORUNLAR



Anadolu Isuzu'dan Şanlıurfa Belediyesi'ne 25 adet Citiport



9% Hibrit Sistem

7% Şanzıman

16% Toplam yakıt tasarrufu

Doğru Şanzıman. Doğru Zaman. DIWA NXT

DIWA NXT, çevreye duyarlı sürüş sistemlerine olan ihtiyacın giderek arttığı günümüzde en mantıklı ve çevreci çözüm olarak sunulmaktadır.

Hibrit sistem sayesinde DIWA NXT otomatik şanzıman, geleneksel ve alternatif sürüş teknolojileri arasındaki farkı minimize ederek 16%'ya varan yakıt tasarrufu sağlıyor. DIWA NXT, filo operatörlerine ve otobüs sürücülerine çok çeşitli olanaklar sunmanın yanı sıra daha verimli, daha konforlu ve daha sessiz bir sürüş vaat ediyor

HER ROTADA GÜVEN

*Eşsiz tasarımı, geniş iç hacmi ve üstün konforuyla
Isuzu Citiport, NovoCiti Life ve Kendo Dizel otobüsler
şehir içi ve şehirler arası ulaşım için sizi bekliyor.*



KENDO 12.3

CITIPORT 12

NOVOCITI LIFE

İçindekiler

editörden



İSTANBULLU MOTOSİKLET ALMALI!

Yaklaşık 5 yıldır alacaklarını tahsil edemeyen özel halk otobüs esnafı artık kontak kapamayı düşünüyor. Belediyelerin zorunlu kamu hizmeti olan toplu taşımaya aktarılmayan ödemeler artık esnafı pes etme durumuna getirdi. Oysa bir belediye vatandaşına toplu ulaşım hizmetini dahi sunmıyorsa...

İstanbul'da esnaf ayaklandı, deprem olmasaydı otobüslerin tamamı kontak kapatacaktı. Buna rağmen İBB yönetiminden sorun çözücü bir adım atılmadı. Sanki bu toplu ulaşım hizmeti başka bir yapının görevi gibi sessiz kalındı! Çiftçiye, emekliye, öğrenciye destek adına bütçe yaratabilen İstanbul Büyükşehir Belediyesi halkın zorunlu ihtiyacı olan toplu taşımayı sanırım kendi görev alanı olarak görmüyor. Oysa devletin belediyelere yüklediği sadece birkaç iş var. Bunların başında da toplu taşıma gelir. Bir belediye toplu taşıma hizmetini sunduktan sonra ancak diğer projeler ile vatandaşın yanında olur. Aksi halde diğer alanlarda ki yatırımların amacı sorgulanır. Burada sadece "3000 esnafı korumak yerine milyonlardan oy kazanırım" amacı var ise uzun vadede yıkımı büyük olur. Çünkü bu milyonların toplu ulaşım ihtiyacı her gün her saat var.

Tamponu çizik diyerek iş verilmeyen otobüsçüden öte durakta bekleyen vatandaş mağdur. Birileri işgüzarlık yapan o birimlere bunu iyi anlatmalı. Basit eksiklerle bağlanan her bir araç gün boyu yüzlerce insanın ulaşımını aksatıyor. Kendini üstlere ispatlama gayesi mi güdüyor birileri bilemem ancak hakkını almayan bir esnafa bu kadar baskı kabul görmez.

Bugün İstanbul'da özel halk otobüsçü eyleminden bile depremde insanlar mağdur olmaması adına vazgeçti. Oysa esnaftan çok daha önce bazı birimler bu özveriyi göstermeliydi. İstanbul'u özel halk otobüsçü yönetmiyor, otobüsçü sadece hizmet sunuyor. Özveri göstermesi gereken otobüsçü olmamalı. Yakında bu gidişle kontak kapanır. İstanbulluyu tavsiyem motosiklet alın, yoksa bu trafik çekilmez!

MURAT UZUN

4-5



**HAKKIMIZI ALIRSAK,
HİZMETİ EN İYİ
ŞEKİLDE SUNARIZ**

20



**MAN Lion's City
12 E LE,
"Busplaner İnovasyon Ödülü
2025"i kazandı**



Halk Ulaşım Dergisi'nde yayımlanan fotoğraf ve yazıların tüm hakları saklıdır. İzinsiz alıntı yapılamaz. Halk Ulaşım Dergisi "Basın Meslek İlkeleri" doğrultusunda yayın yapar.

İMTİYAZ SAHİBİ ve SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Murat UZUN

YÖNETİM YERİ

Adnan Kahveci Mahallesi Konak Caddesi
Engin Sokak No: 2 D: 7 Beylikdüzü / İSTANBUL

Tel : (0555) 553 20 72

E-mail: halkulasim@hotmail.com - halkulasim@gmail.com

8



ESHOT Filosu, Allison Donanımlı
Otokar Sultan City Midibüslerle
Optimum
Verimlilik Sağlıyor

14-15



**İstanbul'da Özel
Halk Otobüsleri Krizi**
**Mecburi Hizmet Aksaması ve
Çözüm Yolları Değerlendirmesi**

22



Mercedes-Benz Türk,
Mesleki Eğitimi
Desteklemeye Devam Ediyor

24



Otomotiv Sanayii
Derneği
Mart 2025 Verilerini
Açıkladı

YAYIN DANIŞMA KURULU

Naci Yağız // İstanbul Halk Ulaşım A.Ş.

Mehmet Tekin // Öztaş Ulaşım A.Ş.

Mustafa Kurt // Kocaeli Halk Otobüsleri Esnaf Odası **Sadi Eren** // Bursa Özel Halk Otobüs-
leri Esnaf Odası **Şahin Demiral** // Demiral Hukuk Bürosu **Göksel Ovacık** // İstanbul Halk Otobüsleri Esnaf Odası

Sedat Şahin // Özulaş A.Ş. **Ramazan Gürler** // Mavi Marmara Ulaşım A.Ş.

Murat Yeşilyurt // Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. **Ercan Soydaş** // Ankara

GRAFİK TASARIM

EYLÜL GRAFİK- Satı GÖKÇE (0212) 252 62 57

Basım Yeri

Türmatsan Organize Matbaacılık
Gıda İnş. Nak. San. Tic. Ltd. Şti

YAYIN TÜRÜ

Yerel Süreli Yayın - Aylık



HAKKIMIZI ALIRSAK, HİZMETİ EN İYİ ŞEKİLDE SUNARIZ

“

İstanbul'un toplu taşıma yükünü omuzlayan biz özel halk otobüsçüleri olarak, zor ve belirsizliklerle dolu bir sürecin içinden geçiyoruz. Hem İstanbul halkına karşı olan hizmet sorumluluğumuzun, hem de bu sektörün sürdürülebilirliği için gerekli ekonomik şartların bilinciyle bu açıklamayı yapıyoruz. Uzun süredir yaşadığımız mali sıkıntılar ve üzerine gelen idari baskılar nedeniyle hem esnafımız hem çalışanlarımız hem de bu hizmetten faydalanan vatandaşlarımız ciddi şekilde etkilenmiş durumdadır.

19 Mart 2025 tarihinden itibaren İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne yönelik süregelen operasyonlar, yalnızca belediye bürokrasisini değil, belediye ile iş yapan tüm sektörleri derinden etkilemiştir. Bu süreç, farklı aşamalarla devam etmiş ve halen sonuçlanmamıştır. Ne yazık ki, özel halk otobüsçüleri olarak bu krizden doğrudan ve ağır biçimde etkilenenlerin başında geliyoruz.

Düzenli ve Yeterli Ödemelerin Hayati Önemi

Sektörümüz, hizmetini sürdürdürebilmek için maliyetlerini peşin ödemek zorunda olan bir yapıya sahiptir. Yakıt alımı, bakım-onarım giderleri, personel maaşları, sigorta primleri, vergiler ve daha birçok kalem için düzenli ve yeterli ödeme almak zorunludur. Son ödememiz 28 Mart 2025 tarihinde, Ramazan Arifesi öncesinde yapılmış ve o tarihten bu yana hiçbir ödeme tarafımıza ulaşmamıştır.

Yetkililer tarafından bugün itibarıyla yapılacak bildirilen 1 milyar TL'lik ödeme bile yetersizdir. Araç başına 350.000 TL düşmesi öngörülen bu ödeme, bizim aylık yaklaşık 450.000 TL'lik maliyetimizi karşılamaktan uzak kalmaktadır. Bu durumda Nisan ayını kendi imkânlarımızla karşılamışken, Mayıs ayının ilk yarısını nasıl idare edeceğimiz belirsizdir.

Sektörümüzün yaşadığı bu sıkıntıyı hem İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin tüm yetkilileriyle hem de ulusal basın ve kamuoyuyla defalarca paylaştık. Oda başkanımız öncülüğünde yapılan açıklamalar ve Fatih Altaylı ile gerçekleştirilen röportajda da dile getirildiği gibi, bu sorunun çözülmemesi halinde hizmetin aksamaya kaçınılmazdır. Bunun sorumluluğu da bizde değil, gerekli ödemeleri yapmayan idarede olacaktır.

Paramızı Almadan Bu Hizmeti Sürdüremeyiz

Paramızı almadan bu işi sürdüremeyeceğimiz çok açıktır. Personel maaşlarımızı ödeyemez, araçlarımızın bakımını yaptırılmaz, yakıt temin edemezsek kaliteli ve güvenli bir toplu taşıma hizmeti sunmamız mümkün değildir. Araçlarımızı yenilemek ve sistemimizi geliştirmek için gerekli kaynakları sağlayamazsak, hizmet standardı düşer ve bunun sonucunda hem çalışanlarımız hem de vatandaşlarımız mağdur olur.

Şoförlerimizin ve işletmecilerimizin motivasyonunun korunabilmesi için yalnızca maliyetlerin değil, makul bir kâr payının da sağlanması gerekmektedir. Bu sayede sektörümüz refah ve huzur içinde yoluna devam edebilir. "Paylaşıtkça güzeldir" anlayışı tam olarak bu durumu tarif etmektedir.

İETT Saha Denetimleri ve Araç Muayene Baskıları

Son dönemde yaşadığımız diğer büyük sorun ise İETT İşletmeleri Genel Müdürlüğü tarafından yapılan saha denetimleri ve araç muayenelerindeki artan baskıdır. Her 6 ayda bir İETT garajlarında yapılan ve TÜVTÜRK muayenesinden bağımsız olarak yürütülen bu denetimlerde, gereksiz sertlik ve orantısız uygulamalarla karşılaşmaktayız.

Geçtiğimiz hafta İETT ile yaptığımız toplantıda bu sorunları gündeme taşıdık ve somut adımlar atılmasını sağladık. Görüşmeler sonucunda:

- Araç muayenesindeki kontrol maddeleri 242'den 172'ye indirilmiştir.

- Denetim kriterleri esnafımızı rahatlatarak şekilde hafifletilmiştir.

- Rapor cezaları kapsamında uygulanan 85 maddelik liste 55 maddeye düşürülmektedir.

- Ceza bedelleri de orantılı şekilde azaltılacaktır.

Bu adımlar, esnafımıza bir nebze nefes aldıracaktır. Ancak, paramızı alamadığımız bir ortamda saha baskısının da devam etmesi kabul edilemez.

Sektörümüzün Stratejik Önemi ve Beklentimiz

Unutulmamalıdır ki, İstanbul'un toplu taşımacılığında çok önemli bir yere sahibiz. 3.000 araçlık güçlü filomuzla İstanbul'un en merkezi ve yoğun bölgelerinde hizmet vermekteyiz. Günde yüz binlerce yolcuyla güvenle taşıyan bu yapı, ekonomik olarak ayakta kalmak zorundadır.

Yetkililer tarafından tarafımıza sunulan ödeme takvimine uyulması, atılacak en doğru adım olacaktır. Hem İstanbul halkı hem de sektörümüz için bu adım zorunludur.

Paramızı alırsak, bu hizmeti en iyi şekilde yürütmeye devam edeceğiz. İstanbul halkına olan hizmet sorumluluğumuzun farkındayız. Ancak bu hizmetin devamı için hakkımız olan ödemelerin düzenli ve eksiksiz yapılması şarttır. Aksi takdirde, hizmet aksarsa sorumluluğu bizde değildir.





1. Ulusal Akıllı Ulaşım Konferansı Başkentte Gerçekleşti: Sektör Geleceği Masaya Yatırdı

Türkiye Akıllı Ulaşım Sistemleri Derneği (AUS Türkiye) tarafından düzenlenen Conf-ITS'25 1. Ulusal Akıllı Ulaşım Sistemleri Konferansı, 16-17 Nisan 2025 tarihlerinde Teknopark Ankara'da gerçekleştirildi. Etkinlik, kamu, özel sektör ve akademi temsilcilerinin katılımıyla, Türkiye'nin akıllı ulaşım sistemleri alanındaki gelişmelerini ve yenilikçi çözümlerini paylaşma platformu sundu.

AUS Türkiye'nin Liderliğinde Stratejik Buluşma

AUS Türkiye'nin öncülüğünde düzenlenen konferans, akıllı ulaşım sistemlerinin ülke gene-

linde benimsenmesi ve yaygınlaştırılması amacıyla önemli bir adım olarak değerlendirildi. Etkinlikte, sürdürülebilir ve güvenli ulaşım çözümleri, dijitalleşme ve yapay zekâ entegrasyonu gibi konular ele alındı.

ISSD'den Yenilikçi Katkılar

Konferans stant açarak ve bildiri sunarak etkin bir katılım gösteren ISSD Bilişim'in ayrıca, "Ulaşımın Aklın Yolu" ödülünün sponsoru olması dikkat çekti. ISSD Yönetim Kurulu Başkanı Çağrı Yüzbaşıoğlu, etkinlik için yaptığı açıklamada akıllı ulaşım sistemlerinin şehirlerin sürdürülebi-

lirliği ve güvenliği açısından önemine dikkat çekti.

Sektörel İş Birlikleri ve Gelecek Vizyonu

Konferans, AUS Türkiye'nin sektörel iş birliklerini güçlendirmesi ve Türkiye'nin akıllı ulaşım sistemleri alanındaki vizyonunu pekiştirmesi açısından önemli bir platform oldu. Etkinlikte, kamu ve özel sektör temsilcileri ile akademisyenler bir araya gelerek, geleceğin ulaşım çözümleri üzerine fikir alışverişinde bulundu. Conf-ITS'25, Türkiye'nin akıllı ulaşım sistemleri alanındaki ilerlemesini ve sektörel iş birliklerini teşvik eden önemli bir etkinlik olarak kayda geçti.

inDrive, İstanbul'daki Faaliyetleri İçin Lisans Aldı



48 ülkede 888 şehirde faaliyet gösteren küresel mobilite ve kentsel hizmetler platformu inDrive, İstanbul'da faaliyet göstermek için lisans aldı. Böylece hem yolculara hem de sürücülere daha fazla seçim özgürlüğü getirmeyi hedefliyor.

Küresel mobilite ve kentsel hizmetler platformu inDrive, İstanbul'da faaliyet göstermek için lisans aldı. Yolcu çağırma uygulaması kategorisindeki lisansını almak için yasal ve teknik tüm gereklilikleri karşılamak amacıyla hizmetlerini güçlendiren platform, böylece artık hem yolculara hem de sürücülere daha fazla seçim özgürlüğü sunabilecek.

inDrive Türkiye Yöneticisi Tolga Baran, konuya dair şu açıklamada bulundu: "İstanbul vizesini almaya hak kazandığımız için çok gururluyuz. Bu lisans, taksii şoförlerinin inDrive uygulamasını yasal olarak kullanmalarına olanak tanırken yolcularımız da, uygulamanın denetlenmediğinden, güvenilir olduğundan emin olabiliyor. Zaman, bütçe ve adanmışlık gerektiren bu lisansı almamız, Türkiye pazarına ne kadar bağlı ve hizmetlerimizi sunmaya ne kadar kararlı olduğumuzun da göstergesi."

"Yolcular, kendi sürücülerini seçiyor"

Uygulamalarının, kullanıcılar daha fazla seçim özgürlüğü sunması bakımından diğer taksii hizmetlerinden farklılaştığını aktaran Tolga Baran, "Diğer hizmetler müşteriyi otomatik olarak bir sürücüyle eşleştirirken bizim geliştirdiğimiz uygulama, yolcuların, taleplerine yanıt veren sürücüler arasında seçim yapmasına olanak tanıyor. Müşteriler, sürücülerin arasında seçim yapmasına profil resmini de görebiliyor" ifadelerini kullandı.

"48 ülkede 888'den fazla şehirde faaliyet gösteriyoruz"

inDrive Türkiye Yöneticisi Tolga Baran, "inDrive uygulaması ile kullanıcılar, yolcularının kontrolünü elde ediyor. Nitekim gece tek başınıza seyahat ediyorsanız, kiminle seyahat edeceğinizi seçebilmek, gönül rahatlığı sağlayabiliyor. Sürücüler de yolcunun derecelendirmesine ve alma noktalarına göre hangi yolculukları kabul edeceklerini seçebiliyor. Üstelik diğer platformların aksine inDrive, sürücülerden yüksek komisyon talep etmiyor. Kullanıcıların daha fazla seçim özgürlüğü veriyor" diyerek değerlendirmelerini şöyle sonlandırdı:

"Tüm avantajlarımızla birlikte Türkiye de dahil olmak üzere, 48 ülkede 888'den fazla şehirde faaliyet gösteriyoruz. Dünyanın en çok indirilen ikinci araç çağırma uygulaması haline geldik. Farklı şehirlerde, araç çağırmanın yanı sıra şehirler arası ulaşım, yük ve kurye teslimatı gibi genişleyen bir kentsel hizmetler yelpazemiz de bulunuyor. Gelecek dönemde de hizmetlerimizi genişleterek güzel işlere imza atacağımıza inanıyoruz."

ISUZU | ULUMAN

ALİBEYKÖY ÇOBANÇEŞME

ŞUBEMİZE DAVETLİSİNİZ!!

DEĞERLİ MÜŞTERİLERİMİZ;

Açılışımıza özel aracınızın yaşı farketmeksizin periyodik bakımlarda sizlere özel **%20 indirim** yapılacak ayrıca **ÜCRETSİZ CHECKUP** hizmeti verilecektir.



5. Levent Mah. Mareşal Fevzi Çakmak Cad. No:9 G Eyüpsultan / İSTANBUL



444 7 858

0532 767 30 34



ESHOT Filosu, Allison Donanımlı Otokar Sultan City Midibüslerle Optimum Verimlilik Sağlıyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT Genel Müdürlüğü, filusunda yer alan Otokar Sultan City midibüslerini Allison tam otomatik şanzıman donanımının sunduğu avantajlarla verimli ve konforlu şekilde kullanıyor. İzmir'de 430 hatta toplu ulaşım hizmeti sunan ESHOT, tamamı otomatik şanzımanlı araçlardan oluşan filosuyla, hem yolcu hem de sürücü konforunu ön planda tutarak hizmet veriyor.

Solo ve körüklü büyük otobüslerin ulaşamadığı dar ve eğimli sokaklar için tercih edilen 57 adet 7 metrelik Otokar Sultan City midibüsler, Allison T 2100 xFE™ tam otomatik şanzımanları sayesinde yüksek manevra kabiliyeti, yakıt tasarrufu ve düşük bakım maliyeti sağlıyor. 2018 yılında ilk 7 metrelik Sultan City araçlarını filosuna katan ESHOT, araç sayısını yıllar içinde memnuniyet ve ihtiyaç doğrultusunda artırarak bugün 57 adede çıkardı.

ESHOT yetkilileri, bu araçların günlük kullanımına ilişkin şu bilgileri paylaşıyor: "Otokar Sultan City midibüslerimiz, sefer başına ortalama 40 km, günlük ise araç başına yaklaşık 248 km yol yapıyor. Gidiş-dönüş toplamda 2 bin 335 durakta yolcuların iniş ve binışı gerçekleşiyor. Kullanıldığı 37 hattımızda bir seferde en az 8, en çok 144 km mesafe katediliyor. Hatlarımızın ortalama eğimi yüzde 4,3 olup, kırsaldan şehir merkezine kadar çok çeşitli güzergâhlarda hizmet veriyoruz. Bu zorlayıcı koşullarda tam otomatik şanzıman; sürücü, yolcu ve işletme açısından ciddi kolaylık ve verimlilik sağlıyor."

ESHOT filosundaki Sultan City midibüsler, 4,5 litrelik CumminsIntercooler Turbo Dizel Euro 6 motorla 107 kW güç ve 632 Nm tork üretiyor. Bu motorla uyumlu Allison T 2100 xFE™ şanzıman, patentli tork konvertörü sayesinde motor torkunu sarsıntısız biçimde tekerleklerle aktarıyor. Böylece manuel veya otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlarda görülen güç ve tork kaybı yaşanmadan, yüksek performans ve yakıt verimliliği elde ediliyor. Allison'ın FuelSense 2.0® yazılımı sayesinde vites geçişleri her zaman ideal hızda ve optimum ekonomiyle sağlanıyor.

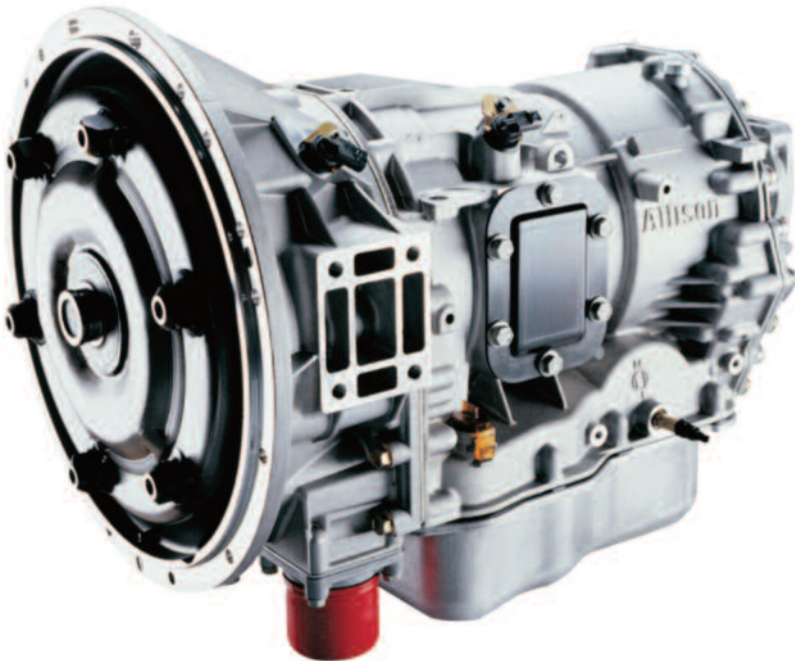
ESHOT yetkilileri, "Allison tam otomatik şanzımanlar sayesinde araçlarımızın bakım maliyetleri düşük. Manuel şanzımanlarda sıkça yaşanan baskı-balata arızaları gibi sorunlar ortadan kalkıyor. Sadece periyodik yağ ve filtre değişimiyle araçlarımız uzun süre sorunsuz çalışabiliyor. Yakıt tüketiminde de sürücüler arası farklılıkların önüne geçilerek tasarruf sağlanıyor" diye vurguluyor.

ESHOT bünyesinde görev yapan yaklaşık 2 bin 700 şoförün de otomatik şanzımandan memnun olduğunu ifade eden kurum, "Sürücülerimizin vites geçişleriyle uğraşmadan sadece yola odaklanabilmeleri hem güvenliği hem de sürüş konforunu artırıyor. Özellikle daha önce manuel araç kullanan şoförlerimiz, otomatik şanzımanlı Otokar midibüslerin konforunu takdir ediyor" açıklamasını yapıyor.

ESHOT'ta 5 yıldır otobüs şoförlüğü yapan Aydın Şanlı ise tecrübelerini şöyle anlatıyor: "Gün boyu şehir trafiğinde ve duraklar arasında dur-kalk yapıyoruz. Tam otomatik şanzıman sayesinde vites değiştirmek zorunda kalmıyorum. Sadece D'ye basmam yeterli oluyor. Bu da yola daha çok odaklanmamı sağlıyor. Mesai sonunda daha az yoruluyorum. Otomatik şanzıman, şehir içi toplu taşımada şoförlerin stresini de azaltıyor."

Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Topluluğu (CIS) Satış Direktörü Berk Gönenç ise şu değerlendirmeyi yaptı: "Allison şanzımanlar, 7-8 metre midibüs segmenti dahil olmak üzere tüm dünyada operatörlerin memnuniyetini sağlıyor. Şehir içi toplu taşımada sık dur-kalk gerektiren yoğun trafikte sunduğu avantajlar, ESHOT gibi büyük filolarda açıkça görülüyor. ESHOT, bu anlamda Avrupa genelinde toplu ulaşımında örnek gösterilebilecek uygulamalardan biri."

ESHOT, 2013 yılından bu yana farklı araç modellerinde de Allison tam otomatik şanzıman donanımını tercih etmeye devam ediyor. Geniş servis ağı, düşük yedek parça maliyeti ve yüksek performans gibi avantajlar sayesinde, kurum hem hizmet kalitesini artırıyor hem de işletme maliyetlerini düşürüyor.



UYGUN

YETKİLİ OTOBÜS SERVİSİ

UYGUN



OTOBÜSÜNÜ SEVENLERİN ADRESİ



**MÜŞTERİ İKRAM
ODAMIZ**



**DİNLENME
ODASI**



**YEDEK PARÇA
STOKU**

UYGUN OTOMOTİV, tüm otobüs markalarını
kaliteli hizmet ile buluşturuyor

KAMİL USTA

0534 284 26 58

İSMET USTA

0532 624 10 48

ERKİN USTA

0531 555 88 67

İ.O.S.B Mh. Dolapdere San. Sit. 5. ada D2 Blok N:28 İkitelli
Başakşehir / İstanbul +90 212 549 19 00 - 01



Ford Trucks, Yurtdışı Yetkili Servis Ağını İngiltere ve İrlanda'ya Genişletti

Her Rotada Müşterilerinin Yanında

“

Ford Trucks, yurt dışı yetkili servis ağını genişleterek İngiltere ve İrlanda'daki yeni servis noktalarını hizmete açtı. Yeni servis noktalarıyla müşterilerine daha geniş hizmet ağı sunan Ford Trucks, bu adımla Batı Avrupa'daki yoğun taşımacılık rotalarında Ford Trucks müşterilerini servis hizmeti ile buluşturacak.

Ağır ticari araç sektöründe küresel markalardan biri olan Ford Trucks, yetkili servis noktalarına İngiltere ve İrlanda'yı da dahil ederek Avrupa'daki ağını genişletti. Bu stratejik adım, Ford Trucks'ın müşterilerine daha yakın olma hedefini desteklerken, Avrupa genelindeki erişilebilirliğini de önemli ölçüde artırıyor.

Ford Trucks, Avrupa'daki genişleyen servis ağı ile uluslararası taşımacılık yapan müşterilerine kesintisiz hizmet sunmaya devam ediyor. İngiltere ve İrlanda gibi lojistik açıdan kritik öneme sahip pazarlarda devreye giren yeni servis noktaları, özellikle Batı Avrupa'nın yoğun taşımacılık rotalarında Ford Trucks müşterilerine büyük kolaylık sağlayacak. Ford Trucks bölgedeki servis faaliyetlerini İngiltere'de 1968 yılından beri hizmet veren RygorGroup Limited, İrlanda'da ise 2007 yılında kurulan SetantaVehicleSales North Limited iş birliğinde sürdürecektir. RygorGroup Limited ile yapılan anlaşma sonucu, İngiltere'de 7 farklı noktada, SetantaVehicleSales North Limited ile yapılan anlaşma sonucu ise İrlanda'da 4 farklı noktada Ford Trucks müşterilerine servis hizmeti sunulacak. Bölgesinde önemli operasyonlar yürüten bu iki firmayla yapılan sözleşmeler Ford Trucks'ın Batı Avrupa'daki varlığını güçlendirecek.

Ford Trucks'ın servis ağını genişletmesi, müşterilerine sunduğu toplam sahip olma maliyetini optimize eden servis anlayışını destekliyor. Bu sayede, bakım ve onarım süreleri kısaldıkça, operasyonel verimlilik artıyor.

Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Burak Hoşgörenkonuyla ilgili yaptığı açıklamada; "Ford Trucks olarak, Avrupa'daki büyüme stratejimiz kapsamında İngiltere ve İrlanda gibi önemli pazarlarda servis ağımızı genişletmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Bu adımla, müşterilerimize sunduğumuz servis hizmetinin erişim noktalarını artırarak Batı Avrupa'nın bu yoğun taşımacılık rotasında Ford Trucks müşterilerinin servis hizmetlerine daha hızlı ve kolay ulaşmasını sağlayacağız" dedi.

RygorGroup Ltd. Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Sean Joyce ise, "Rygor, ticari araç segmentinde satış sonrası hizmetiyle tanınan bir şirket. Bu nedenle Ford Trucks'ın İngiltere'deki müşterilerini servis noktalarımız aracılığıyla destekleyebilmek bizim için de bir ayrıcalık. Şirketimiz bünyesinde 200'ün üzerinde tam donanımlı araç teknisyeni var ve müşterilerimiz için araç ömrünü en üst düzeye çıkarmak üzere Ford Trucks marka ticari araçların bakımını yapmak için sabırsızlanıyoruz" dedi.

SetantaGroup Genel Müdürü Harry Nash, konuyla ilgili "Ford Trucks ile yaptığımız iş birliğinden büyük memnuniyet duyuyoruz. SetantaTruckstüm donanımıyla İrlanda'daki dört ayrı noktada Ford Trucks müşterilerine arıza yardımı, kurtarma, parça ve servis hizmeti sunmaya hazır. Bu ortaklık, Ford Trucks müşterilerine daha kapsamlı ve etkili destek sunmamıza olanak sağlayacak" şeklinde görüş belirtti.

 KARSAN

Otokar

Atalay



OTOBÜSTE GÜVENİN ADRESİ



Adres: Turgut Özal Mh. 99.Sk. No:2 Esenyurt / İSTANBUL
(E-5 Karayolu Üzeri Haramidere ABC Petrol Arkası)
Telefon : +90 212 428 07 07 E-Mail : info@atalayoto.com.tr



Kontak Kapatma Kararının Ardındaki Gerçekler ve Esnafın Talepleri

2025 yılının ilk ayları, İstanbul toplu taşımacılığında faaliyet için oldukça zorlayıcı bir dönemi beraberinde getirdi. İstanbul Büyükşehir Belediyesi bürokrasisinde yaşanan tutuklamalar, ödemelerdeki gecikmeler ve sektörün karşı karşıya kaldığı mali baskılar, esnafı hem ekonomik hem de psikolojik açıdan zor durumda bıraktı. Özel halk otobüsçüleri, bu süreçte kamuoyunda zaman zaman yanlış anlaşılabilir kontak kapatma kararlarını gündeme taşıırken, İstanbul halkına hizmetin devamı için büyük fedakârlıklar da gösterdi. Tüm bu gelişmeleri ve sektörün mevcut durumunu daha iyi anlamak amacıyla Yeni İstanbul Halk Otobüsleri Başkanı Murat Yeşilyurt ile detaylı bir söyleşi gerçekleştirdik. Röportajda hem yaşanan sorunları hem de çözüm arayışlarını tüm açıklığıyla konuştuk.

Biraz kritik bir ay yaşandı. Ekrem İmamoğlu tutuklandı, İBB'nin çeşitli bürokratları içeri alındı ve sizin ödemeler... beklenen ödeme periyodu bile aksadı. Bu bir fırsatçılık mıydı? Peşinden yapılan eylem veya açıklama, kontak kapatma süreçleri zorunlu bir ihtiyaç mıydı?

Tabii sektör son yılların en sıkıntılı dönemini geçiriyor. Bazıları bunu fırsatçılık olarak değerlendiriyor ama sektörel bazda yalnız taşımacılık üzerine biz değiliz. Burada minibüsçüler var, taksiler var. İstanbul'da sonuçta bu

işi yapan başka aktörler de var. Ama şu an en sıkıntılı dönemden biz geçiyoruz. Niye? Bizim muhatabımız belediye. Belediyeler siyasi kurumlar. Tabii esnafın kesinlikle bu işin siyasetiyle yakından uzaktan bir alakası yok. Esnaf ay sonunda yakıtının parasını, şoförünün parasını ödemek için belli bir para eline geçmesi gerekiyor. Yaklaşık 4-5 yıldan beri az da olsa bir para geliyor. Ama son Nisan ayındaki aksamalar esnafı gerçekten üzmüştür.

Tabii böyle olunca konjonktür açısından öyle bir döneme denk geldi ki İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı'nın içeride olması... Bunların hepsi bizim açımızdan tesadüf. Ama bu tesadüfün yansımaları farklı oluyor. İnsanlar sanki bizim esnaf da para alamadığı için bu krizi fırsata mı çeviriyor diye bir mantık oluştu. Kesinlikle böyle bir şey yok. Sonuçta ülkenin siyaseti bizi fazla ilgilendirmiyor. Etkisi vardır ama bizi ilgilendirmiyor. O artık siyasilerin işleri. Bu noktada bize karşı bir haksızlık yapıldığına inanıyoruz. Her meselenin bir çözümü vardır. Belki şu an bu sıkıntıyı yaşıyoruz ama ben inanıyorum ki ilerleyen günlerde güzel günler de olacak.

Tabii belediye kaynaklarına gittiğimiz zaman işte hükümetin SSK borçlarına el koyması falan bunları gündeme getiriyor. Fakat esnaf bunu bilmez ki. Hükümet para göndermiş göndermemiş... Esnafın umurunda değil. Burada sürdürülmesi gereken bir taşımacılık var. O yüzden o noktada hakikaten bize karşı haksızlık yapılıyor. Bunu böyle bilmek lazım.

Bir kontak kapatma kararı aldınız. Devamında deprem oldu ve bu karardan geri dönüldü. O süreçte İBB'nin de teklifleri oldu sanırım bir orta yol bulma noktasında. Süreç nasıl işledi?

Kontak kapatma olayı basit bir olay değil. Bu esnafın son yani yapacağı hiçbir şey kalmadığı noktada başvurduğu şeydir. Biz yetkililerle görüşüyoruz. Her görüşmemizde "Biraz daha sabırlı olun, yakında düzelecek" gibi muhabbetler oldu. Karşımızdaki bürokratları dinlediğimiz zaman onların da yapacağı fazla bir şey yok. Hep iyi niyetlerle yola çıkılıyor fakat çözüm noktasında fazla mesafe kat edemedik.

Kontak kapatma sözün bittiği noktadır. Burada her şey yapılıyor, sözler veriliyor. Oradaki bürokratların iyi niyetinden şüphemiz yok ama onların da elinde bir şey yok. Şimdi kasada para olmayınca neyi paylaşacak seninle? Bizim de sözün bittiği yere geldiğimiz zaman kontak kapatma fikri esnafın daha çok dillendirdiği bir konuydu. Biz de Nisan ayına ödeme olmayınca olabilir diye tartıştık. Bunun bize getirecek negatif yönlerini de biliyoruz. Ama başka bir seçenek kalmayınca bu noktaya geldi esnaf. Sonuçta biz esnafın sözcüleri buraya. Esnaf nerede derse oraya gidiyorsun.

Tabii ki yöneticinin bakış açısı farklı olur ama sonuçta bizi de sürükleyen esnaf politikaları. Son noktaya kadar geldi. Deprem arifesinde bu iş olunca biz de burada İstanbul halkının bu zor gününde bunu yapmamız

mümkün değil dedik. Akılselim hareket ederek bundan şu an vazgeçildi. Aslında vazgeçildi derken bir virgül kondu. Daha önce bize söz verilen rakamlar ödenirse bizim böyle bir eyleme girmemizin de mantığı olmayacak zaten. Amacımız üzüm yemek. Siyaseten faydalanmak gibi bir niyetimiz kesinlikle yok. Çözüm arıyoruz. Eğer çözüm olmazsa başka seçenek kalmıyor. Gönülümüz kesinlikle bunu istemiyor. Zaten esnaf yakıt alamadığı zaman, şoförüne maaş veremediğinde otomatik kapanıyor kontak. Biz bunu dillendirmiş olduk.

Peki şu anda İBB kanadından size olumlu ödemeler noktasında bir dönüş var mı? Yaklaştı mı fikirler?

Biz en son görüştüğümüz muhataplarımızla sabah uyanıyoruz tu-tuklanmış. Şu an muhatap da bulamayacak duruma geldik. En son görüştüğümüz genel sekreter yardımcısı şu an içeride. Biz onunla belli konuları konuşmuştuk. Bu da bizi karamsar yapıyor. Önümüzü göremiyoruz. Bize sunulan bir tablo var. Bu tablo yeterli değil. Ama sonuçta biz İstanbul'da bu işi İETT ile beraber yapıyoruz. Biz de elimizi taşın altına sokalım diyoruz ama şu an elimiz değil gövdemizi de soktuk yine çözüm üretmiyoruz.

Biz karşı tarafı anlamak istiyoruz ama esnafın durumu perişan olduğu için şu an Büyükşehir'in bize sunmuş olduğu reçete hakikaten hastayı tedavi edecek reçete değil. Bu rakamlarla bu işin şu an yapılabilmesi çok zor. Biz zaten 5 yıldan beri bu fedakarlığı yapıyoruz. Hatta görüşmelerimizde biz aylık hak ettiğimiz parayı istiyoruz zaten. İçeride birikmiş alacaklarımızı bir plan çerçevesinde takip edelim diyoruz. Şu an onu sunacak bir irade yok karşımızda.

Biz özel halk otobüsçüleri olarak elimizi taşın altına değil gövdemizi koyduk. İlerleyen zamanda ülkenin ekonomisi de siyasi hava da yumuşar. Bizim de taleplerimiz yerine gelir diye umut ediyoruz.

Üst bürokrasiden çözüm odaklı çalışma var ama oradaki siyasal baskı biraz bu süreci aksatıyor mu?

Ülkemizin durumu belli. Ekonomik anlamda yeni yeni ayağa kalkmaya başladık. Güzel günler inşallah gelecektir. Onu da umut ediyoruz. Maalesef Türkiye'de siyaset çok hakim. Bir taraf beyaz, bir taraf siyah diyor. Biz de bu arada ezilen taraf oluyoruz. Biz umut ediyoruz ki ortak akılla bu ülkemiz ve İstanbul güzel bir noktaya gelecek. Biz siyasetin dışındayız. Biz bir şey yaparken talepte bulunurken inanın Büyükşehir'deki bütün siyasi gruplara gidiyoruz. Hiçbir parti ayrımı yapmadan, çözüm üretilemek için.

Çoğu meselede ortak akılla bütün siyasiler bir araya gelip oy birliğiyle lehimize kararlar aldıkları zamanlar da oldu. Biz yine bunu umut ediyoruz. Yoksa bizim siyasetle kesinlikle işimiz olmaz. Biz ekmeğimizin peşindeyiz. Siyaset tabii ki yapılacaktır

tır ama bizim için siyaset üstü bir iş olduğu için bizi fazla da ilgilendirmiyor.

Esnaflarda benim en çok dinlediğim; "Evet para ödeyemiyorlar ama bizi biraz da provoke eden sadadaki yaşananlar" diyorlar. O konuda ne düşünüyorsunuz? Özellikle bu raporlar, cezalar, muayene kriterlerinin çok sert olduğunu ifade edenler var.

Murat Bey çok güzel bir konuya değindiniz. Ben yaklaşık 35 yıldan beri bu sektörün içerisindeyim. Biz her dönem farklı sıkıntılarla uğraştık. Geçen bir toplantıda söyledim: Eski-den sıkıntılarımız daha büyüktü. Biz şimdi okyanusu geçtik, derede boğuluyoruz.

Şimdi bir taraftan ekonomik sıkıntı, paraların zamanında olmaması... Diğer taraftan sadadaki uygulamalar bizi gerçekten yoruyor. Bu belki de paranın önüne geçiyor. Esnaf şunu bekliyor: Zaten ekonomik bir sıkıntı yaşıyoruz. Hiç olmazsa diğer konularda esnek bir geçiş olsun. İnsanların beklentisi bu. Ufak bir şeyde insanlar daha esnek bir karşı davranış bekliyor.

Bunu çok çeşitlendirebiliriz ama gerek yok. Bu konuda idareye, İETT'ye görev düşüyor. Ufak tefek şeylerden dolayı insanları sıkmamak gerekiyor. Çünkü bir insanın cebinde para yoksa, şoförün parasını veremiyorsa bu gibi şeyler onu daha da yoruyor. Bu da sahaya yansıyor. Sahaya yansıyınca bu sıkıntılar esnafı da artık farklı arayışlara itiyor. Yeri geldi Saraçhane'deki eylemler, esnaf gruplarındaki serzenişler... Bunlar uygulamaların sonucu ortaya çıkan şeyler.

Ben bu arkadaşlara haksızsınız da demedim şu ana kadar. Çünkü ortada sıkıntı varsa bir serzeniş de olacaktır. Ben bu olayı böyle görüyorum.

Yaptığımız iş hareketli bir iş. İstanbul gibi bir metropol şehirde yaklaşık 3000 araç bizim var, 3000 de İETT tarafı. 6000 araçla İstanbul'un yükünü kaldırmaya çalışıyoruz. Kolay bir iş değil yaptığımız. Her gün farklı insanlarla şoförlerimiz muhatap oluyor. Eksiklerimiz de olacaktır. Biz dört dörtlük değiliz. Ama bu işi icra ederken ufak tefek hatalardan dolayı çok büyük cezalara maruz kalırsak bu da esnafın psikolojisini bozuyor.

Sıkıntılar her dönemin sıkıntısı farklı. Ben inanıyorum ki adil bir yönetim tarzıyla bu işlerin çoğunun üstesinden gelebiliriz. İETT yetkilileri ile zaman zaman toplantılar yapıyoruz. Sıkıntılarımızı dile getiriyoruz. Onların yaklaşımını da ben iyi niyetli görüyorum. Fakat bürokratik engeller... İETT Genel Müdürümüzün samimi çabalarını ben müşahede ediyorum. Fakat alt birimlerde aynı şeyi göremiyoruz. Bence sıkıntı oradan kaynaklanıyor. Alt birimlerin meseleye bakış açıları farklı olduğu için bu da esnafa yansıyor. Bu gibi şeyler diyaloglarla çözülür. Ben yaşamım boyunca her işimi diyalogla çözmeye çalışıyorum. Diyalog oldukça, şeffaflık oldukça her şey çözülür diye temenni ediyorum.





İstanbul'da Özel Halk Otobüsleri Krizi Mecburi Hizmet Aksaması ve Çözüm Yolları Değerlendirmesi

“

İstanbul'da özel halk otobüsleri, tarihinin en kritik eşiklerinden birinden geçmektedir. Son yıllarda ekonomik koşulların ağırlaşması ve sistemin yapısal sorunlarının derinleşmesi sonucu, işletmeciler ciddi bir sermaye kaybı yaşamış ve birçok otobüs sahibi mevcut gelirleriyle temel işletme maliyetlerini karşılayamaz hale gelmiştir. Bugün geldiğimiz noktada, özel halk otobüsçüleri, bu kadim şehre olan sorumluluk bilinciyle hizmete devam etse de, “eylem” değil, “mecburi işe gidememe” durumuyla karşı karşıya kalınmıştır.

Şunu net şekilde belirtmek gerekir ki İstanbul'daki özel halk otobüsleri, yarım asırlık bir süre boyunca kente yatırım yaparak sadece taşımacılık hizmeti sunmamış, aynı zamanda kamusal mali di-

siplinin korunmasına da katkı sağlamıştır. İstanbul'da hizmet veren 6000'in üzerindeki otobüsün yaklaşık %50'si özel halk otobüslerinden oluşmaktadır. Bu sistem sayesinde kamu kaynakları, aynı hizmeti sağlayan

kamu işletmecilerine kıyasla üçte bir maliyetle yönetilebilmiş ve kamu zararının artması önlenmiştir.

Özel halk otobüsçüleri sadece ulaşım alanında değil; bankacılık, otomotiv, yedek

parça ve istihdam sektörlerinde de ekonomiye dolaylı destek sağlamaktadır. Sağladıkları vergi geliri ve istihdam katkısı, kamu bütçesi açısından göz ardı edilemeyecek bir büyüklüktedir.

Ancak artan akaryakıt, işçilik ve vergi yükleri karşısında mevcut hak ediş ödemeleri yetersiz kalmakta, bu da işletmecilerin araçlarını çalıştırmakta ciddi güçlük çekmelerine yol açmaktadır. Gelişen bu koşullar, bir "hizmet aksaması tehdidi" doğurmuş ve esnaf mecburen çalışmamayı, yani "zorunlu hizmet dışı kalmayı" gündeme getirmiştir. Ancak unutulmamalıdır ki, bu durum herhangi bir ideolojik veya sendikal eylem değil; tamamen ekonomik gerçeklerin dayattığı, çaresiz bir sonuçtur.

Avrupa Uygulamaları ve Mevzuatlar

Avrupa Birliği Toplu Taşıma Mevzuatı (Regulation (EC) No 1370/2007), kamu hizmeti yükümlülüklerinin yerine getirilmesi için özel taşımacılara doğrudan mali destek verilmesini öngörmektedir. Bu düzenlemeye göre, toplu taşımanın sürdürülebilirliği, piyasa kurallarına terk edilemeyecek kadar stratejik bir öneme sahiptir. Üye devletler, toplu taşıma işletmelerinin ekonomik sürdürülebilirliklerini sağlamak için destek ve sübvansiyon mekanizmaları kurmakla yükümlüdür.

Örneğin:

- Almanya: Bundesverkehrsministerium (Ulaştırma Bakanlığı) her yıl özel taşımacılara "Verkehrsverbund"lar (ulaşım birlikleri) aracılığıyla doğrudan bütçe tahsis yapmaktadır. Ayrıca işletme maliyetlerindeki ani artışlar için "Fahrbetriebskostenhilfe" adı altında doğrudan mali destek verilmektedir.

- Fransa: "Service Public de Transport" kapsamında, özel otobüslere kamu hizmeti sağlayıcıları statüsü verilmiş ve maliyet bazlı ödemeler garanti altına alınmıştır. Her yıl özel taşıma şirketlerine tahmini 2,5 milyar avro civarında bir kamu kaynağı aktarılmaktadır.

- Hollanda: "Wet Personenvervoer 2000" yasası çerçevesinde, ihaleye çıkan tüm toplu taşıma hatlarında özel firmalara uzun vadeli (10 yıl) gelir garantili sözleşmeler sunulmakta ve "resilienciefund" adı altında kriz durumlarında ödeme koruma mekanizmaları devreye sokulmaktadır.

Tüm bu örnekler, özel taşımacıların yalnızca hizmeti sürdürebilmeleri değil, aynı zamanda kamusal bir sorumluluk

üstlenmeleri için güçlü hukuki ve mali altyapılarla desteklenmesi gerektiğini ortaya koymaktadır.

Uluslararası Raporlardan Veriler

UITP (International Association of Public Transport) 2023 Küresel Ulaşım Raporu'na göre: "Toplu taşıma sistemlerinde kamu-özel işbirliği modelleri, sistemin hem verimliliğini artırmakta hem de kamu finansmanına olan yükü hafifletmektedir. Ancak özel işletmecilerin sürdürülebilir faaliyetleri için adil sözleşme modelleri, öngörülebilir gelir akışları ve kriz dönemlerinde otomatik destek mekanizmaları şarttır."

Ayrıca, OECD 2022 Ulaşım Politikaları Raporu'nda şu tespit yapılmıştır: "Toplu taşımanın piyasalaştırılması, kamu hizmeti mantığından tamamen bağımsızlaştırılmaz. Özel taşımacıların kamu yararı için çalıştıkları her ortamda, devlet doğrudan ya da dolaylı destek mekanizmalarını tesis etmek zorundadır."

İstanbul'da yaşanan mevcut kriz, münferit bir işletme sorunu değil; yapısal bir sektör sorununa işaret etmektedir.

Çözüm için:

- Türkiye'de yeni bir "Toplu Taşıma Kanunu" çıkarılmalıdır.
- Özel işletmecilere gelir garantili uzun vadeli sözleşmeler sunulmalıdır.
- Hak ediş ödemeleri şeffaf ve formülize bir sisteme kavuşturulmalıdır.
- Merkezi bütçeden doğrudan destek mekanizmaları tesis edilmelidir.
- Özel halk otobüsçüleri resmen "kamu hizmeti sağlayıcısı" statüsüne kavuşturulmalıdır.

Bu yapısal reformlar, sadece mevcut işletmecilerin sorunlarını çözmeyecek, aynı zamanda İstanbul'un ve Türkiye'nin toplu taşıma sistemini uzun vadeli ve sürdürülebilir bir zemine oturtacaktır.

Özel halk otobüsleri İstanbul'un can damarıdır. Onların yaşadığı ekonomik darboğaz, aslında tüm kentin ulaşım güvenliğini ve kamusal hayatını tehdit etmektedir. Avrupa'da ve dünyada olduğu gibi, kamu-özel iş birliğiyle toplu taşımanın modernize edilmesi, hak ettiği kurumsal ve mali altyapıya kavuşturulması artık kaçınılmazdır. Bugün atılacak adımlar, sadece bugünün krizini çözmekle kalmayacak; gelecekte daha güvenli, daha sürdürülebilir bir İstanbul toplu taşıma sisteminin temelini atacaktır.





Anadolu Isuzu'dan Şanlıurfa Belediyesi'ne 25 adet Citiport Teslimatı

“

Türkiye'nin önde gelen ticari araç üreticilerinden Anadolu Isuzu, şehir içi toplu taşıma çözümlerine bir yenisini daha ekledi. Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi iştiraki Urfa Ulaşım A.Ş. tarafından açılan otobüs alım ihalesi kapsamında 25 adet 12 metrelik 2025 model Isuzu otobüs düzenlenen törenle teslim edildi.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, son teknoloji ile geliştirilen konforlu otobüsleriyle belediyelerin toplu taşıma filolarına katkıda bulunmaya devam ediyor. Anadolu Isuzu bu kapsamda Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi filosuna 25 adet Isuzu Citiport teslim etti. 14 Nisan 2025 tarihinde düzenlenen teslimat törenine; Şanlıurfa Valisi Hasan Şıldak, Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Kasım Gülpınar, belediye yetkilileri ve Urfa Ulaşım A.Ş. yetkilileri ile Anadolu Isuzu Yurtiçi Satış Direktörü Yusuf Teoman, Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük, Anadolu Isuzu Bayi Kanalı Yöneticisi Emin Günışık, Isuzu Gaziantep Özdicle Bayisi Özdicle Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Dicle, Özdicle Satış Müdürü Aykut Baş katıldı.

Gülpınar: "Bu araçlar, şehrimizin geleceğine yapılmış bir yatırımdır"

Törende konuşan Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Kasım Gülpınar, yeni otobüslerin şehir içi ulaşımında önemli bir dönüşümün parçası olduğunu belirtti: "25 yeni otobüsümüz yalnızca bir araç filosu değil, şehrimizin geleceğine yapılmış bir yatırım, vatandaşlarımıza verdiğimiz bir sözdür. Medeniyet yolda başlar. Şehirlerin geleceği; konforlu, güvenli, dakik ve sürdürülebilir ulaşım sistemleriyle inşa edilir."

Borçsuz Yatırım Modeliyle Hayata Geçirildi

Yeni araç alımının herhangi bir borçlanmaya gidilmeden gerçekleştirildiğini vurgulayan Gülpınar, kamu kaynaklarının etkin ve şeffaf kullanımının önemine değinerek şöyle devam etti: "Yaklaşık 205 milyon TL'lik bu yatırımı borçsuz bir şekilde gerçekleştirdik. Gelecek nesillere borç değil, hizmet bırakmak istiyoruz."

Anadolu Isuzu'dan Yerli ve Yenilikçi Çözümler

Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük ise konuşmasında şu ifadelerle yer verdi: "Anadolu Isuzu olarak sürdürülebilir ve yenilikçi ulaşım çözümleriyle şehirlerin yaşam kalitesini artırmayı hedefliyoruz. Şanlıurfa'ya teslim ettiğimiz bu yeni nesil araçlarımızın kent ulaşımına önemli katkılar sunacağına inanıyoruz. İş birliğimizin devamı temennisizle Büyükşehir Belediyesi'ne ve Urfa Ulaşım A.Ş.'ye teşekkür ediyoruz."





ÖZEL HALK OTOBÜSÜNDE GÜNCEL SORUNLAR

Çok kıymetli özel halk otobüsü esnafı, değerli okurlar; Yaklaşık beş yıldır İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) ve özel halk otobüsü şirketleri arasında imzalanan OTİS sözleşmesi, özellikle son zamanlarda yaşanan ödeme gecikmeleri nedeniyle tartışılmalı hale gelmiştir. Hak edişlerin dört aya kadar sarkması, sistemi hem esnaf hem de çalışan açısından sürdürülemez hale getirmiştir.

Önceki sistemde her özel halk otobüsü kendi kazancını doğrudan elde ediyordu. Bu durum araçlar arasında yolda rekabete, yolcu memnuniyetsizliğine ve çalışan huzursuzluğuna neden oluyordu. Zamanın şartlarına uygun olarak, o dönemin yöneticileriyle birlikte radikal bir karar aldık. Ben de o zaman Özulaş yönetimindeydim. Yüzde 99 mutabakatla yeni sisteme geçildi. İlk başta sistem hem kazanç hem de çalışma düzeni açısından oldukça olumlu karşılandı.

Ancak zamanla, özellikle İBB'nin verdiği sözleri tutmaması ve ödemelerdeki ciddi gecikmeler esnafı sistemden soğuttu. Artık yöneticiler de bu sistemin esnafa anlatılmasında zorlanmakta. Bu noktada İBB yönetimi acilen şirketleri ve kooperatifleri bir araya getirmeli; eksikler tartışılmalı ve düzeltilmelidir. Çalıştaylar yapılmadan, açık diyalog kurulmadan sistemin daha da kötüye gittiği aşikârdır.

Yeni Öneriler – Sisteme Adaptasyonu Artırmak

1. Rapor ve Ceza Sistemi

Yeni sistemde ceza uygulamaları aşırı artmış durumda. Bu durum çalışanları ciddi şekilde rahatsız etmekte. Birçok şoför işi bırakmakta, araç sahipleri de araçlarını çalıştırmamaktadır. Cezaların yanı sıra ödül sistemi de kurulmalıdır. İyi çalışan şoförlerin ödüllendirilmesi motivasyonu artıracaktır. Ceza gelirlerinin bir kısmı, örnek şoförlere ve araçlara geri dönmelidir. Bu adım, sistemi sadece cezaya dayalı bir yapı olmaktan çıkaracaktır.

2. Garaj Sorunu

Sözleşmede yer almasına rağmen garajlar halen tam anlamıyla kurulamamıştır. Garajlar sadece araçların park yeri değil, aynı zamanda bakım, onarım ve düzenin sağlandığı merkezler olmalıdır. Araçların bakımını düzenli yapacağı bu garajlar sayesinde yolda kalma oranı düşer, yolcu memnuniyeti artar, işletmecinin kayıpları azalır. Bu da doğrudan hizmet kalitesini yükseltir.

3. Ödeme Sorunu

Sistemin kurulmasından bu yana ödeme düzeni sağlanamamıştır. Özellikle son dönemde bu sorun krize dönüşmüştür. Esnaf artık giderlerini karşılayamaz hale gelmiştir. Bu durum çözülmeyecek bir mesele değildir. İBB ve şirket yöneticileri birlikte 10 aylık bir ödeme takvimi belirleyebilir. Sorun kökten çözülsün, hem çalışan hem yolcu mutlu olacaktır. İBB de bu durumdan kazançlı çıkacaktır.

Bu sorunları çözmek için en etkili yol; tüm tarafların bir masa etrafında toplanmasıdır. Bir

çalıştay düzenlenmeli, burada bütün sorunlar muhataplarıyla tartışılmalıdır. Sadece iki ya da üç günlük bir çalıştay bile çok büyük sonuçlar doğuracaktır. Tüm tarafları bu anlamlı ve yapıcı sürece davet ediyoruz.

Esnafa Öneriler

Değerli esnaf kardeşlerim, Zor bir dönemden geçiyoruz. Siyasi belirsizlikler, belediye-deki değişimler ve ekonomik koşullar işlerimizi daha da güç hale getirdi. Ancak sabırla önümüzdeki kısa vadeli süreçte hem ödeme planlarının düzeleceğine hem de yapılacak girişimlerle işimizin rahatlayacağına inanıyorum. Gayretiniz, emeğiniz ve sabrınız için hepinize teşekkür ediyorum. Hep birlikte daha güçlü ve huzurlu bir sistem inşa edeceğiz.

Yönetimlere Güvenelim

Zor günlerden geçiyoruz, evet. Ama unutmayalım ki bu camia, en zorlu şartlarda bile ayakta kalmayı başarmış güçlü bir yapıya sahiptir. Bugün bize düşen; bizi temsil etme sorumluluğunu üstlenen yönetim kurulu üyelerimize güvenmek, onların yanında durmak ve birlik beraberlik içinde hareket etmektir.

Destek verirse çözüm gelir, dağınık olursak dağılırız. Gelin, ayrışmadan, dedikodudan uzak durup tek ses olalım. Gücümüzü ancak böyle gösterebiliriz, hakkımızı ancak böyle alabiliriz.

Birliğimiz daim olsun.



Anadolu Isuzu'dan İstanbul'a Güçlü Servis Noktası **ULUMAN OTOMOTİV**



Anadolu Isuzu, Türkiye'nin dört bir yanındaki müşterilerine sunduğu güçlü satış sonrası hizmetlerine bir yenisini daha ekledi. İstanbul Avrupa Yakası'nda faaliyet göstermeye başlayan Uluman Yetkili Servisi, Alibeyköy Lojistik Merkezi'ndeki stratejik konumu ve sunduğu kapsamlı hizmetlerle otobüs sektörüne ve şehiriçi taşımacılık esnafına büyük katkı sağlamayı hedefliyor.

Düzenlenen görkemli açılış törenine otobüs esnafı, taşımacılık sektörü temsilcileri ve Anadolu Isuzu yöneticileri yoğun ilgi gösterdi. Anadolu Isuzu'nun tüm araç sınıflarına, pickup araçlarından 12 metrelik şehir içi otobüslere kadar hizmet verecek kapasitedeki Uluman Yetkili Servisi, sunduğu ayrıcalıklar ve müşteri odaklı yaklaşımıyla büyük heyecan yarattı.

Esnaf Dostu Hizmet Noktası

Uluman Yetkili Servisi, hem şehir içi toplu taşıma hem de turizm taşımacılığı yapan işletmelerin yoğun bulunduğu bir bölgede konumlanarak, müşteri beklentilerine doğrudan yanıt

Alibeyköy Lojistik Merkezi'ndeki stratejik konumu ve esnaf odaklı hizmet anlayışıyla devreye girdi.

Sunduğu avantajlar:

- Tüm Isuzu araçlarına kapsamlı yetkili servis
- %20 indirimli periyodik bakım ve ücretsiz check-up
- 7/24 yol yardım, hızlı bakım ve esnek ödeme seçenekleri

veriyor. Servisin kurucuları ve yöneticileri de uzun yıllardır otobüs esnafı olmaları sebebiyle sektördeki hassasiyetleri yakından biliyor. Bu bilgi birikimi ve deneyim, verilen hizmetlere doğrudan yansıyor.

Açılış töreninde konuşan Uluman Yetkili Servisi yetkilisi Hakan Uşar, şunları söyledi:

"Uzun yıllardır biz de otobüs esnafı olarak bu sektörün içerisindeyiz. 4. Levent'teki işletmemizde yıllardır esnafla iç içe olduk, adeta bir aile olduk. Bugün Anadolu Isuzu yetkili servisi olmamızla birlikte bu tecrübemizi bir adım daha ileriye taşıyoruz. Pickup araçlardan 12 metre otobüse kadar Anadolu Isuzu'nun tüm araçlarına yetkili hizmet verecek durumdayız. Esnafın önceliklerini ve beklentilerini çok iyi biliyoruz. Bu sebeple açılışa özel önemli bir kampanya da başlattık."

Açılışa Özel Kampanyalar ve Hizmet Avantajları

Uluman Yetkili Servisi, açılışa özel sunduğu %20 indirimli periyodik bakım kampanyası ve ücretsiz check-up hizmeti ile otobüs esnafının yüzünü güldürüyor. Ayrıca esnafın nakit akışı dikkate alınarak oluşturulan uygun ödeme koşulları ve esnek vade seçenekleri, sektöre önemli kolaylıklar sağlıyor.

Serviste randevulu ve randevusuz hizmet seçenekleri sunulurken, bakım süreçlerinde hız ve verimlilik öncelikli hedef olarak belirlenmiş

durumda. Hakan Uşar bu konuya da değinerek şu ifadeleri kullandı:

"Esnaf için zaman çok değerli. Servisteki bakım sürecinden kaynaklı iş kayıplarını en aza indirmeye çalışıyoruz. Bu yüzden hızlı hizmet veriyoruz. Randevu sistemi sayesinde süreçleri daha da hızlandırabiliyoruz. Ayrıca 7/24 yol yardım hizmetimizle de esnafımızın yolda karşılaşılabileceği arızalara anında çözüm sunuyoruz."

Anadolu Isuzu'dan Satış Sonrası Güçlü Atılım

Son yıllarda şehir içi toplu taşıma araçları ve servis segmentinde önemli satış başarıları yakalayan Anadolu Isuzu, satış sonrası hizmet ağına yaptığı yatırımlarla müşteri memnuniyetini üst seviyeye taşımayı sürdürüyor. İstanbul'daki servis ağıнын genişlemesi, hem otobüs esnafına hem de turizm taşımacılığı yapan firmalara önemli avantajlar sunuyor.

Uluman Yetkili Servisi'nin devreye alınmasıyla birlikte Anadolu Isuzu'nun İstanbul Avrupa Yakası'ndaki varlığı daha da güçlenirken, sektördeki hizmet kalitesinin de çıktısı yükselmiş oldu.

Uluman Yetkili Servisi ile ilgili detaylı bilgi ve kampanyalardan yararlanmak için iletişime geçebilir, randevu alabilirsiniz.

Adres
Alibeyköy Lojistik Merkezi, 5. Levent, Mareşal Fevzi Çakmak Cd. No:9G, 34060 Eyüpsultan/İstanbul

Telefon
444 7 858 - 0532 767 30 34



MAN Lion's City 12 E LE, "Busplaner İnovasyon Ödülü 2025"i kazandı

“Sürdürülebilir taşımacılığın öncüsü MAN'ın tam elektrikli otobüsü Lion's City 12 E LE, başarısıyla koleksiyonuna prestijli bir ödül daha ekledi. Yeni MAN Lion's City 12 E LE, "12 Metre Elektrikli Otobüsler" kategorisinde "2025 Busplaner İnovasyon Ödülü"nü'nün sahibi oldu. Alçak tabanlı yapısı, şehir içi ve şehirlerarası taşımacılıkta çok yönlü kullanımı, sunduğu esneklik, sürdürülebilirlik ve yüksek performansı ile öne çıkan otobüs, "2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünün ardından başarılarına bir yenisini daha eklemiştir.

MAN'ın tam elektrikli otobüsü Lion's City 12 E LE, sürdürülebilirlik özellikleri sayesinde sektörün prestijli ödüllerini toplamaya devam ediyor. Şehir içinde olduğu kadar kırsal bölgelerde de üstün performansı ile dikkat çeken otobüs, özellikle çok yönlülüğüyle büyük beğeni topluyor. 2023'teki ilk tanıtımının ardından, "Şehirlerarası Otobüs" kategorisinde "2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü kazanan MAN Lion's City 12 E LE, bu kez sektörün önemli ödülleri arasında daha layık görüldü. Sürdürülebilirlik özellikleriyle "12 Metre Elektrikli Otobüsler" kategorisinde birincilik kürsüsüne çıkan MAN Lion's City 12 E LE, "2025 Busplaner İnovasyon Ödülü"nü'nün sahibi oldu. Almanya merkezli sektör dergisi Busplaner tarafından verilen ödülde, dergi okuyucuları editörlerce önerilen 13 farklı kategorideki 66 yenilikçi ve pratik çözüm arasında en başarılılarını seçti.

MAN Truck & Bus Almanya Otobüs Satış Müdürü Darko Simeunovic, aracın okuyucu oylamasından birinci çıkmasından mutlu olduklarını belirterek, "Bu ödül, otobüsümüzün müşterileri yalnızca esnekliği ve konforuyla değil, aynı zamanda performansı ve sürdürülebilirliğiyle de etkilediğini gösteriyor" dedi.

MAN Truck & Bus Otobüs Ürün Pazarlama Müdürü Heinz Kiessise aracı ilk kez 2023'teki Busworld Europe fuarında tanıtıldıklarını hatırlatarak, "Yalnızca bir yıl sonra '2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü' ödülünü kazanan MAN Lion's City 12 E LE, şimdi de bu başarısını 'Busplaner İnovasyon Ödülü 2025' ile taçlandırdı. Bu bizim için büyük bir başarı. Bu ödüller, şehir içi ve şehirlerarası modern toplu taşıma ihtiyaçları için sürdürülebilirlik, yenilikçi teknolojiler ve pratik, uyarlanabilir çözümlere yönelik taahhüdümüzün takdir edildiğini gösteriyor" diye konuştu.

MAN Lion's City 12 E LE şehir içi ve şehirlerarası taşımacılık için tasarlandı

Tam elektrikli altyapısıyla 240 kW'a kadar güç üretebilen bir merkezi elektrik motoruna sahip olan Lion's City 12 E LE, MAN'ın modüler batarya konseptini kullanıyor. Dört ila altı batarya paketinden oluşan bu konsept, işletmelerde şarj süresi, yolcu kapasitesi ve menzil gibi konularda ihtiyaçlarına göre esnek batarya paketi seçme fırsatı sunuyor.

MAN'ın büyüyen şehirlerarası otobüs segmentine tam elektrikli araçla girişi anlamına gelen Lion's City 12 E LE, 12 metrelik solo otobüs temel alınarak geliştirildi. Geniş kullanım alanı sayesinde hem şehir içi hem de şehirlerarası taşımacılıkta kullanılacak şekilde tasarlanan araç, 41 yolcu koltuğunun yanı sıra tekerlekli sandalye ve bebek arabaları için özel bir alan da sunuyor. Araç, ayrıca motor kulesi bulunmayan alçak tabanlı arka bölümü sayesinde banliyö hatları için de ideal bir seçenek oluşturuyor.





KAMYON PAZARININ GÜÇLÜ OYUNCUSU OTOKAR ATLAS YENİLENDİ

“

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Atlas kamyon ailesinin amiral gemisini yeniliyor. Otokar, 2013'ten bu yana Türkiye'de ve Avrupa'da ticaretin yükünü hafifleten Atlas'ın dördüncü neslini satışa sunuyor. Dördüncü nesil Atlas 9, sınıfında ilk ve tek hava yastığı ve hava destekli sürücü koltuğu ile dikkat çekiyor.

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, kamyon pazarındaki varlığını güçlendiren adımlarına bir yenisini daha ekliyor. Hafif kamyon segmentinde 12. yılını geride bırakan ve bu süreçte pazarda önemli bir başarıya imza atan şirket, Atlas ailesinin dördüncü neslini satışa sunuyor.

Segmentinde Yeni Bir Dönem Başlatıyor

Yeni Atlas 9, Türkiye'de sınıfında bir ilk olan sürücü ve yolcu hava yastıkları ile güvenliği ön planda tutuyor. Kaza anında oluşabilecek riskleri en aza indirmek için sunulan bu özellik, pazarda benzersiz bir güvenlik çözümü olarak dikkat çekiyor. Atlas, kullanıcılarına 1 milyon km/4 yıl garanti sunabilen sınıfının tek kamyonu olarak pazarda yer alıyor.

Yeni Atlas 9, 2.060mm ile sınıfının en geniş kabinini sunarken, hava destekli sürücü koltuğu ile özellikle uzun çalışma saatlerinde sürücü konforunu artırıyor. 10,25 inç dokunmatik ekran ve elektronik park freni gibi teknolojik özelliklerle donatılan araç, kullanıcılarına konforun yanı

sıra en iyi kullanıcı deneyimini vadediyor.

Otokar'ın güvenlik odaklı yaklaşımını yansıtan Atlas 9, aynı zamanda GSRII güvenlik standartlarını da karşılıyor. Atlas 9, Kör Nokta Uyarı Sistemi (BSIS), Lastik Basıncı Algılama Sistemi (TPMS), Hareket Algılama Sistemi (MOIS), Park Sensör Kiti, Akıllı Hız Sistemi (ISA), Alkol Interlock Hazırlık (ALC) ve Sürücü Yorgunluk Algılayıcı Sistem (DDAW) gibi ileri teknolojik özellikleriyle güvenliği en üst seviyeye taşıyor.

Sektörde Standartları Yeniden Belirliyor

Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, Atlas ailesinin 4. nesil üyesi Atlas 9 ile ilgili olarak; "Hafif kamyon pazarındaki başarımızı her geçen sene arttırmaya devam ediyoruz. Geçen yıl Türkiye'nin ilk elektrikli hafif kamyonunu dahil ettiğimiz Atlas kamyon ailemizde yenilikler devam ediyor. Yeni nesil teknolojiler ve müşterilerimizin değişen beklentileri doğrultusunda Atlas ailesini yeniden yapılandırıyoruz. Güvenlik, teknoloji ve konforda fark yaratacak olan Atlas 9, sektörde alışlagelmiş standartların ötesine geçi-

yor. Atlas'ta sadece işletme maliyeti değil, sürücünün güvenliği de ön planda. Bugüne kadar ekonomik işletme maliyetleri ve düşük yakıt tüketimiyle öne çıkan Atlas ailesi, sahip olduğu üstün güvenlik teknolojileriyle de rekabette ayrışacak. Yeni araçımızla, ekonomi, konfor, teknoloji ve güvenliği bir arada sunarak dört dörtlük bir kamyon vadediyoruz. Geniş ürün gamı, 1 milyon km/4 yıl garanti süresi, farklı finansman imkanları, bakım hediye paketleri ve standartta sunduğu donanımları ile hafif kamyon pazarını dönüştüren yaklaşımımızla daha güçlü hedeflerle yola devam ediyoruz" dedi.

Kendi satış ağıyla Avrupa'ya resmi olarak ihracat yapabilen tek hafif kamyon üreticisi olan Otokar; Türkiye ve yurtdışındaki satış gücü ile kullanıcı beklentileri doğrultusunda yeniden yapılandığı Atlas ailesinde 9, 11 ve 15 tonluk versiyonlarla ticaretin yükünü karşılayacak. Otokar, yenilediği araç ailesiyle yerli ve uluslararası pazarlarda büyüme hedefini güçlendiriyor.



Mercedes-Benz Türk, Mesleki Eğitimi Desteklemeye Devam Ediyor

“

Türkiye’de mesleki ve teknik eğitimin ülke ekonomisi açısından önemi konusunda farkındalık yaratmayı ve gençleri mesleki eğitime özendirerek ülke ekonomisinin ihtiyaç duyduğu nitelikli iş gücünü yetiştirmeye katkı sağlamayı amaçlayan Mercedes-Benz Türk, 2014 yılında başlattığı “EML’imiz Geleceğin Yıldızı” programı ile mesleki ve teknik eğitime olan desteğini sürdürüyor. Proje kapsamında şirket, Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nin elektromekanik laboratuvarlarını tüm gerekli ekipmanlarla donatarak yeniliyor ve uygulamalı eğitimi desteklemek için kamyon bağışında bulunuluyor.

Mercedes-Benz Türk; Milli Eğitim Bakanlığı, Mercedes-Benz Bayi ve Yetkili Servisleri iş birliği ile hayata geçirdiği “EML’imiz Geleceğin Yıldızı” programıyla mesleki eğitime olan desteğini sürdürüyor. Şirket, 2014 yılında başlatılan bu projeye Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nde “Mercedes-Benz Laboratuvarları” kuruyor ve öğrencilerin endüstrinin ihtiyaç duyduğu donanımlı bireyler olarak yetişmesini hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, konuyla ilgili olarak “EML’imiz Geleceğin Yıldızı programı ile 11 yıldır Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nin laboratuvarlarını teknolojik eğitim için özel ekipmanlarla donatarak yeniliyor ve öğrencilerin üzerinde uygulamalı eğitim yapabilmeleri için kamyon bağışlıyoruz. Programı başlattığımız 2014 yılından bugüne kadar 29 farklı ilde toplam 33 meslek lisesinde açtığımız laboratuvarlarda **4.000’den fazla** öğrenci eğitim gördü. Türkiye’de en fazla okul ve öğrenciye ulaşan şirketlerden biri haline geldik. Projemize dahil olan öğrencilerimizi oryantasyon programları ile destekliyor, yıl içerisinde yaptığımız teknik eğitimler ile teorik ve pratik becerilerini sürekli geliştiriyoruz. Öğrencilerimizin endüstrideki becerilerini geliştirip pratik deneyim kazanmaları için Aksaray Kamyon Fabrikamızda ve Hoşdere Otobüs Fabrikamızda düzenli olarak teknik geziler organize ediyoruz.

Mezun öğrencilerimizin **yüzde 52’si** doğrudan otomotiv sektöründe iş bulurken, geçtiğimiz yıl 12. sınıf öğrencilerimizin **yüzde 82’si** yetkili servislerimizde staj yaptı. Ayrıca, mezunların büyük bir kısmı Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servislerinde istihdam edildi. Program kapsamında mezun olan gençlerin



yüzde 63’ü aktif olarak iş hayatına atılıyor.

“Ülkemizde hem mesleki eğitime hem de istihdama katkı sağlamak için çalışmaya devam edeceğiz.” dedi.

Kadınların Endüstride ki Yeri Güçleniyor

Mercedes-Benz Türk, “Kadınların yapamayacağı iş yok” vizyonuyla hareket ederek, endüstride kadın istihdamını desteklemeyi öncelikli hedefleri arasına alıyor. Bu kapsamda, “EML’imiz Geleceğin Yıldızı” programındaki kız öğrenciler “Her Kızımız Bir Yıldız” programına dahil edilerek burs ve çeşitli imkanlardan yararlanıyor.

Son olarak, programa dahil olan 8 kız öğrenci İstanbul’da ağırlandı. İstanbul’da kültürel etkinliklere katılan öğrenciler, ayrıca Hoşdere Otobüs Fabrikası’nı ziyaret ederek otobüs üretim sürecini yerinde inceleme fırsatı buldu. Öğrenciler fabrikada kadın çalışanlarla bir araya gelerek endüstrideki rol modelleri ile tanışma fırsatı yakaladılar.

Mercedes-Benz Türk, mesleki eğitime ve istihdama olan desteğini sürdürerek, geleceğin nitelikli iş gücünü yetiştirmek için çalışmaya devam edecek.



“Yolda, trafikte ya da araçta hiçbir sorun yokken de kazalar meydana geldiğini belirten uzmanlar, bu kazaların ardında ‘yol hipnozu’ olabileceğini söylüyor. Bu durumun, gözler açıkken zihnin başka bir konuya odaklandığı trans hali olduğunu dile getiren Uzman Klinik Psikolog İhsan Öztekin, belirtiyor. “Sürücünün gözleri açıktır, yola bakar. Beyin bir taraftan yaptığı işi otomatik olarak gerçekleştirmeye devam eder, yani görsel uyaranları algılayıp doğru eylemleri yapar. Diğer taraftan hipnotik etki ile bilinçli zihin, sürüşten tamamen farklı bir konuya odaklanır.” dedi. Özellikle uzun ve monoton yolculuklarda sürücüler fark etmeden bu hipnotik etkiye kapılabildiğine dikkat çeken Öztekin, yorgun yola çıkmamak, mola vermek ve farklı uyaranlara odaklanmak gibi önlemlerin yol hipnozuna karşı koruyucu olabileceğini aktardı.

Duran Araçlara Çarpılmasının En Büyük Sebeplerinden Biri Yol Hipnozu!

Üsküdar Üniversitesi NİSTANBUL Hastanesi Uzman Klinik Psikolog İhsan Öztekin, son dönemlerde sıklıkla meydana gelen kazaların ardından gündeme gelen, ‘yol hipnozu’ olarak bilinen ve birçok kazanın nedeni olduğu düşünülen durum hakkında açıklamalarda bulundu.

Hipnoz, herkesin defalarca ve genellikle de farkına varmadan yaşadığı bir süreç...

Hipnotik etki altına girmenin, doğuştan her insanda var olduğunu belirten Uzman Klinik Psikolog İhsan Öztekin, “Her insanın yaşamı boyunca defalarca ve genellikle de farkına varmadan yaşadığı bir süreçtir. Bu nedenle ‘ben hiçbir zaman hipnoza girmem’ iddiasında bulunanların bu iddiası yanlış ve anlamsız bir iddiadır.” dedi.

Yol hipnozu, birçok kazanın nedeni...

Yol hipnozunun genellikle araç sürücülerini üzerinden tanımlandığını ifade eden Öztekin, “Ancak bu, araçtaki yolcunun hipnoza girmeyeceği anlamına gelmez. Sürücünün yanında oturan kişi de yol hipnozu yaşayabilir ya da otobüste cam kenarında oturan bir yolcu da camdan dışarı bakarken yol hipnozu yaşayabilir. Tabii ki sürücünün yol hipnozu yaşaması, birçok kazanın nedeni olduğu için yolcuya göre çok daha önemli. Özellikle duran araçlara yüksek hızlarla çarpılmasının en büyük sebeplerinden bir tanesi yol hipnozudur. Aniden karşıma çıktı, görmedim gibi söylemler aslında yol hipnozu sebebiyledir.” şeklinde konuştu.

Beyin otomatik olarak araç kullanmaya devam etse de zihin, farklı bir konuya odaklanıyor!

Yol hipnozunda sürücünün hipnoza girdiğinin farkında olmadığı altını çizen Öztekin, “Araştırmalar, sürücü yola çıktıktan yaklaşık 2,5 saat sonra hipnozun başladığını gösteriyor. Sürücünün gözleri açıktır, yola bakar. Beyin bir taraftan yaptığı işi otomatik olarak

gerçekleştirmeye devam eder, yani görsel uyaranları algılayıp doğru eylemleri yapar. Diğer taraftan hipnotik etki ile bilinçli zihin, sürüşten tamamen farklı bir konuya odaklanır. Sürücü transa girdiği için araç kullanımına devam etse bile yol farkındalığı yok denecek kadar azalır ve yola karşı bir duyarlılık başlar. Hipnotik etki ile gözler açık, zihin kapalı durumu oluşur. Kişi bu süreci hatırlamaz. Bu süreçte kişi muhakeme ve hafıza kaybı da yaşayabilir. Bu durum ‘gözü açıkken uyumak’ şeklinde de tanımlanır.” açıklamasını yaptı.

Sürekli aynı noktaya değil, farklı uyaranlara bakılmalı!

Sebebi açıklanmakta zorlanılan yani, yolda, trafikte ya da araçta bir sorun yokken oluşan birçok kazanın yol hipnozu etkisi ile gerçekleştiğinin düşünüldüğünü belirten Uzman Klinik Psikolog İhsan Öztekin, “Bu nedenle sürücü hem kendisini hem de diğer araç ve insanları tehlikeye atarak ölümlü kazalara sebep olabilmektedir. Uzun yolculuklarda ve gece yolculuklarında daha sık görülür. Uzun yolların benzer yapıları, sürücüyü gözleri açık bir trans durumuna sokar. Otomatik vitesli araç sürücülerini bu durumu daha çok yaşayabilir.” dedi.

Yol hipnozunun tedavi edilmesi gereken bir durum değil, şartlar oluştuğunda her insanın yaşayabileceği bir süreç olduğuna vurgu yapan Öztekin, özellikle uzun yolculuklara çıkacak sürücülerin yol hipnozuna girmemesi için alabilecekleri önlemleri sıralayarak sözlerini şöyle tamamladı:

“Yorgun ve uykusuzken yola çıkmamalı. Dinlenmiş olarak ve en az 5 saat uyuduktan sonra yola çıkılmalı. Aracın iç sıcaklığı kontrol edilmeli ve sürekli havalandırılmalı. Bol sıvı alınmalı, mümkünse sürüş esnasında sakız çiğnenmeli. Aynı ritimde müzik dinlenmemeli. 2 saatte bir çay ve kahve molası verilmeli. Araçta yolcu varsa, dikkatini dağıtmadan sürücü ile farklı konularda sohbet etmeli. Seyir halindeyken sürekli belli bir noktaya bakılmamalı. Örneğin yol çizgilerine odaklanılmamalı, yol işaretlerine, trafik levhalarına, yol kenarındaki ağaçlar gibi farklı uyaranlara bakılmalı.”



“

Otomotiv Sanayii Derneği 2025 yılının mart ayı verilerini açıkladı. Geçen yılın Ocak- Mart dönemine göre toplam üretim yüzde 9 azalarak 344 bin 120 adet seviyesinde gerçekleşti. Otomobil üretimi aynı dönemde yüzde 7 oranında gerileyerek 220 bin 927 adet olarak kaydedildi. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 352 bin 299 adede ulaştı. Ticari araç grubunda, yılın ilk çeyreğinde üretim yüzde 11 oranında azalırken, bu düşüş ağır ticari araç grubunda yüzde 32, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 9 seviyesinde gerçekleşti. 2024 yılının ilk çeyreğine göre ticari araç pazarı 16, ağır ticari araç pazarı yüzde 20, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 16 daraldı. Toplam taşıt pazarında yerli araç payı, geçen yılın ilk çeyreğine göre 2 puan düşerek yüzde 31 oldu.

Otomotiv Sanayii Derneği Mart 2025 Verilerini Açıkladı

Yılın ilk üç ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 1, otomobil ihracatı ise yüzde 3 azaldı. Bu dönemde toplam ihracat 254 bin 683 adet, otomobil ihracatı ise 149 bin 843 adet düzeyinde gerçekleşti. 2025'in ilk çeyreğinde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7 azalarak 285 bin 818 adet seviyesinde gerçekleşti. Aynı dönemde, otomobil pazarı da yüzde 4 oranında azalarak 223 bin 793 adede ulaştı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2025 yılının mart ayına ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, 2025 yılı ocak-mart döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9 azalarak 344 bin 120 adet oldu. Otomobil üretimi ise yüzde 7 geriledi ve 220 bin 927 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 352 bin 299 adedi buldu. Yılın ilk çeyreğinde ticari araç üretimi ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 11 oranında geriledi. Bu dönemde, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 32, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 9 düşüş yaşandı. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 65 seviyesinde gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 66, kamyon grubunda yüzde 47, otobüs-midibüs grubunda yüzde 60 ve traktörde yüzde 44 seviyesinde gerçekleşti.

Türkiye İhracatının %17'sini Otomotiv Sanayi Gerçekleştirdi!
Yılın ilk çeyreğinde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine

göre adet bazında yüzde 1 azalarak 254 bin 683 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı da bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3 azalırken, ticari araç ihracatı yüzde 2 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 45 azaldı ve 2 bin 529 adet olarak gerçekleşti.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2025'in ilk çeyreğinde yüzde 17 ile sektörel ihracat sıralamasında zirvedeki yerini korudu. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, yılın ilk çeyreğinde toplam otomotiv ihracatı, 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 2 artarak 9,4 milyar dolar oldu. Euro bazında ise yüzde 1,4 artışla 8,6 milyar euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 1, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 3 oranında arttı.

İç Pazar 2025 Yılı İlk Çeyreğinde 258 Bin Adet Oldu

2025'in ilk çeyreğinde toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7 azalarak 285 bin 818 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 4 oranında gerileme yaşadı ve 223 bin 793 adet oldu. Ocak-Mart döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarında yüzde 16, ağır ticari araç pazarında yüzde 20, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 16 daralma yaşandı. 2025'in ilk 3 aylık döneminde otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 32, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 22 olarak gerçekleşti. Toplam taşıt pazarında yerli araç payı, geçen yılın ilk çeyreğine göre 2 puan düşerek yüzde 31 oldu.

Şanzıman Tamiri

Yedek Parça Satış

Bilgisayarlı Arıza Tespit

Aks Onarımı



EĞİTİMLİ UZMAN KADRO

ECOLIFE & ECOMAT

**KALTELİ HİZMET
UYGUN FİYATA**

CUMHURİYET CAD. ÇİFTLİK MAH. NO:132 34830 BEYKOZ/ İSTANBUL

+90 554 400 98 55

info@zfte.com.tr

www.zfte.com.tr



8.5, 12 VE ŞİMDİ 18 METRE İLE ŐEHİRİN TAM MERKEZİNDE

İstanbul Sancaktepe Showroom

Veysel Karani Mah. Ařk Reyhani Cad. No:20 Sancaktepe / İSTANBUL
Telefon : 0(216) 498 71 00-01-02-03 | Faks : 0(216) 498 71 04

Ankara Showroom

Őehit Osman Avcı Mah. Fatih Sultan Mehmet Bulvarı
No:475;A İç Kapı No:47 Etimesgut / ANKARA
Telefon : 0(312) 219 76 76 | Faks : 0(312) 219 79 00