

HALK ULAŞIM

halkın ulaşımı

Türkiye'nin Ulaşım Sektörü Dergisi

Temmuz 2026

HALKALI-ARNAVUTKÖY METRO HATTI HİZMETE GİRDİ

Halkalı-İstanbul Havalimanı Metro Hattı'nın Halkalı-Arnavutköy kesimi düzenlenen törenle açıldı. İstanbul'un ulaşım ağında önemli bir halkanın daha tamamlanmasıyla, şehiriçi entegrasyon güçleniyor.



MOBİLİTENİN GELECEĞİ
İSTANBUL'DA ŞEKİLLENDİ



KÂĞIT ÜZERİNDE ZAM, SAHADA ZARAR
Mücadele Bitmedi, Yeni Başlıyor



ERCAN SOYDAŞ FAKTÖRÜ ANKARA'DA
GÜÇ KAZANDIRIYOR
Yıllardır Çalınmayan Kapılar Artık Açılıyor

İSTANBUL ULAŞIMINA DEV ATILIM: İETT FİLOSUNA 1.940 YENİ ARAÇ GELİYOR



BUSWORLD TÜRKİYE'DE DEV İMZA :
IVECO BUS'TAN TÜRKİYE PAZARINDA GÜÇLÜ HAMLE!



TORKSAN TEKNİK SERVİS
OTOMOTİV
SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

HER PARÇADA
UZMANLIK
HER İŞTE
GÜVEN

- * Şanzıman Revizyonu
- * Diferansiyel Bakım ve Onarım
- * AKS Revizyonu
- * Test ve Kontrol
- * Teşhis ve Analiz Süreçleri

İkitelli OSB Mah. Metal İş Sanayi Sitesi
8. Blok No: 23/23 Başakşehir / İSTANBUL

Tel: 0539 654 61 56 - 0530 975 62 20

E-maile: info@torksanteknik.com

Web: www.torksanteknik.com



OTOBÜS, KAMYON VE İŞ MAKİNELERİ İÇİN

ŞANZİMAN VE DİFERANSİYEL
UZMAN ÇÖZÜMLER



ZF

Allison

VOITH

CITIPORT 12

Modern Şehirlerin yildızı



ANADOLU GRUBU

ANADOLU ISUZU

editörden



Bir Fuarın Ardından... Geleceğe Açılan Kapılar

Toplu ulaşım sektörü, yalnızca araçlardan ve teknolojiden ibaret değildir. Bu sektör; milyonlarca insanın hayatına dokunan, şehirlerin ritmini belirleyen ve sürdürülebilir geleceğin en önemli yapı taşlarından biridir. Her yeni gelişme, her yatırım ve her buluşma, aslında daha yaşanabilir şehirler için atılmış önemli bir adımdır.

Haziran ayını geride bırakırken sektörümüz adına son yılların en önemli organizasyonlarından biri olan **Busworld Türkiye 2026**'ya ev sahipliği yapmanın gururunu yaşadık. İstanbul, üç gün boyunca yalnızca Türkiye'nin değil, Avrupa, Orta Doğu, Balkanlar, Türk Cumhuriyetleri ve Afrika'nın toplu ulaşım profesyonellerini aynı çatı altında buluşturdu. Elektrikli otobüslerden alternatif yakıt teknolojilerine, akıllı ulaşım sistemlerinden dijital filo yönetimine kadar geleceğin ulaşım vizyonu fuar boyunca tüm yönleriyle sergilendi.

Biz de **Halk Ulaşım Dergisi** olarak sektörün nabzını tutmaya devam ettik. Fuar alanında gerçekleştirdiğimiz özel röportajlar, üretici firmalarla yaptığımız söyleşiler, yeni model tanıtımları ve sektör temsilcilerinin değerlendirmeleriyle yalnızca gelişmeleri takip eden değil, gelişmeleri kayıt altına alan ve sektör hafızasına katkı sunan bir yayın olmanın sorumluluğunu bir kez daha hissettik.

Bugün artık biliyoruz ki toplu ulaşım yalnızca yolcu taşımıyor; teknoloji taşıyor, çevre bilinci taşıyor, sürdürülebilirlik taşıyor ve şehirlerin geleceğini şekillendiriyor. Elektrifikasyon, dijitalleşme, yapay zekâ destekli yönetim sistemleri ve karbon nötr hedefleri artık geleceğin değil, bugünün gündemi haline geldi. Busworld Türkiye'de gördüğümüz tablo da bunun en güçlü göstergesi oldu.

Ancak teknoloji kadar önemli bir başka gerçek daha var: Bu dönüşümün sürdürülebilir olması için işletmecilerin de güçlü kalması gerekiyor. Araç yatırımlarından finansmana, işletme maliyetlerinden kamu desteklerine kadar sektörün çözüm bekleyen birçok başlığı bulunuyor. Üreticiler, tedarikçiler, kamu kurumları ve işletmeciler aynı hedef doğrultusunda hareket ettiğinde toplu ulaşımın geleceği çok daha sağlam temeller üzerine inşa edilecektir.

Çünkü biz inanıyoruz ki güçlü bir sektör ancak doğru bilgiyle, ortak akılla ve sağlıklı iletişimle büyüyebilir. Halk Ulaşım Dergisi olarak bu anlayışla çalışmaya, sektörümüzün sesi olmaya ve gelişmeleri en doğru şekilde sizlere ulaştırmaya devam edeceğiz.

Bu vesileyle Busworld Türkiye 2026'nın gerçekleşmesinde emeği bulunan tüm kurum ve kuruluşlara, katılımcılara, ziyaretçilere ve fuar boyunca bizlerle görüşlerini paylaşan sektör temsilcilerine teşekkür ediyor; dergimize gösterdiğiniz ilgi ve güven için tüm okurlarımıza şükranlarımı sunuyorum.

Yeni yatırımların, yeni iş birliklerinin ve daha güçlü bir toplu ulaşım ekosisteminin oluştuğu nice başarılı organizasyonlarda yeniden buluşmak dileğiyle...

Keyifli okumalar dilerim.

MURAT UZUN

İçindekiler

8



100 Araçlık
Yeni
Anlaşma

10

Otobüs
Satışları ve
Sektör
Gerçeği



16



Otomotivde
Entegre
Güç Hamlesi

18-19

Kent
Ulaşımında
Sürdürülebilirliğin
Anahtarı



22-23



Yerli ve Milli
Teknolojileriyle
Gövde Gösterisi

30

Her Kızımız
Bir Yıldız



İMTİYAZ SAHİBİ ve SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ Murat UZUN

YÖNETİM YERİ Adnan Kahveci Mahallesi Konak Caddesi Engin Sokak No: 2 D: 7 Beylikdüzü / İST.
Tel : (0555) 553 20 72 E-mail: halkulasim@hotmail.com - halkulasim@gmail.com

YAYIN DANIŞMA KURULU

Naci Yağız // İstanbul Halk Ulaşım A.Ş. Sedat Şahin // Özulaş A.Ş. Ramazan Gürler // Mavi Marmara Ulaşım A.Ş.
Mehmet Tekin // Öztaş Ulaşım A.Ş. Murat Yeşilyurt // Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş.
Ercan Soydaş // Ankara Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Mustafa Kurt // Kocaeli Halk Otobüsleri Esnaf Odası
Sadi Eren // Bursa Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Şahin Demiral // Demiral Hukuk Bürosu

GRAFİK TASARIM

EYLÜL GRAFİK- Satı GÖKÇE (0212) 252 62 57

Basım Yeri

Türmatsan Organize Matbaacılık
Gıda İnş. Nak. San. Tic. Ltd. Şti

YAYIN TÜRÜ

Yerel Süreli Yayın - Aylık

Halk Ulaşım Dergisi'nde yayımlanan fotoğraf ve yazıların tüm hakları saklıdır. İzinsiz alıntı yapılamaz. Halk Ulaşım Dergisi "Basın Meslek İlkeleri" doğrultusunda yayın yapar.

Bakım Hariç Tüm İşlemlerde

ATA SER BAKIM KAMPANYASI

YEDEK PARÇA

%20

işçilik

%30

Tüm indirimlere ek

VADE FARKSIZ

3 TAKSİT

PERİYODİK BAKIM - PARÇA VE İŞÇİLİKTE DEV KAMPANYA

Ücretsiz check-up ve indirimli periyodik bakım-onarım hizmetleriyle aracınızı kışa hazırlayın. 3 yaş üstü araçlarınız için Yedek parça'da %20 ve işçilikte %30 indirim, Kredi kartına peşin fiyatına 3 taksit fırsatıyla. Üstelik kampanya sürecinde bakım ve harici işlem yaptıran tüm kaptanlarımıza TERMOS BARDAK hediye! Hemen yetkili servisimize gelin indirim avantajını kaçırmayın.

Kampanya sürecinde Otobüs bakımı ve harici işlem yaptıran tüm kaptanlarımıza

Termos Bardak hediye!



**TEMSA AVENUE Yağ Bakımı
9450TL+KDV**



**BMC PROCITY Yağ Bakımı
9450TL+KDV**

Bilgi - Randevu ve Yol Yardım Hatları:



0530 581 8349



0212 549 0160



/ataserotomotiv



/ataserotomotiv



info@ataser.net



ataser.net

Adres: İkitelli OSB, Esenler Sanayi Sitesi 2. Blok No 5-6 Başakşehir, İstanbul





Kâğıt Üzerinde Zam, Sahada Zarar Mücadele Bitmedi, Yeni Başlıyor

“

2026 yılına girerken hepimiz umutluyduk. En azından yıllardır üzerinde çalıştığımız ÖTİS sisteminin artık daha sağlıklı işleyeceğini, eksiklerinin büyük ölçüde giderildiğini düşünüyorduk. Çünkü 2019 yılında bu sistemi kurarken şunu biliyorduk; hiçbir sistem ilk gün mükemmel olmaz. Eksikler zaman içerisinde görülür, düzeltilir ve daha adil bir yapıya kavuşur.

Nitekim yıllar içinde bunun için ciddi emek verdik. Eksik gördüğümüz maddeleri tek tek anlattık, raporladık, düzelttirdik. Sistemi belli bir noktaya getirdik. Ancak ne yazık ki 2026 güncellemesinde hiç beklemediğimiz bir tabloyla karşılaştık.

Daha önce büyük mücadelelerle kazandığımız birçok düzenleme, sabit maliyet hesaplamalarından çıkarıldı. Bunun sonucunda ise kâğıt üzerinde yüzde 25'lik bir zam yapılmış gibi gösterildi. Fakat bu artışın esnafa hiçbir karşılığı olmadı.

Bugün açık yüreklilikle söyleyebilirim ki biz 2026 yılında fiilen zamsız çalışıyoruz. Evet, rakamlara bakıldığında bir artış var gibi görünüyor. Ama bu artış bırakın işletme maliyetlerini karşılamayı, mazot fiyatlarındaki değişimi bile karşılayacak seviyede değil. Çünkü ÖTİS'in temel mantığı, yani sistemin ruhu bozuldu. Sabit maliyetler doğru hesaplanmadığı sürece yapılan zamların hiçbir anlamı kalmıyor. Ancak biz mücadeleden vazgeçmiş değiliz.

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanımızla görüşmeler yaptık. Yetkili birimlerle defalarca bir araya geldik. Bugün de bu görüşmeler devam ediyor. Hedefimiz, 1 Temmuz ile 31 Aralık 2026 tarihleri arasındaki dönem için yeni bir güncelleme yapılması ve oluşan mağduriyetin giderilmesi.

Bu mücadeleyi sonuna kadar sürdüreceğiz

Öte yandan geçtiğimiz günlerde Ankara'da da önemli temaslarda bulunduk. TÖHOB Başkanımız Sayın Ercan Soydaş'ın TŞOF Başkan Vekilliğine seçilmesi sektörümüz adına önemli bir gelişmedir. Kendisini tebrik ettik, yeni görevinde

başarılar diledik. Bu ziyaret sadece bir nezaket ziyareti değildi. Yaklaşık iki yıldır alamadığımız 65 yaş ücretsiz ulaşım destek ödemelerini yeniden gündeme taşıdık. Sürecin önemli bir aşamaya geldiğini görüyoruz ve en kısa zamanda bu mağduriyetin giderileceğine dair umut taşıyoruz.

Ankara'da görüştüğümüz bir diğer önemli konu ise Mülkiyet Kanunu oldu. Bu konudaki durumumuz ilk günden beri değişmedi. Biz hiçbir zaman başkasına hak verilmesine karşı olmadık. Süreli çalışan arkadaşlarımızın haklarının korunmasını da destekledik. Ancak bir gruba hak verilirken başka bir grubun yıllardır sahip olduğu kazanılmış hakların elinden alınmasını da doğru bulmadık. Bugün önerilen 49+49+1 modeli süreli çalışanlar için uygulanacaksa uygulansın. Buna bir itirazımız yok. Ama yaklaşık altı bin ruhsatlı araçla faaliyet gösteren ve yıllardır ruhsat esasına göre çalışan bizlerin de mevcut hakları korunmalıdır.

Talebimiz son derece nettir. Mevcut sistemi devam etsin. Ruhsat usulüyle çalışan esnaf kendi düzeni içerisinde faaliyetini sürdürsün. Eğer yeni sisteme geçmek isteyen olursa da bunun gönüllülük esasına göre değerlendirilmesi en adil çözüm olacaktır. Bugün sektörün yaşadığı sıkıntılar yalnızca mevzuatla sınırlı değil.

Araç fiyatları ortada. Yeni bir toplu taşıma aracının maliyeti bugün yaklaşık 12,5 milyon liradan başlıyor. Böyle bir tabloda mevcut gelirlerle esnafın aracını yenilemesi neredeyse imkânsız hale gelmiş durumda. Bir tarafta yükselen akaryakıt giderleri, bakım maliyetleri, personel giderleri; diğer tarafta yetersiz gelirler... Bu denklemin sürdürülebilir olmadığı artık herkes tarafından gö-

rülmelidir. Fakat bana göre sektörümüzün en büyük sorunlarından biri ekonomik değil, örgütsel bir sorundur.

Bizi güçlü kılacak olan birliktir

Bugün İstanbul'da çok sayıda şirket ve yönetim yapısı bulunuyor. Her şirket ayrı düşünüyor, her platformda farklı sesler çıkıyor. Sonuçta ortak sorunlarımızı ortak bir dille anlatamıyoruz.

Ne yazık ki bugün parçalı yapı nedeniyle aynı masada onlarca farklı görüş ortaya çıkıyor. Yirmi üyeli bir yapıyla beş yüz araçlık bir yapının aynı temsil gücüne sahip olması zaman zaman karar alma süreçlerini de zorlaştırıyor. Artık bunun yeniden değerlendirilmesi gerektiğine inanıyorum. Belirli bir üye sayısının altında şirket veya kooperatif yapılanmalarının yeniden düzenlenmesi, temsil yapısının daha güçlü hale getirilmesi sektörümüzün ortak menfaatine olacaktır. Belki üç, belki dört güçlü yapı altında daha organize bir sistem kurulabilir. Çünkü mesele sadece kaç şirket olduğumuz değildir. Mesele, aynı hedefe aynı sesle yürüyebilmeaktır.

Önümüzde zor bir süreç var. Sorunlarımız büyük, çözüm yolları da kolay değil. Ama şunu biliyorum ki birlikte hareket ettiğimiz gün, haklı taleplerimizi çok daha güçlü savunacağız. 2026 yılı belki hepimiz için zor geçiyor. Ancak bu zorlukları aşmanın yolu mücadeleden vazgeçmek değil; daha fazla dayanışma göstermek, ortak akıl bütümlük ve sektörümüzün geleceği için tek yürek olabilmektir. Ben inanıyorum ki bunu başardığımız gün, yalnızca bugünün sorunlarını değil, geleceğin birçok problemini de birlikte çözmüş olacağız.

Endüstrideki 70 yıllık güçlü geçmişimizle,
sağlam bir gelecek için;

Yola çıktık!



• HBS ComfortCity 12 m. Tam Alçak Tabanlı Şehirli Dizel Otobüs

YOLCU TAŞIMA GRUBU

AĞIR TİCARİ ARAÇLAR

HAFİF TİCARİ ARAÇLAR

İstanbul Maltepe Showroom

Zümrütevler Mah. Serhat Sokak No: 7/A Maltepe, İstanbul
T: +90 (216) 500 07 00

Habaş Sınai ve Tıbbi Gazlar İstihsal Endüstrisi A.Ş. Otomotiv

Keçiliköy OSB Mah. Yusuf Sarıbekir Cad. No: 5/2 Yunus Emre, Manisa
T: +90 (236) 226 61 00



habas.com.tr



İSTANBUL ULAŞIMINA DEV ATILIM: İETT FİLOSUNA 1.940 YENİ ARAÇ GELİYOR

İBB Başkanvekili Nuri Aslan, İETT Kurtköy 2 Garajı açılış töreninde, İstanbul'un seçilmiş Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu'nun vizyonuyla kesintisiz bir şekilde çalışıldığına dikkat çekerek, "Bugün açılışını gerçekleştirdiğimiz İETT Kurtköy-2 Garajı da, Ekrem Başkanımızla beraber başlayan bu büyük başarı hikayemizin en güçlü halkalarından biridir. Yaklaşık 102 milyon TL yatırımla tamamladığımız bu tesis, 225 otobüsün eş zamanlı olarak parklanabilmesine ve modern bakım hizmeti alabilmesine olanak sağlayacak. 24 saat kesintisiz hizmet verecek olan garajımızda, 6 farklı İETT otobüsüne aynı anda detaylı bakım ve onarım işlemi yapılacaktır. Tesisimizde ortaya çıkan katı atıkların yüzde 95'i, araç yıkama sularının ise yaklaşık yüzde 85'i geri dönüştürülerek yeniden kullanılacak" dedi.

İBB Başkanvekili Nuri Aslan, konuşmasına İstanbul'un seçilmiş Büyükşehir Belediye Başkanı ve 15.5 Milyon vatandaşın oyunu olarak Cumhurbaşkanlığı Adayı olan Ekrem İmamoğlu'nun selamlarını ve sevgilerini ileterek, "Biliyorum ve inanıyorum ki, çok yakında bizlere, çok sevdiği İstanbul'una ve ülkesine kavuşacak, hizmet etmeye devam edecek." diyerek sözlerine başladı.

"Tüm Mesai Arkadaşlarıma Bir Kez Daha Teşekkür Ediyorum"

"İETT'nin 19'uncu garajı olacak İETT Kurtköy-2 Garajı'nın açılışında, sizlerle birlikte olmaktan mutluluk duyuyorum. Yarın Aşure Günü. Şimdiden Aşure Günümüz mübarek olsun. Bugünler bize, her ne pahasına olursa olsun haksızlığın karşısında adaletle, merhametle ve vicdanla dik durmayı hatırlatır. Bizler de doğrudan ve haktan yana olmaktan asla vazgeçmeyecek yaşamaya, üretmeye ve halkımıza hizmet etmeye devam ediyoruz. Edeceğiz. İşte bu yüzden, attığımız her adımı ve gerçekleştirdiğimiz her açılış çok kıymetli buluyorum. Her şeye rağmen büyük İstanbul Büyükşehir Belediyesi ailemizle nasıl çalıştığımızı herkese göstermiş oluyoruz. Bu vesileyle gecesini gündüzüne katan tüm mesai arkadaşlarıma bir kez daha teşekkür ediyorum"

"İstanbul'a Tam 5 Milyar TL'lik Dev Bir Yatırım Yapıyoruz"

"Bir yandan bu modern garajlarla altyapımızı güçlendirirken, diğer yandan araç filomuzu büyütme de hız kesmeden devam ediyoruz. İçinde bulunduğumuz 2026 yılında, tam 650 farklı yeni toplu taşıma aracını İstanbul'un filosuna kazandırmak amacıyla kolları sıvadık. İlk adımı olarak, 250 adet solo otobüsün alımı için sözleşmemizi imzaladık. Araçlarımız bu yılın Kasım ayından itibaren filomuzaya katılmaya başlayacak. Bu proje için İstanbul'a tam 5 milyar TL'lik dev bir yatırım yapıyoruz. Ayrıca İETT tarihinde bir ilke imza atarak, yüzde 100 elektrikli, çevreci ve yeni nesil 50 otobüsü de yakın zamanda şehrimize kazandıracacağız. Hedeflerimiz bununla da sınırlı değil. 2026 yılındaki 650 yeni araca ek olarak; 2027 yılında 650, 2028 yılında ise 640 adet olmak üzere toplamda 1.940 yeni aracı daha filomuzaya katmayı hedefliyoruz Yani filomuzun yaşını 5 yaşın altına düşüreceğiz."



"İETT'MİZE VE TÜM HEMŞEHRİLERİMİZE HAYIRLI UĞURLU OLMASINI DİLİYORUM"

"Bizim her hizmetimizin arkasında Cumhuriyet fikri vardır. Çünkü Cumhuriyet; halkın parasını halka harcamaktır. Cumhuriyet, 16 milyon İstanbulluya eşit, adil, yeşil ve yaratıcı bir gelecek sunabilmektir. Bu duygularla, Kurtköy - 2 Garajımızın İstanbul'umuza, İETT'mize ve tüm hemşehrilerimize hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Sağ olun, var olun."

Açılış konuşmalarının ardından İBB Başkanvekili Nuri Aslan ve protokol üyeleri kurdele keserek garajın resmi açılışını yapmış oldu. Açılışın ardından tesiste incelemelerde bulunan Aslan, İETT emekçilerine işlerinde kolaylıklar diledi.

ÇEVRECİ TEKNOLOJİLERLE DONATILDI

1.650 metrekaare kapalı alana da sahip olacak olan Kurtköy-2 Garajı çevreci ve yeni nesil teknolojilerle donatıldı. Her sabah İstanbullular için detaylı olarak temizlenen araçlar için kullanılan yıkama sularının yaklaşık %85'inin geri dönüşümü sağlanabilecek. Garajda kullanılan katı atıkların ise %95'inin geri dönüşümü yapılabilir. Yaklaşık 102 Milyon TL yatırım ile tamamlanan Kurtköy-2 Garajı, İETT'nin 19. Garajı olacak.



Sürdürülebilir Şehirler için Akıllı Ulaşım Teknolojileri

kentkart

www.kentkart.com



IVECO BUS'tan Özbekistan'da Dev İş Birliği: 1.100 Araçlık Yeni Anlaşma

ASAKA-EFVI ile ortaklığını büyüten IVECO BUS, dizel ve elektrikli DAILY minibüsleriyle ülkenin modern toplu taşıma vizyonuna yön veriyor. IVECO BUS, ASAKA-EFVI Truck AndBus JV LLC ile ilk anlaşmalarını imzalamasından birkaç ay sonra, dizel ve elektrikli versiyonlarda 1.100 adet DAILY minibüs için yeni bir çerçeve anlaşmaya imza atarak Özbekistan'da yeni bir adım attı. Ve ülkenin daha sürdürülebilir bir mobiliteye geçişini destekleme hedefini teyit ediyor.

ASAKA-EFVI Truck AndBus JV LLC ile Mart 2026'da imzalanan ilk distribütörlük ve montaj

anlaşmalarının ardından IVECO BUS, 1.100 adet DAILY minibüs için bir çerçeve anlaşma imzalarak Özbekistan'daki genişlemesini sürdürüyor.

Anlaşma, modelin hem dizel hem de elektrikli versiyonlarını kapsıyor ve üreticinin enerji dönüşümü yol haritasında ilerlerken mevcut pazar ihtiyaçlarını en ileri seviyede karşılama konusundaki taahhüdünü vurgular nitelikte.

IVECO BUS, DAILY Minibüs'ün elektrikli versiyonunu pazara sunarak, ülkenin çevre hedefleri ve Avrupa fonlarıyla desteklenen elektrifikasyon

projeleri doğrultusunda, Özbekistan'ın sıfır emisyonlu toplu taşımaya geçişini destekleme amacını bir kez daha ortaya koyuyor.

IVECO BUS AMEA Otobüs Ticari Operasyonlar Sorumlusu SaschaKaehne, konuya ilişkin yaptığı açıklamada: "1.100 adet DAILY minibüsü kapsayan bu anlaşma, IVECO BUS için Özbekistan'da bir başka önemli dönüm noktasını temsil ediyor ve pazarın daha sürdürülebilir mobiliteye doğru evrilmesine paralel olarak, pazarı hem dizel hem de elektrikli ürün seçenekleriyle destekleme kararlılığımızı yansıtıyor," dedi.

Busworld Türkiye'de Dev İmza : IVECO BUS'tan Türkiye Pazarında Güçlü Hamle!

FSM Demirbaş Otomotiv iş birliğiyle 20 adet körüklü STREETWAY otobüs için anlaşma imzalayan IVECO BUS, Türkiye'deki büyümesini kesintisiz sürdürüyor.

IVECO BUS, 20 adet körüklü STREETWAY otobüsün tedariki için resmi bayi FSM Demirbaş Otomotiv ile imzaladığı yeni anlaşmayla Türkiye pazarındaki büyümesini sürdürüyor.

Türkiye'de üretilen STREETWAY, yüksek kapasiteli şehir içi ulaşım ağlarının gereksinimlerini karşılamak üzere tasarlandı. Tamamen alçak tabanlı bir yerleşime sahip olan STREETWAY, ZF Ecolife 2 otomatik şanzımanla eşleştirilmiş FPT Industrial Cursor 9 Euro VI motora sahip ve 140 yolcuya kadar ağırlama kapasitesine sahip.

IVECO BUS, FSM Demirbaş Otomotiv ile iş birliği yaparak Türkiye'deki varlığını daha da sağlamlaştırıyor. Kocaeli, Muğla, Ankara, Manisa, İstanbul, Trabzon, Balıkesir ve Kayseri gibi pek çok büyükşehirde başta CROSSWAY modelleri olmak üzere markaya ait yaklaşık 80 araç halihazırda aktif olarak hizmet veriyor.

IVECO BUS bu yeni sipariş ile, Türk operatörleri kendi ihtiyaçlarına ve hizmet verdikleri bölgelerin özel şartlarına göre uyarlanmış çözümlerle destekleme konusundaki başarısını ve taahhüdünü bir kez daha yeniledi.

Aynı zamanda IVECO BUS, toplu taşıma elektrifikasyon projelerini destekleyerek ve eksiksiz endüstriyel çözümler ile yerel üstyapı imalatçılarıyla yapılan ortaklıkları birleştiren bir ürün gamı vasıtasıyla minibüs dahil tüm segmentlerdeki varlığını genişleterek Türkiye pazarındaki gelişimini sürdürmeyi hedefliyor.

IVECO BUS AMEA Otobüs Ticari Operasyonlarscha Kaehne, konuya ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Türkiye, IVECO BUS için yüksek potansiyele sahip bir pazarı temsil ediyor. İş ortaklarımızla birlikte, müşteri yakınlığı, şehir içi ürün gamımızın genişletilmesi ve toplu taşımanın alternatif enerji dönüşümünde aktif bir rol oynama hedefimiz üzerine kurulu, kararlı bir büyüme stratejisi izliyoruz."





Daha konforlu, daha çevreci sürüş.

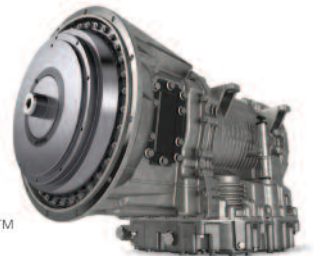
Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2026 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.

3000 Serisi™





Otobüs Satışları ve Sektör Gerçeği

“

Özel halk otobüsü kullanımında yerli üretim şartı bulunması, zaman zaman sektörde önemli tartışmaları da beraberinde getiriyor. Özellikle yurt dışından daha uygun maliyetli ve rekabetçi araç temin etme imkânı olduğunda, bu durum esnaf açısından ciddi bir maliyet baskısı oluşturuyor. Ne yazık ki bu noktada elimiz çoğu zaman kolumuz bağlanmış durumda kalıyor.

Oysa sektörün sürdürülebilirliği açısından bu konunun yeniden değerlendirilmesi gerektiğine inanıyoruz. Geçmiş dönemlerde bazı esneklikler sağlanmış, farklı alternatifler gündeme gelmişti. Ancak bu adımlar kalıcı hale gelmediği için bugün hâlâ aynı sorunları konuşuyoruz. Bu noktada sektör temsilcileri olarak bizlerin ortak bir çaba ortaya koyması gerektiği açık.

Zaman zaman ilgili başkanlarımızla bu konuları masaya yatırıyor, çözüm yollarını konuşuyoruz. Ancak açık konuşmak gerekirse, bugüne kadar somut ve kalıcı bir sonuç almakta zorlandık. Çünkü mesele sadece konuşmak değil, aynı zamanda uygulamaya geçebilecek güçlü bir irade ortaya koymaktır.

Diğer yandan sektöre yeni giren bazı girişimcilerin yaklaşımını da anlamakta zorlanıyorum. Sektöre iddialı bir şekilde girip “hazırım, geldim, yapacağım” demek elbette güzel bir motivasyondur. Ancak gerçekler sahada çok daha farklıdır. Hazır olmadan, gerekli altyapıyı oluşturmadan yapılan girişimler hem işletmeyi hem de sektörü zor durumda bırakabiliyor.

Bu iş sabır, planlama ve ciddi bir hazırlık gerektirir. Aksi halde kısa sürede hem performans kaybı yaşıyor hem de ciddi ekonomik zararlar ortaya çıkıyor. Bugün geldiğimiz noktada görüyoruz ki, sadece söylemler değil, sağlam bir sistemle hareket edenler ayakta kalıyor.

Satış sonrası süreç ise en az araç satışı kadar önemlidir. Kendini geliştiren, hizmet kalitesini artıran ve müşterisiyle doğru iletişim kuran işletmeler sektörde kalıcı oluyor. Buna karşılık, satıştan sonra ortadan kaybolan, farklı müşterilere farklı söylemlerle yaklaşan, “onu tanımam, bunu bilmem” gibi tutumlar sergileyenlerin uzun vadede başarılı olma şansı yoktur. Zaman bunu defalarca göstermiştir.

İstanbul’da ve Türkiye genelinde otobüs satışında rol alan birçok bayi ve temsilci, aslında sektörün yükünü önemli ölçüde taşıdı. Zor dönemlerde esnafa destek oldular, çözüm üretmeye çalıştılar. Bu anlamda emeği geçen herkese teşekkür etmek gerekir.

Önümüzdeki süreçte gerekirse marka bazlı değerlendirmeler de yapacağız. Çünkü artık sektörün hem doğrusu hem de yanlışı açıkça konuşmaya ihtiyacı var. Kim hak ediyorsa hakkını vermek, kim eksik kalıyorsa bunu da ifade etmek durumundayız.

Sonuç olarak; bu sektör sadece araç alım-satımından ibaret değildir. Güven, sürdürülebilirlik ve hizmet kalitesi üzerine kuruludur. Bu değerleri koruyabildiğimiz sürece hem esnaf kazanır hem de şehir içi ulaşım daha sağlıklı bir yapıya kavuşur.

Tüm sektör emekçilerine kazasız, belasız ve bereketli çalışmalar diliyorum.

UYGUN

YETKİLİ OTOBÜS SERVİSİ

UYGUN



OTOBÜSÜNÜ SEVENLERİN ADRESİ



**MÜŞTERİ İKRAM
ODAMIZ**



**DİNLENME
ODASI**



**YEDEK PARÇA
STOKU**

UYGUN OTOMOTİV, tüm otobüs markalarını kaliteli hizmet ile buluşturuyor

KAMİL USTA

0534 284 26 58

İSMET USTA

0532 624 10 48

ERKİN USTA

0531 555 88 67

İ.O.S.B Mh. Dolapdere San. Sit. 5. ada D2 Blok N:28 İkitelli
Başakşehir / İstanbul +90 212 549 19 00 - 01



Ercan Soydaş Faktörü Ankara'da Güç Kazandırıyor Yıllardır Çalınmayan Kapılar Artık Açılıyor

“

Öncelikle şunu söyleyeyim: Ankara ziyaretimiz, sadece bir "hayırlı olsun" ziyareti değildi. Aslında özel halk otobüsü sektörünün bugününü ve yarınını ilgilendiren çok önemli başlıkların masaya yatırıldığı verimli bir program oldu. Hem sektörümüz adına umutlarımızı tazeledik hem de yıllardır çözülemeyen sorunlarımızı bir kez daha en yetkili isimlere aktarma fırsatı bulduk.

Cuma günü İstanbul'dan beş şirket olarak Ankara'ya gittik. Amacımız, Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu'nda (TŞOF) Başkan Vekilliği görevine seçilen TÖHOB Başkanımız Sayın Ercan Soydaş'ı tebrik etmektir. Kendisine yeni görevinde başarılar diledik. Sağ olsun bizi son derece samimi ve sıcak bir şekilde ağırladı. Ayrıca Sayın Mehmet Yiğiner'in de bizleri bir araya getirmesi, sektör adına yapılacak değerlendirmeler açısından oldukça önemliydi.

Ben uzun yıllardır bu sektörün içindeyim. Şunu gönül rahatlığıyla söyleyebilirim ki,

Ercan Soydaş'ın bugün TŞOF Başkan Vekili olması sadece şahsi bir başarı değildir. Bu, özel halk otobüsü sektörü adına çok önemli bir kazanımdır. Belki de yıllardır yakalayamadığımız en büyük fırsatlardan biridir. Çünkü geçmişte baktığımızda özel halk otobüsçüleri olarak ulaşamadığımız birçok makam vardı. Çalamadığımız kapılar, anlatamadığımız sorunlar vardı. Son üç beş yıldır ise Ercan Başkan'ın gayretleri sayesinde Ankara'da gidilmedik kurum, görüşülmedik bürokrat, çalınmadık kapı neredeyse kalmadı. Sorunlarımız artık doğrudan muhataplarına aktarılı-

yor. Elbette bütün sorunlar bir anda çözülmüyor ama en azından artık sesimizi duyurabiliyoruz. Bu bile sektör açısından önemli bir gelişmedir.

Ziyaretimizin en önemli gündem maddelerinden biri ise ücretsiz 65 yaş üstü yolcu taşımacılığı kapsamında devlet tarafından yapılması gereken destek ödemeleriydi. Yaklaşık iki yılı aşkın süredir bu ödemeleri alamıyoruz. Oysa biz bu hizmeti aksatmadan vermeye devam ediyoruz. Vatandaşımızı mağdur etmiyoruz ama sektör olarak ciddi mağduriyet yaşıyoruz.

Burada altını özellikle çizmek istediğim bir konu var.2014 yılında ücretsiz ulaşım yasası çıktığında ilgili bakanlıklarla yapılan görüşmelerde bu desteğin bir hibe olduğu ifade edildi. Ancak bu "hibe" kelimesi yanlış anlaşılmalıdır. Bu ödeme kimsenin lütfu değildir. Kimsenin keyfine göre verilecek bir destek değildir. Bu, kamu adına verilen ücretsiz hizmetin karşılığıdır. Yani devletin sosyal politika kapsamında vatandaşına sunduğu ücretsiz ulaşım hizmetinin maliyetine katkıdır.

Son iki yıldır ise ÖTİS sistemi gerekçe gösterilerek bu ödemeler yapılmadı. Açık konuşmak gerekirse burada ciddi bir haksızlık yaşandı. Bunun sorumlusu Büyükşehir Belediyesi midir, Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı mıdır, başka bir kurum mudur; bunu ilgili makamlar değerlendirsın. Ama ortada değişmeyen tek gerçek var: Bu sektörün hakkı olan ödeme yapılmadı.

Bugün Geline Noktadan Umutluymuz

Ercan Başkan'ın yürüttüğü yoğun temaslara sayesinde dosyanın önemli bir aşamaya geldiğini görüyoruz. İnşallah çok uzun sürmeden bu ödemelerin yapılacağına dair güçlü bir beklentimiz oluşmuş durumda. Bu gerçekleşirse hem sektör nefes alacak hem de büyük bir mağduriyet giderilmiş olacak.

Ankara'da konuştuğumuz bir diğer önemli başlık ise uzun yıllardır tartışılan Mülkiyet Kanunu oldu.Bu konu artık dördüncü yılına girdi. İstanbul özel halk otobüsü esnafı olarak bu konuda durumumuz başından beri çok nettir ve hiçbir zaman değişmedi.

Türkiye'de yaklaşık 6 bin 300 ruhsata dayalı, süresiz çalışma hakkına sahip esnaf bulunuyor. Bunun dışında Türkiye'nin büyük bölümünde ise süreli çalışma sistemi uygulanıyor. Biz hiçbir zaman süreli çalışan meslektaşlarımıza karşı olmadık. Onların 29 yıl mı olur, 49 yıl mı olur; buna da itiraz etmedik. Çünkü onların mevcut sistemi bu şekilde kurulmuş.

Bizim itiraz ettiğimiz nokta tamamen farklıdır.Biz yıllardır süresiz hakla çalışan bir esnaf grubuyuz. Bugün çıkarılacak yeni bir düzenlemeyle bize belirli bir süre sınırı getirilmesini doğru bulmuyoruz. Çünkü bu mevcut kazanılmış hakkımızın geriye götürülmesi anlamına gelir.Ankara'da da bunu açıkça ifade ettik.Eğer süreli çalışanlar için bir düzenleme yapılacaksa elbette yapılın. Buna kimsenin itirazı yok. Ama bizim talebimiz çok açık:Ya mevcut süresiz hakkımız korunsun ya da sistem tamamen gönüllülük esasına dayansın. İsteyen yeni sisteme geçsin, isteyen mevcut hakkıyla devam etsin.Bunun hem hukuki hem de vicdani açıdan en doğru çözüm olduğuna inanıyoruz.

Aslında bu Mülkiyet Kanunu talebinin çıkış noktası da süreli çalışan esnafın beklentileridir. Onların taleplerinin karşılanmasına elbette saygı duyuyoruz. Ancak bir grubun mağduriyetini giderirken başka bir gru-

bun kazanılmış hakkını ortadan kaldırmak da doğru değildir.

DiğerÖnemli Konu İse Araç Yenileme Maliyetleri

Bugün bir toplu taşıma aracının fiyatı herkesin bildiği gibi oldukça yüksek seviyelere ulaştı. Esnafımız büyük fedakârlıklarla hizmet vermeye çalışıyor.Geçmiş yıllarda araç yenilemelerinde uygulanan KDV avantajları sektöre ciddi katkı sağlıyordu. Bugün ise farklı bir tabloyla karşı karşıyayız.Biz hasılat esaslı vergilendirme sistemi içerisinde çalışıyoruz. Yani KDV oranımız yüzde 1,5. Buna rağmen yeni araç aldığımızda yüzde 20 KDV ödüyoruz. Ortada çok açık bir çelişki var.Bu konuyu yaklaşık bir yıldır TÖHOB olarak sürekli gündemde tutuyoruz. Sayın Ercan Soydaş'ın öncülüğünde Maliye Bakan Yardımcısı ile yaptığımız görüşmelerde de bu talebimizi ayrıntılı şekilde anlattık.

Talebimiz son derece makul.Belediye sınırları içerisinde toplu taşıma hizmeti veren esnafa, beş yılda bir yapılacak araç yenilemelerinde KDV muafiyeti ya da en azından KDV indirimi sağlanması.Bakan Yardımcımız da konunun farkında olduklarını ifade etti. Ekonomik şartların zorluğunu bildiklerini, toplu taşıma hizmetinin kamu açısından önem taşıdığını ve bu konuda çalışma yapacaklarını söyledi.Biz de bu açıklamaları olumlu buluyoruz.

Çünkü bugün kaliteli toplu taşımanın yolu, modern ve güvenli araçlardan geçiyor. Esnaf aracını yenileyemezse hizmet kalitesi de ister istemez olumsuz etkilenir. Dolayısıyla burada yapılacak her destek aslında sadece esnafa değil, her gün milyonlarca vatandaşın kullandığı toplu ulaşım sistemine yapılmış bir yatırım olacaktır.

Sonuç olarak Ankara ziyaretimiz bizlere bir kez daha şunu gösterdi:Sorunlarımız hâlâ çok fazla. Ancak artık bu sorunları anlatabilecek, takip edebilecek ve çözüm masasına taşıyabilecek daha güçlü bir temsil gücüne sahibiz.Elbette hiçbir mesele bir günde çözülmeyecek. Ama mücadeleden vazgeçmediğimiz sürece sonuç alacağımıza inanıyorum.

Biz İstanbul özel halk otobüsü esnafı olarak bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da haklı taleplerimizi kararlılıkla dile getirmeye devam edeceğiz. Çünkü istediğimiz ayrıcalık değil; verdiğimiz kamu hizmetinin karşılığını almak, kazanılmış haklarımızın korunması ve daha sürdürülebilir bir toplu taşıma sistemi oluşturulmasıdır.Temennimiz odur ki Ankara'da başlattığımız bu yeni süreç, hem 65 yaş ücretsiz ulaşım desteklerinin yeniden ödenmesi, hem Mülkiyet Kanunu konusunda adil bir çözüm bulunması hem de araç yenilemelerinde KDV yükünün hafifletilmesi açısından sektörümüz için yeni bir dönemin başlangıcı olur. Buna yürekle inanıyor, umut etmeye devam ediyoruz.



Asis Elektronik, Busworld Türkiye 2026'da Gücünü Sergiledi

“

Türkiye'nin akıllı toplu ulaşım teknolojilerindeki öncü markalarından Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri, 17-19 Haziran 2026 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Busworld Türkiye 2026'da sektör profesyonelleriyle bir araya geldi.



Platinum Sponsor olarak katıldığı organizasyonda yenilikçi çözümlerini ziyaretçileriyle buluşturan şirket, üç gün boyunca yoğun ilgi gördü. Türkiye'nin 7 bölgesinden 28 farklı şehirden katılımcılar, Kıbrıs, Almanya, Libya ve Kazakistan'dan özel sektör ve yerel otorite temsilcileri Asis Elektronik standını ziyaret etti.

Akıllı toplu ulaşım teknolojileri alanındaki uçtan uca çözümlerini sergileyen Asis Elektronik; Elektronik Ücret Toplama Sistemleri (EÜTS), Toplu Ulaşım Filo Yönetimi,

Araç Video ve Yapay Zekâ Çözümleri ile Akıllı Şehir Kartı uygulamalarını sektör temsilcilerine tanıttı. Türkiye'de ve dünyanın farklı ülkelerinde hayata geçirilen projelerden örnekler paylaşan şirket, akıllı ulaşımın geleceğine yönelik vizyonunu da katılımcılarla buluşturdu.

Ayrıca Asis Elektronik, bir başka gurur verici başarıya daha imza attı. Şirket, Forbes Türkiye ve Statista iş birliğiyle hazırlanan "Türkiye'nin En İyi İşverenleri 2026" listesinde yer alarak çalışan deneyimine verdiği önemi bir kez daha ortaya koydu.

2007 yılından bu yana akıllı şehir ve ulaşım teknolojileri alanında faaliyet gösteren Asis Elektronik, bugün 17 ülkede kullanılan çözümleriyle küresel büyümesini sürdürürken; hem geliştirdiği yenilikçi teknolojiler hem de insan odaklı çalışma kültürüyle sektörüne değer katmaya devam ediyor.

Busworld Türkiye 2026'da sergilenen teknoloji vizyonu ve Forbes Türkiye'nin "En İyi İşverenleri 2026" listesinde elde edilen başarı, Asis Elektronik'in hem sektörüne hem de çalışanlarına verdiği değerini güçlü bir göstergesi olarak öne çıkarıyor.

HALKALI-İSTANBUL HAVALİMANI METRO HATTI (HALKALI-ARNAVUTKÖY KESİMİ)

AÇILIŞ TÖRENİ

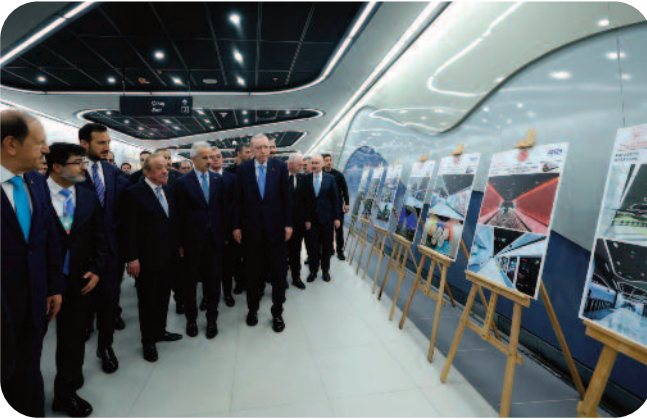
19 HAZİRAN 2026



BAŞAKŞEHİR



Halkalı-Arnautköy Metro Hattı Hizmete Girdi



Halkalı-İstanbul Havalimanı Metro Hattı'nın Halkalı-Arnautköy kesimi düzenlenen törenle hizmete açıldı. Açılış öncesinde yapılan incelemede hattın 31 Temmuz'a kadar ücretsiz hizmet vereceği açıklandı.

Toplam 69 kilometre uzunluğundaki Gayrettepe-İstanbul Havalimanı-Halkalı Metro Projesi'nin tamamlanmasıyla birlikte, Türkiye'nin en uzun ve en hızlı metro hatlarından biri kesintisiz olarak hizmet vermeye başladı. Proje kapsamında daha önce etaplar halinde işletmeye alınan Kağıthane-İstanbul Havalimanı, Kağıthane-Gayrettepe ve Arnautköy-İstanbul Havalimanı kesimlerinin ardından son olarak 22 kilometrelik Halkalı-Arnautköy bölümü de devreye alındı.

Yeni etapta İbn Haldun Üniversitesi, Kayaşehir, Olimpiyatköy, Halkalı Stadi ve Halkalı olmak üzere 5 istasyon yer alıyor. Hat, Kayaşehir İstasyonu'nda Bakırköy-Kirazlı-Başakşehir-Kayaşehir Metro Hattı'na, Olimpiyatköy İstasyonu'nda Ataköy-İkitelli-Olimpiyat Metro Hattı'na, Halkalı Stadi İstasyonu'nda yapımı süren Kabataş-Mecidiyeköy-Mahmutbey-Bahçeşehir-Esenyurt Metro Hattı'na bağlantı sağlıyor. Halkalı İstasyonu ise Marmaray, yüksek hızlı tren, Halkalı-Bahçeşehir banliyö hattı ile Yenikapı-Kirazlı-Halkalı Metro Hattı'na entegre olarak hizmet verecek.

Hattın tamamlanmasıyla birlikte İstanbul Havalimanı, Gayrettepe ve Halkalı arasında kesintisiz raylı ulaşım sağlanırken, kent içi ulaşımında önemli aktarma noktaları birbirine bağlanmış oldu. Yeni metro hattı sayesinde

Halkalı-İstanbul Havalimanı arasındaki yolculuk süresi 30 dakikaya, Halkalı-Göktürk 43 dakikaya, Halkalı-Kağıthane 54 dakikaya ve Halkalı-Gayrettepe 57 dakikaya düştü. Ayrıca Küçükçekmece-Kemerburgaz arasındaki ulaşım 50 dakika, Başakşehir-Kağıthane arasındaki yolculuk ise 48 dakika olarak planlandı.

Projenin 25 yıllık dönemde yaklaşık 117 milyon saat zaman tasarrufu sağlaması ve toplam ekonomik faydasının 935 milyon avroya ulaşması öngörülmüyor.

Açılış töreninde konuşan Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Halkalı-Arnautköy kesiminin hizmete alınmasıyla Türkiye'deki 1.058 kilometrelik kent içi raylı sistem ağına 452 kilometresinin Bakanlık tarafından inşa edildiğini belirtti. Uraloğlu, yeni etapla birlikte Bakanlık tarafından İstanbul'a kazandırılan raylı sistem uzunluğunun 180 kilometreye ulaştığını ifade etti.

Bakan Uraloğlu ayrıca, İstanbul'da yapımı süren Altunizade-Çamlica Camii-Bosna Bulvarı Metro Hattı ile Yavuztürk-Kazım Karabekir-Topağacı-Ümraniye Spor Köyü Raylı Sistem Hattı çalışmalarının devam ettiğini belirterek, kent içi raylı sistem ağını güçlendirmeye yönelik yatırımların sürdüğünü kaydetti.

31 Temmuz'a kadar ücretsiz hizmet verecek Halkalı-Arnautköy kesiminin, İstanbul Havalimanı başta olmak üzere kentin kuzey ve batı aksındaki ulaşımı önemli ölçüde kolaylaştırması bekleniyor.

OMSAN Lojistik'ten otomotivde entegre güç hamlesi

“

OMSAN Lojistik, Doğu Otomotiv ile yürüttüğü uzun soluklu iş birliğini Türkiye'nin en büyük otomobil limanlarından biri olan Port Yarımcı operasyonlarını da kapsayacak yeni bir tedarik zinciri modeliyle genişletiyor. Bu stratejik adım, OMSAN'ın entegre, dijital ve sürdürülebilir lojistik vizyonunu otomotiv sektöründe bir üst seviyeye taşıyor.



OYAK Lojistik şirketlerinden OMSAN Lojistik ile Türkiye otomotiv pazarının en güçlü oyuncularından biri olan Doğu Otomotiv arasındaki iş birliği, kapsamı genişleyen yeni operasyon modeli ile gelişmeye devam ediyor.

Japon NYK tarafından kalitesi "İş Emniyeti ve Hasarsızlık" ödülü verilerek tescillenmiş Port Yarımcı'da, Doğu Otomotiv'e sunulan bitmiş araç lojistiği hizmetlerinin entegre bir modele evrilmesi amaçlanıyor.

OMSAN, sağladığı söz konusu entegre model ile yeni dönemde liman operasyonları, stok yönetimi ve katma değerli hizmetleri kapsayan uçtan uca bir çözüm sunma gayesiyle sektördeki güçlü konumunu pekiştiriyor.

Diğdem Liga, "Operasyonel Gücümüzü Entegre Bir Yapıya Dönüştürüyoruz"

Konuya ilişkin değerlendirmede bulunan OMSAN Lojistik Otomotiv ve Yurt Dışı Ofisler Grup Direktörü Diğdem Liga, otomotiv lojistiğinde dönüşen ihtiyaçlara dikkat çekerek şu ifadeleri kullandı:

"Türkiye'nin iki köklü ve güçlü grubuna bağlı OMSAN ve Doğu Otomotiv olarak uzun yıllardır sürdürdüğümüz iş birliğimizi, değişen müşteri ihtiyaçları ve operasyonel gereksinimler doğrultusunda geliştirmeye devam ediyoruz. Port Yarımcı'da hayata geçirdiğimiz bu model ile yalnızca bir taşıma hizmeti sunmuyor; liman, stoklama, elleçleme ve dağıtım tek bir yapı altında topluyoruz. Bu yaklaşım, operasyonel verimliliği ve kaliteyi artırıyor, müşterimize hız ve esneklik kazandırıyor.

Port Yarımcı Merkezli Operasyon Modeli

Yeni yapı kapsamında OMSAN, Türkiye'deki limanlar içinde en büyük otomobil kapalı stoklama alanı olan Port Yarımcı'da Doğu Otomotiv için;

- 40 bin metrekarelik kapalı otopark alanında hizmet verecek,
- Gemilerin tahliye operasyonlarını yürütecek,
- Terminal operasyonları kapsamında araçların seviye hazırlıklarını organize edecek,
- Liman sahasına ek olarak aynı gümrüğe bağlı antrepolarında da ek stok kapasitesi sağlayacak,
- Liman ile OMSAN Antrepo sahaları arasındaki taşımaları yapacak ve sahalardaki araç elleçlemelemini gerçekleştirecek.

OMSAN otomotiv lojistiğinde yeni standart

Söz konusu stratejik genişleme ile OMSAN, otomotiv lojistiğinde yalnızca bir taşıyıcı değil; uçtan uca çözüm sunan entegre bir iş ortağı olarak konumunu güçlendiriyor. Liman operasyonlarından bayi teslimatına kadar uzanan tüm sürecin tek merkezden yönetilmesi, sektörde hız, kalite ve maliyet optimizasyonu açısından yeni bir standart oluşturuyor.

OMSAN Lojistik, OYAK 2030 vizyonu doğrultusunda; entegre, dijital ve sürdürülebilir lojistik çözümleriyle otomotiv sektöründe değer yaratmaya ve küresel ölçekte tercih edilen lojistik oyuncular arasında yerini sağlamlaştırmaya devam ediyor.

TURKA, KARTLI ÖDEMELERDE KOMİSYON ALMAYACAK

“

15 Ağustos 2027'den itibaren 20 yıl süreyle araç muayene hizmetlerini devralmaya hazırlanan TURKA, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile yapılan görüşmelerde sağlanan mutabakat doğrultusunda kredi ve banka kartlarıyla yapılacak ödemelere herhangi bir komisyon uygulanmayacağını açıkladı. Türkiye'de faaliyete geçecek 249 istasyon ve 100 mobil istasyon ile araç sahiplerine hızlı, erişilebilir ve kullanıcı odaklı bir araç muayene hizmeti sunulması hedefleniyor.

81 ilde kuracağı 249 istasyon ve 100 mobil istasyonla araç muayene hizmetlerinde yeni bir döneme hazırlanan TURKA, araç sahiplerinden gelen geri bildirimler doğrultusunda hizmet modelini şekillendiriyor. Bu kapsamda kredi ve banka kartlarıyla yapılan ödemelerde uygulanan komisyonun kaldırılması yönünde adım atan TURKA, 15 Ağustos 2027'den itibaren başlayacak yeni dönemde araç muayene hizmetlerini daha erişilebilir, kolay ve kullanıcı dostu hale getirmeyi amaçlıyor.

Trafikte 34 milyondan fazla aracın bulunduğu Türkiye'de, tek-rar muayenelerle birlikte yılda yaklaşık 16 milyon araç muayenesi gerçekleştirildiğini söyleyen **TURKA İcra Kurulu Üyesi Serhan Salman**, yeni nesil muayene hizmetleriyle ilgili şu açıklamayı yaptı:

“Hedefimiz yüksek kapasiteli, dijital altyapıyla desteklenen, hızlı ve kullanıcı dostu bir araç muayene sistemi sunmak. Araç sahiplerinin işlemlerini kolaylıkla tamamlayabilmelerini ve trafikte güvenle yol almalarını sağlayacak bir hizmet modeli üzerinde çalışıyoruz. Bu kapsamda geçmiş dönem araç muayene deneyimlerini ve vatandaşlarımızdan gelen geri bildirimleri dikkatle değerlendirdik. En sık dile getirilen konulardan biri kartlı ödemelerde uygulanan komisyondu. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile yürüttüğümüz görüşmeler sonucunda sağlanan mutabakat doğrultusunda, 15 Ağustos 2027'den itibaren hizmet sunacağımız dönemde kredi kartı ve banka kartı ile yapılacak ödemelerde herhangi bir komisyon uygulanmamasına karar verildi.”

81 ilde 249 yeni nesil istasyon

Türkiye genelinde istasyon kuracak iş ortaklarının büyük çoğunluğuyla anlaşma sağladıklarını da belirten **Serhan Salman**, amaçlarının yalnızca yeni istasyonlar kurmak değil, Türkiye'nin her noktasında aynı standartta hizmet veren, dijital altyapıyla desteklenen ve erişilebilir bir araç muayene ağı oluşturmak olduğunu söyledi.



Yoğun bir yatırım programı yürüttüklerini belirten **Salman**, “81 ilde hizmet verecek 249 yeni nesil araç muayene istasyonumuzla 15 Ağustos 2027'den itibaren kesintisiz hizmet sunmaya başlayacağız. Şartnamede yer alan 75 mobil istasyona ek olarak ilk aşamada 100 mobil istasyonu devreye almayı hedefliyoruz. İlerleyen dönemde mobil istasyon sayısını 250'ye ulaştırmayı planlıyoruz. Mobil istasyonlarımız sayesinde araç sahiplerine buldukları bölgelerde daha kolay erişim imkânı sunarken, kartlı ödemelerde komisyon uygulamayarak hizmet deneyimini daha da iyileştireceğiz” dedi.

Örnek istasyon faaliyete geçiyor

TURKA, araç muayene sistemini dijital teknolojilerle yeniden tasarlamak amacıyla yapay zekâ destekli görüntü işleme sistemleri, çok noktalı kamera altyapıları ve lazer tarayıcıların kullanılacağı örnek bir istasyonu İstanbul'da devreye almaya hazırlanıyor.

Aynı zamanda AR-GE merkezi olarak da faaliyet gösterecek istasyonda yeni nesil muayene teknolojileri test edilirken, TURKA Akademi çatısı altında eğitim alan teknik ekipler de uygulamalı eğitim imkânına sahip olacak.





Kent Ulaşımında Sürdürülebilirliğin Anahtarı: Şirketleşme ve Yasal Güvence

“

34 yıldır kesintisiz bir şekilde odağına insana alan Özulaş'ın başkanı olarak ifade etmek isterim ki İstanbul gibi dünyanın sayılı metropollerinden birinde toplu taşıma yalnızca bir ulaşım hizmeti değildir; sosyal hayatın, ekonomik üretimin, eğitimin, sağlığın ve şehir düzeninin kesintisiz devamını sağlayan stratejik bir kamu hizmetidir. Yaklaşık yirmi milyon nüfusa yaklaşan, her gün milyonlarca yolculuğun gerçekleştiği bir şehirde toplu taşıma sisteminde yaşanacak en küçük aksama bile yalnızca ulaşımı değil; üretimi, ticareti, kamu düzenini ve şehir ekonomisini doğrudan etkileyebilmektedir. Bu nedenle toplu taşıma artık sadece araç işletmeciliği değil, aynı zamanda kamu yönetimi, şehir planlaması, hukuk, ekonomi ve teknoloji disiplinlerinin ortak çalışma alanı haline gelmiştir.

G eçmişe bakıldığında İstanbul'da otobüs taşımacılığı uzun yıllar boyunca bireysel işletmecilik modeliyle gelişmiştir. Esnaf kendi öz sermayesiyle aracını satın almış, yıllarca alın teriyle çalışmış,

devletin ve belediyelerin ulaşım yükünü önemli ölçüde paylaşmıştır. Bugün İstanbul'un birçok bölgesinde ulaşım kültürünün oluşmasında özel halk otobüsçülerinin çok büyük emekleri bulunmaktadır. Özellikle be-

lediyelerin tek başına ulaşım ihtiyacını karşılayamadığı dönemlerde özel halk otobüsleri adeta sistemin sigortası olmuş, milyonlarca vatandaşın ulaşım ihtiyacını kesintisiz karşılamıştır.

Ancak şehir büyümüş, nüfus katlanarak artmış, teknoloji gelişmiş, ulaşım anlayışı değişmiş, vatandaş beklentileri yükselmiştir. Buna rağmen özel halk otobüsçülüğünün hukuki altyapısı aynı hızda gelişmemiştir. Bugün gelinen noktada sistem; yönetmelikler, yönergeler, protokoller ve idari kararlarla yürütülmeye çalışılmaktadır. Oysa böylesine büyük ekonomik hacme sahip bir sektörün temelini yalnızca idari düzenlemelere dayanması sürdürülebilir değildir.

Artık bireysel işletmecilik anlayışından kurumsal işletmeciliğe geçiş kaçınılmazdır. Dünyanın gelişmiş şehirlerinde ulaşım hizmetleri güçlü şirket yapıları üzerinden yürütülmektedir. Kurumsal yapı; finansal sürdürülebilirliği artırmakta, hizmet kalitesini yükseltmekte, denetimi kolaylaştırmakta, teknolojik dönüşümü hızlandırmakta ve kamu kaynaklarının daha verimli kullanılmasını sağlamaktadır. Şirketleşme aynı zamanda işletmecilerin bireysel risklerini azaltan, kurumsal hafızayı güçlendiren ve gelecek nesillere aktarılacak sürdürülebilir bir yapı oluşturmaktadır.

Bugün İstanbul'da kurulan şirket modelleri aslında önemli bir dönüşümün başlangıcıdır. Ancak bu dönüşümün yalnızca şirket kurmakla tamamlandığını söylemek mümkün değildir. Gerçek anlamda kurumsallaşma; hukuki zeminin oluşturulması, mali yapının güçlendirilmesi, yönetim ilkelerinin benimsenmesi, profesyonel yönetim anlayışının geliştirilmesi ve sektörün geleceğini güvence altına alacak yasal düzenlemelerin yapılmasıyla mümkündür.

En büyük eksikliklerden biri, özel halk otobüsçülüğünü doğrudan düzenleyen kapsamlı bir Toplu Taşıma Kanununun bulunmamasıdır. Bugün belediyeler değişebilmekte, yönetimler farklı uygulamalar geliştirebilmekte, yorumlar değişebilmekte, idari kararlar farklılaşabilmektedir. Oysa hukuk devletinde hizmetlerin kişilere göre değil, kanunlara göre yürütülmesi esastır. Kanun olmadığı zaman belirsizlik ortaya çıkmakta; belirsizlik ise yatırımcıyı, işletmeciyi, finans kuruluşlarını ve en önemlisi vatandaşın aldığı hizmeti olumsuz etkilemektedir.

Özel halk otobüsçülüğü artık geçici protokollerle değil, Türkiye Büyük Millet Meclisi tarafından çıkarılacak kapsamlı bir Toplu Taşıma Kanunu ile düzenlenmelidir. Bu kanun; görev, yetki ve sorumlulukları açık şekilde belirlemeli, kamu ile özel sektör arasındaki ilişkiyi netleştirmeli, hizmet standartlarını tanımlamalı, finansman modelini oluşturmalı ve sektörün geleceğini güvence altına almalıdır.

Bunun yanında sektörün en önemli ihtiyaçlarından biri de Mülkiyet Kanunudur. Yıllarca büyük sermayeler yatırırlarak oluşturulan işletme haklarının, çalışma haklarının ve ekonomik değerlerin hukuki güvence altına alınması gerekmektedir. Mülkiyet hakkı yalnızca aracın fiziksel sahipliği değildir; yılların emeğiyle oluşan işletme değerinin de korunmasını ifade eder. Bu güvence olmadığı sürece sektör uzun vadeli yatırım yapamaz, finans kuruluşlarından güçlü destek alamaz ve geleceğe güvenle bakamaz.

Diğer önemli konu ise kamu ile özel sektör arasındaki bakış açısının yeniden tanımlanmasıdır. Kamu ile özel sektör birbirinin alternatifi değildir; birbirinin tamamlayıcısıdır. Dünyanın gelişmiş ülkelerinde kamu hizmetlerinin önemli bir bölümü özel sektör iş birliğiyle yürütülmektedir. Ulaşım da bunun en başarılı örneklerinden biridir. Belediyelerin asli görevi ulaşım hizmetinin kesintisiz yürütülmesini sağlamaktır. Hizmetin kim tarafından üretildiğinden çok, vatandaşın kaliteli, güvenli ve sürdürülebilir hizmet alması önemlidir.

Bu nedenle belediyeler ile özel halk otobüsleri arasında zaman zaman oluşan "kamu-özel" ayrımı anlayışı yerine güçlü bir

kamu-özel iş birliği modeli geliştirilmelidir. Aynı sistem içerisinde görev yapan tarafların birbirlerini rakip olarak değil, çözüm ortağı olarak görmeleri gerekir. Çünkü her iki tarafın da ortak amacı vatandaşa kaliteli hizmet sunmaktır.

Özel halk otobüsçüleri yıllardır kamu hizmeti üretmektedir. Ücretsiz taşımalardan öğrenci indirimlerine, olağanüstü dönemlerden afet süreçlerine kadar devletin aldığı sosyal kararların uygulanmasında her zaman aktif rol üstlenmişlerdir. Bu yönüyle sektör yalnızca ticari faaliyet yürüten bir yapı değil, sosyal devlet anlayışının uygulayıcılarından biridir. Dolayısıyla bu hizmetin sürdürülebilir olması yalnızca işletmecilerin değil, kamunun da ortak sorumluluğudur.

Geleceğin toplu taşımacılığı ise yalnızca araç satın almakla şekillenmeyecektir. Elektrikli otobüsler, hidrojen yakıtlı sistemler, yapay zekâ destekli filo yönetimi, büyük veri analizi, dinamik hat planlaması, akıllı ulaşım sistemleri, otonom sürüş teknolojileri ve dijital ödeme altyapıları sektörün geleceğini belirleyecektir. Bu dönüşümün gerçekleştirilmesi için güçlü mali yapıya sahip kurumsal şirketlere ihtiyaç vardır. Bireysel işletmecilik modeliyle bu teknoloji yatırımlarının sürdürülebilir olması her geçen gün daha da zorlaşmaktadır.

Kurumsallaşma yalnızca finansal güç değildir; aynı zamanda eğitimidir, kalite yönetimidir, insan kaynaklarıdır, kurumsal denetimdir, veri yönetimidir ve hesap verebilirliktir. Şirketleşmenin gerçek amacı da tam olarak budur. Hizmeti kişilere bağlı olmaktan çıkarıp kurumsal sistemlere dayandırmaktır.

Sektörün geleceği açısından gelir modellerinin de yeniden yapılandırılması gerekmektedir. Maliyet esaslı, şeffaf, öngörülebilir ve sürdürülebilir bir finansman sistemi kurulmalıdır. Yakıt fiyatları, personel giderleri, bakım maliyetleri ve ekonomik dalgalanmalar dikkate alınarak objektif kriterlere bağlı ödeme mekanizmaları oluşturulmalıdır. İşletmecinin geleceğini öngörmediği bir sistemde yatırım yapması beklenebilir.

Belirsizlik, ekonomik hayatın en büyük düşmanıdır. Hukuki belirsizlik yatırımcının cesaretini kırar; mali belirsizlik işletmenin sürdürülebilirliğini zedeler; idari belirsizlik ise hizmet kalitesini olumsuz etkiler. Oysa ulaşım gibi stratejik bir alanda öngörülebilirlik esastır. İşletmeci yarın hangi kurullarla çalışacağını bilmeli, belediye hangi yükümlülükleri üstleneceğini net şekilde görmeli, vatandaş ise hizmetin kesintisiz devam edeceğinden emin olmalıdır.

Türkiye artık özel halk otobüsçülüğünü yalnızca şehir içi ulaşımın bir unsuru olarak değil, stratejik bir ulaşım sektörü olarak değerlendirmelidir. Bunun yolu ise güçlü bir yasal altyapı, kurumsal şirketleşme, mülkiyet güvencesi, kamu-özel sektör iş birliği ve uzun vadeli ulaşım politikalarından geçmektedir.

Bugün atılacak doğru adımlar yalnızca mevcut işletmecileri değil, gelecek kuşakların şehir içi ulaşım sistemini de şekillendirecektir. Çünkü güçlü şehirler, güçlü ulaşım sistemleriyle ayakta durur; güçlü ulaşım sistemleri ise sağlam hukuk, güçlü kurumlar ve sürdürülebilir politikalar üzerine inşa edilir.

Sonuç olarak, İstanbul'da ve Türkiye genelinde özel halk otobüsçülüğünün geleceği; gün kurtaran geçici düzenlemelerle değil, çağın ihtiyaçlarına cevap veren kapsamlı bir Toplu Taşıma Kanunu, güçlü bir Mülkiyet Kanunu, kurumsal şirketleşme modeli ve kamu ile özel sektör arasında güvence dayalı, ortak sorumluluk anlayışıyla kurulacak yeni bir yönetim sistemiyle güvence altına alınmalıdır. Bu yalnızca sektörün talebi değil; şehirlerin sürdürülebilirliği, ekonomik istikrar ve vatandaşın kaliteli ulaşım hakkı açısından da artık ertelenemez bir zorunluluktur.





BMC, BUSWORLD TÜRKİYE 2026'DA YENİ NESİL TOPLU ULAŞIM ÇÖZÜMLERİNİ TANITTI

“

Türkiye'nin ilk doğalgazlı ve tam alçak tabanlı şehir içi otobüs üreticisi BMC, sürdürülebilir mobilite vizyonuyla geliştirdiği yeni nesil toplu ulaşım çözümlerini BUSWORLD Türkiye 2026'da sektör profesyonelleriyle buluşturdu.





17-19 Haziran tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen fuarda BMC; elektrikli, dizel ve CNG'li otobüslerden oluşan geniş ürün gamıyla şehir içi toplu ulaşımın mevcut ve gelecekteki ihtiyaçlarına yönelik çözümlerini ziyaretçilere sundu.

PROCITY+ Serisi Yoğun İlgi Gördü

Fuar kapsamında sergilenen **PROCITY+ 18M Elektrikli**, yüksek yolcu kapasitesi, sıfır emisyonlu yapısı ve gelişmiş teknolojik altyapısıyla yoğun yolcu taşımacılığı yapılan şehirler için çevreci ve verimli bir çözüm olarak öne çıktı. Sessiz sürüş özellikleri, modern tasarımı ve enerji verimliliğiyle sürdürülebilir şehir ulaşımının önemli temsilcileri arasında yer aldı.

German Design Award 2026 ödülüne sahip **PROCITY+ 12M Elektrikli** ise sıfır emisyon hedeflerine katkı sağlayan çevreci yapısı, geniş iç hacmi ve yüksek yolcu konforuyla dikkat çekti. Gelişmiş teknolojik donanımıyla güvenli ve verimli bir toplu ulaşım deneyimi sundu.

Şehir içi ulaşımda güvenilirliği ve işletme ekonomisiyle öne çıkan **PROCITY 12M Dizel**, güçlü performansı, yüksek yolcu kapasitesi ve dayanıklı yapısıyla operatörlerin ilgisini çekti. Düşük yakıt tüketimi ve düşük işletme maliyetleriyle farklı şehirlerin filolarında tercih edilen modeller arasında yer aldı.

Çevreci ulaşım çözümleri kapsamında öne çıkan **PROCITY 12M**

Sürdürülebilir Mobilite Vizyonu Öne Çıktı

BUSWORLD Türkiye 2026'da sergilenen ürünleriyle BMC, sürdürülebilir, güvenli ve verimli ulaşım teknolojilerine yönelik vizyonunu sektör profesyonelleriyle paylaştı. Şirket, güçlü ihracat performansı, çevreci ürün gamı ve yenilikçi teknolojileriyle küresel toplu ulaşım sektöründeki konumunu daha da ileri taşımayı hedefledi.

PROCITY+ 12M ELEKTRİKLİ (German Design Award 2026 Ödüllü)

KIEPE iş birliğiyle geliştirilen ileri teknoloji batarya ve şarj sistemleriyle donatılan araç, CC2 tipi şarj soketi ve pantograf sistemiyle tam uyumlu yapısıyla hızlı şarj imkânı sundu.

Standart DC şarj ile %20'den %80'e 2-2,5 saatte ulaşan batarya seviyesi, hızlı şarj ile yaklaşık 1 saate kadar düşebildi. 362 kWh ve 434 kWh kapasiteli NMC batarya seçenekleriyle 350-450 km menzil sunarak operasyonel verimliliği artırdı.

German Design Award 2026 kapsamında Interior ve Exterior kategorilerinde "Excellent Product Design - PassengerVehicles" ödülünü kazanan model, modern tasarımıyla da öne çıktı.



PROCITY+ 18M ELEKTRİKLİ

KIEPE ile geliştirilen batarya ve şarj sistemleriyle donatılan 18 metrelik model, CC2 ve pantograf uyumlu yapısıyla hızlı şarj imkânı sundu.

LFP batarya teknolojisiyle 466 kWh'den 704 kWh'ye kadar farklı kapasite seçeneklerine sahip araç, yoğun hatlarda uzun menzil ve yüksek verimlilik sağladı. %20'den %80'e şarj süresi yaklaşık 3 saat, hızlı şarjda ise 1,5 saate kadar düşebildi.

PROCITY 12M DİZEL

103 yolcu kapasitesi, dayanıklılığı ve işletme ekonomisiyle öne çıkan model, tam alçak tabanlı yapısı sayesinde erişilebilirlik kolaylığı sağladı. Euro 6 motoruyla düşük emisyon ve yüksek performansı bir arada sundu.

PROCITY 12M CNG

Doğal gazlı motor teknolojisiyle düşük emisyon değerleri sunan model, ekonomik işletme maliyetleri ve yüksek yolcu kapasitesiyle çevreci şehir içi ulaşımına katkı sağladı.



CNG, doğal gazlı motor teknolojisi sayesinde düşük emisyon değerleriyle sürdürülebilir şehir içi ulaşımına katkı sağladı. Ekonomik yakıt tüketimi, yüksek yolcu kapasitesi ve işletme avantajlarıyla dikkat çekti.

Geniş Ürün Gamı ile Küresel Pazarda Güçlü Konum

8,5 metreden 18 metreye kadar solo ve körüklü; dizel, CNG ve elektrikli otobüslerden oluşan geniş ürün gamıyla BMC, şehirlerin farklı ulaşım ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi çözümler geliştirmeyi sürdürdü.

Uzun yıllardır Türkiye şehir içi ulaşım pazarında önemli projelere imza atan BMC, aynı zamanda uluslararası pazarlardaki büyümesini de kararlılıkla devam ettirdi. Avrupa başta olmak üzere birçok ülkede tercih edilen BMC otobüsleri; Almanya, İtalya, Polonya, Estonya, Portekiz, Çekya ve Kuzey Makedonya'da gerçekleştirilen teslimatlar ve kazanılan ihalelerle küresel pazardaki konumunu güçlendirdi.

Ayrıca Avrupa'nın önde gelen apron otobüsü üreticileri arasında yer alan BMC, Türkiye'nin ilk yerli ve milli apron otobüsü **NEOPORT** ile yurt içinde önemli projelere imza atarken, Kazakistan ve Suudi Arabistan'a gerçekleştirdiği ihracatlarla küresel başarısını artırdı.





HABAŞ, Busworldİstanbul 2026 Fuarı'nda Yerli ve Milli Teknolojileriyle Gövde Gösterisi Yaptı!

“İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen ve dünyanın en prestijli otobüs fuarları arasında yer alan Busworldİstanbul 2026, bu yıl Türk sanayisinin dev markası HABAŞ'ın inovasyon rüzgarına sahne oldu. Türk sanayisinde 70 yılı aşan köklü geçmişi ve öncü rolüyle tanınan HABAŞ, tamamen Türk mühendisliğiyle tasarlayıp ürettiği HBS markalı yeni nesil toplu taşıma araçlarını dünya vitrinine çıkardı.

Fuar süresince yoğun ziyaretçi akınına uğrayan marka; elektrikli, hidrojenli ve çevreci dizel otobüs modelleriyle geleceğin mobilitesine yön veren lider konumunu bir kez daha tesliledi.

70 Yıllık Sanayi Tecrübesi Otomotivde Öncülüğe Dönüşüyor

Temelleri 1956 yılında kurucusu Hamdi Başaran tarafından atılan ve bugün ikinci jenerasyon Mehmet Başaran liderliğinde pek çok stratejik sektörde devleşen HABAŞ, sanayideki sarsılmaz tecrübesini otomotiv sektörüne başarıyla taşıdı. 2021 yılında ticari ve binek araç üretimi için yatırım kararı alan holding, Çiğli/İzmir tesislerindeki AR-GE ve ÜR-GE merkezinde geliştirdiği araçları, Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde 2025 yılı başında hayata geçirdiği 100.000 m² alan üzerindeki yıllık 15.000 araç kapasiteli çağdaş fabrikasında üretmeye başladı. Şekerpınar/Kocaeli'ndeki eski Honda Türkiye tesislerinde de



binek otomobil üretimi için hazırlıklarını sürdüren HABAŞ, son teknoloji mühendislik argümanlarıyla küresel pazarda Türkiye'nin üretim gücünü gururla temsil ediyor.

"Geleceğin Mobilitesine Hazırız"

Fuarda değerlendirmelerde bulunan HABAŞ Otomotiv Genel Müdürü Hüseyin Urkun; yerli Ar-Ge gücüyle dünya standartlarında



teknolojiler ürettiklerini vurguladı. Ziyaretçilerden, yerel yönetimlerden ve uluslararası delegasyonlardan aldıkları geri dönüşlerin son derece gurur verici olduğunu belirten Urkun, çevre dostu ve ileri teknolojiye sahip araçlarıyla hem Türkiye'de hem de küresel pazarlarda sürdürülebilir toplu taşımının öncüsü olmaya devam edeceklerini ifade etti.

Busworld İstanbul 2026'yı büyük bir başarıyla geride bırakan HABAŞ ve HBS, "Sağlam bir gelecek için yola çıktık!" mottosuyla temiz, konforlu ve güvenli bir ulaşım dünyası inşa etme hedefine doğru hız kesmeden ilerliyor.

Fuarda Sergilenen HBS Ürün Gamı

HABAŞ, fuarda geleceğin toplu taşıma çözümlerini sunan dört yenilikçi modelini sergiledi. Standın merkezinde yer alan sıfır emisyonlu **HBS ComfortCity-e (12m Tam Elektrikli Otobüs)** 1.000 kilometrenin üzerinde menzil sunan **HBS ComfortCity-H2 (12m Hidrojen Şehir İçi Otobüs)** çevre dostu teknolojileriyle büyük ilgi gördü. Şehrin dar caddeleri için tasarlanan ve segmentinde 3 kapıya sahip tek araç olan **HBS AlfaCity 8.2-e (Elektrikli Şehir İçi Midibüs)** ile zorlu yol koşullarında yüksek performans ve engelsiz ulaşım sağlayan **HBS ComfortCity Dizel (12m Şehir İçi Otobüs)**, yenilikçi tasarımlarıyla fuarın en çok konuşulan araçları oldu.



 KARSAN

Otokar

Atalay



Adres: Turgut Özal Mh. 99.Sk. No:2 Esenyurt / İSTANBUL
(E-5 Karayolu Üzeri Haramidere ABC Petrol Arkası)
Telefon : +90 212 428 07 07 E-Mail : info@atalayoto.com.tr

Allison Transmission, Busworld Türkiye’de otobüs uygulamalarına yönelik tam otomatik şanzıman çözümlerini sergiledi

“

Allison Transmission, Busworld Türkiye’de yolcu taşımacılığına yönelik geniş ürün gamını sergiledi. Allison, 6,5 metrelik minibüslerden 7-10 metre midibüslere, 12 metre otobüslere kadar farklı segmentlere yönelik sunduğu tahrik sistemi çözümleri ve gelişmiş yakıt tasarrufu teknolojileriyle fuarda yer aldı.

Allison Transmission, otobüs uygulamalarında farklı model tam otomatik şanzıman çözümleriyle öne çıkıyor. Allison’ın 1000 Serisi™ + 2000 Serisi™ Torqmaticşanzımanları, 210 ila 365 beygir gücü (154-272 kW) arasındaki motorlarla uyumlu yapısı ve 780N·m’ye kadar tork kapasitesiyle hafif ve orta hizmet tipi otobüs uygulamalarında esnek çözümler sunuyor. 3000 Serisi™ Torqmaticşanzımanlar ise 210 ila 380 beygir gücü (157-336 kW) arasındaki motorlarla ve 1.650 N·m’ye kadar tork kapasitesiyle orta ve ağır hizmet tipi otobüs segmentinde tercih ediliyor.

Fuarda ziyaretçilerin inceleme fırsatı bulduğumidibus uygulamalarının operasyonel ihtiyaçlarına özel olarak geliştirilen Allison 9-Vites, sektörde dokuz ileri tam otomatik şanzıman teknolojisini sunan tek çözüm olarak öne çıkıyor. Bu özel şanzıman, 300 beygir gücüne (224kW) ve 895N·m’ye kadar olan tork kapasitesi için sunuluyor. Dokuz ileri vites ve üç overdrive oranına sahip Allison 9-Vites; sık dur-kalk yapılan şehir içi görev döngülerinde daha yüksek verimlilik, geliştirilmiş yakıt ekonomisi ve azaltılmış bakım maliyeti sağlıyor. Ayrıca Allison’ın 12 metre şehirci otobüs segmentinde yaygın olarak tercih edilen T3375R xFE™ model tam otomatik şanzımanı da fuarda sergiledi.

Şehir içi otobüs uygulamalarında Allison teknolojileri; düşük ortalama hız, yoğun trafik ve sık dur-kalk gibi zorlu görev döngülerinde sürüş konforu ve operasyonel verimlilik sağlıyor. Allison Kesintisiz Güç Teknolojisi™ sayesinde daha sarsıntısız ve kesintisiz vites geçişleri sunulurken sürücü yorgunluğu azalıyor, yolcu konforu ise önemli ölçüde artıyor.

Allison’ın tork konvertörü, motor torkunu sorunsuz şekilde çoğaltarak tekerleklerle daha fazla güç iletiyor ve böylece daha hızlı ivmelenme, üstün kalkış performansı ve daha yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor. Manuel veya otomatikleştirilmiş manuel şanzımanların (AMT) aksine Allison tam otomatik şanzımanlar, vites geçişleri sırasında güç kesintisi yaşatmıyor.

Allison şanzımanlar, kuru kavrama yerine tork konvertörü kullandığı için debriyaj aşınmasını ve buna bağlı bakım maliyetlerini ortadan kaldırıyor. Tork konvertörlü yapı sayesinde aktarma organlarında daha az aşınma meydana geliyor; bu da daha uzun bileşen ömrü ve daha düşük toplam sahip olma maliyeti anlamına geliyor. Opsiyonel retarder sistemi ise servis frenlerindeki aşınmayı önemli ölçüde azaltıyor.





Mobilitenin Geleceği İstanbul'da Şekillendi

“

17-19 Haziran 2026 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen 11. Busworld Türkiye, bölgedeki otobüs sektörü için en önemli buluşma noktalarından biri olduğunu bir kez daha kanıtladı.



Fuar, 2.626'sı uluslararası olmak üzere toplam 13.768 ziyaretçiyi ağırlarken, 161 katılımcı firma 11.358 metrekarelik sergi alanında yer aldı. Bu yılki organizasyon, önceki yıla göre %15'lik büyümeye kaydetti.

Elektrifikasyon ön planda, çoklu teknoloji dönemi devam ediyor

Sergi alanlarında düşük emisyonlu mobiliteye geçiş net bir şekilde gözlemlendi. Üreticiler, geniş bir bataryalı elektrikli araç portföyü ile Türkiye'nin sürdürülebilir yolcu taşımacılığı

teknolojilerindeki artan rolünü ortaya koydu.

Bununla birlikte fuar, sektörün gerçeklerini yansıtan çok teknoloji yapıyı da korudu. Elektrikli modellerin yanı sıra dizel, CNG ve hibrit araçlar da sergilendi. Bu durum, farklı pazarlardaki işletmecilerin altyapı ve yatırım koşullarına göre farklı çözümler benimsediğini gösterdi.

Otokar, Anadolu Isuzu, Karsan, IVECO Bus, BMC, Bozankaya, HABAŞ ve Temsa gibi üreticiler en yeni ürün portföylerini tanıttı. IVECO Bus, Türkiye'de CrosswayLowEntryElec modelinin

lanismanını gerçekleştirdi. Ayrıca birçok firma, elektrikli dönüşümü destekleyen şarj altyapıları, batarya teknolojileri ve enerji yönetim sistemlerini öne çıkardı.

Otonom ve hidrojen teknolojileri olgunlaşıyor

Elektrikli araçlar fuarın odağında yer alırken, otonom ve hidrojen teknolojilerindeki ilerleme de dikkat çekti.

Karsan, o-tonom e-ATAK modelini sergilerken, Otokar otonom e-CENTRO ile yer aldı. Bu



iki otonom aracın fuar alanında bulunması, Türk üreticilerin yalnızca araç üretiminde değil, ileri mobilite teknolojilerinde de güçlü bir konuma geldiğini gösterdi.

Hidrojen teknolojileri tarafında ise HABAŞ, Comfort City H2 yakıt hücreli otobüsünü tanıtarak sıfır emisyonlu alternatif çözümlere yönelik çalışmalara dikkat çekti.

Bu gelişmeler, sektörün inovasyonunun yalnızca elektrifikasyonla sınırlı olmadığını; otonom sürüş, bağlantılı sistemler ve alternatif yakıtların paralel şekilde geliştiğini ortaya koydu.

Güvenlik, bağlantı ve dijitalleşme öne çıkıyor

Fuar boyunca ADAS sistemleri, akıllı filo yönetimi ve bağlantılı araç teknolojileri önemli yer tuttu.

Tedarikçiler, yol güvenliğini artıran, işletme maliyetlerini düşüren ve filo verimliliğini yükselten çözümler sundu. Yazılım ve veri odaklı sistemlerin artışı, sektörün dijital mobilite ekosistemine dönüşümünü hızlandırıyor.

Türkiye'nin minibüs gücü

Türkiye'nin minibüs ve midibüs üretimindeki güçlü geleneği bu yıl da fuarda belirgin şekilde öne çıktı. Karoser üreticileri ve uzman firmalar, şehir içi, bölgesel, turizm ve servis taşımacılığına yönelik çözümlerini sergiledi.

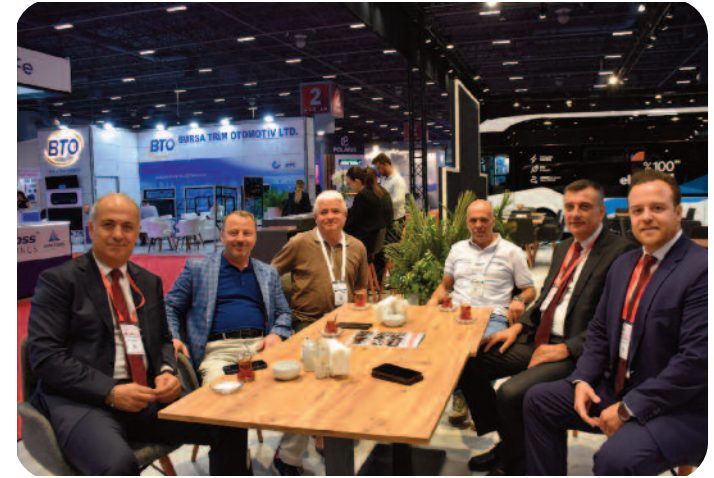
Bu segment, Türkiye'nin ihracat gücünü destekleyen en önemli üretim alanlarından biri olmaya devam ediyor.

Busworld Türkiye, yalnızca bir ürün sergisi değil, aynı zamanda güçlü bir uluslararası iş ve networking platformu olma özelliğini sürdürdü.

Fuar, farklı bölgelerden üreticileri, operatörleri, kamu temsilcilerini ve teknoloji sağlayıcılarını bir araya getirerek yeni iş birliklerine zemin hazırladı. Türkiye'nin Avrupa, Asya ve Orta Doğu arasındaki stratejik konumu, ülkeyi giderek daha güçlü bir mobilite üretim ve inovasyon merkezi haline getiriyor.

Busworld International Genel Müdürü Vincent Dewaele, fuarla ilgili şu değerlendirmede bulundu: "Busworld Türkiye 2026, Türk otobüs endüstrisinin geçirdiği dikkat çekici dönüşümü ortaya koyuyor. Elektrikli araçlar, otonom teknolojiler, gelişmiş güvenlik sistemleri ve güçlü uluslararası katılım, Türkiye'nin yalnızca bir üretim merkezi değil, aynı zamanda mobilitenin geleceği için bir inovasyon merkezi olduğunu gösteriyor."

Bu yılki başarı, Busworld Türkiye'nin bölgedeki lider konumunu daha da güçlendirirken, 2028'de İstanbul'da gerçekleştirilecek bir sonraki etkinlik için de güçlü bir beklenti oluşturdu.





Shell, İLERİDE Programı ile Gençleri İş Dünyasına Hazırlamaya Devam Ediyor

“ Shell, İLERİDE Programı ile üniversite öğrencilerini geleceğin iş dünyasına hazırlamaya devam ediyor. Shell Türkiye'nin gençlere yönelik sosyal yatırım programı olan İLERİDE, dördüncü dönemini 27 Haziran'da gerçekleştiren Mezuniyet Günü ile tamamladı. Yeni nesil öğrenme girişimi Bilim Virüsü iş birliğiyle yürütülen programa bu yıl Türkiye'nin 66 farklı üniversitesinden seçilen 100 öğrenci katıldı. Altı ay süren yoğun eğitim ve uygulama sürecinin ardından öğrenciler geliştirdikleri projeleri jüriye sunarken, dört proje Shell Türkiye tarafından "İlk Adım Desteği" almaya hak kazandı.

Shell Türkiye'nin uzun yıllardır gençlerin gelişimine yönelik yürüttüğü sosyal yatırım çalışmalarının önemli bir parçası olan İLERİDE Programı, üniversite öğrencilerinin henüz eğitim hayatları devam ederken yeni yüzyılın gerektirdiği yetkinlikleri kazanmalarını ve iş dünyasının dinamiklerine hazırlanmasını hedefliyor. Program, Öğrenme Modülü, İş Simülasyonu ve Proje Üretim Adımı olmak üzere üç temel aşamadan oluşuyor.

Katılımcılar program süresince yapay zekâ ve yeni teknolojiler, tasarım odaklı düşünme, yaratıcılık ve inovasyon, eleştirel düşünme, takım çalışması, iletişim ve problem çözme gibi geleceğin iş yaşamında öne çıkan dokuz farklı başlıkta eğitim aldı. İş simülasyonları sayesinde gerçek iş hayatına benzer senaryolar üzerinde ekip çalışması deneyimi kazanan öğrenciler, karmaşık problemleri birlikte çözerek liderlik ve karar verme becerilerini geliştirme fırsatı buldu.

Programın son aşamasında ise öğrenciler, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları doğrultusunda sosyal etki odaklı projeler geliştirdi. Erişilebilir ve Temiz Enerji, İklim Eylemi, Eşitsizliklerin Azaltılması, Sorumlu Üretim ve Tüketim ile Sürdürülebilir Şehirler ve Topluluklar başlıklarında hazırlanan projeler jüri tarafından değerlendirildi.

Shell Türkiye Kurumsal İlişkiler Direktörü ve Shell &Turcas İcra Kurulu Üyesi Meltem Okyar Perdecı, gençlerin gelişimine yapılan yatırımın geleceğe yapılan en değerli yatırımlardan biri olduğunu belirterek, Shell'in 41 yıldır düzenlediği Shell Eco-marathon ile uluslararası ölçekte öğrencilere deneyim kazandırdığını, İLERİDE Programı'nın da aynı anlayışla tasarlandığını ifade etti. Perdecı, bugüne kadar programdan mezun olan 596 genç edindiği bilgi, deneyim ve yetkinliklerin kariyer yolculuklarında önemli bir rehber olacağına inandıklarını vurguladı.

İLERİDE Programı yalnızca eğitim içerikle değil, güçlü danışma kurulu ve mentorluk sistemiyle de dikkat çekiyor. İş dünyası ve akademiden deneyimli isimlerin yer aldığı danışma kurulunun yanı sıra, önceki dönem mezunlarından oluşan Genç Mentorlar ve Genç Danışma Kurulu da yeni katılımcılara akran öğrenmesi modeliyle destek veriyor. Böylece öğrenciler yalnızca eğitim almakla kalmıyor, mezuniyet sonrasında da güçlü bir gelişim ağı içerisinde yer almaya devam ediyor.

Bu yıl Shell Türkiye'nin "İlk Adım Desteği" vereceği dört proje ise toplumsal fayda üretme potansiyelleriyle öne çıktı. Giyiver Projesi, kullanılmayan kıyafet ve moda ürünlerini

döngüsel ekonomiye kazandırmayı hedefleyen web tabanlı bir takas ve bağış platformu olarak geliştirildi. SesVer Projesi, afet anlarında GSM ve internet altyapısının çalışmadığı durumlarda LoRa tabanlı yerel iletişim ağı sayesinde arama kurtarma ekipleri ile afetzedeler arasında kesintisiz bilgi akışını sağlamayı amaçlıyor.

SkillBridge Projesi, gençlerin sahip oldukları becerileri paylaşarak karşılığında yeni beceriler öğrenebilecekleri para temelli olmayan bir beceri paylaşım platformu sunarken, Watt-Kütüphane ise akıllı priz teknolojisi ve dijital analiz altyapısıyla haneler ile KOBİ'lerde enerji tüketimini ölçerek gizli enerji israfını azaltmayı hedefleyen teknoloji tabanlı sosyal girişim modeliyle öne çıktı.

Shell Türkiye, gençlerin eğitim hayatı boyunca yalnızca akademik bilgiyle değil, uygulama deneyimi, sürdürülebilirlik bakış açısı, teknoloji okuryazarlığı ve girişimcilik becerileriyle de donatılmasını hedefleyen İLERİDE Programı ile geleceğin iş dünyasına hazır, çözüm üretken ve toplumsal fayda odaklı yeni nesil liderlerin yetişmesine katkı sağlamayı sürdürüyor. Program, her geçen yıl daha fazla üniversite öğrencisine ulaşarak Türkiye'nin genç yetenek ekosistemine değer katmaya devam ediyor.



MAN VE ALTUR, KÖKLÜ İŞ BİRLİKLERİNİ YENİ BİR TESLİMATLA GÜÇLENDİRDİ

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Türkiye'nin lider personel servis taşımacılığı şirketlerinden ALTUR Turizm ile uzun yıllara dayanan iş birliğini yeni teslimatla pekiştirdi. Filosunu yenileme ve güçlendirme yatırımlarına devam eden ALTUR Turizm, tercihini bir kez daha MAN ve NEOPLAN markalarından yana kullandı. 50. yılını kutlayan şirket, 2026 yılı araç yatırımı kapsamında filosunu 20 adet MAN Lion's Coach ve 10 adet NEOPLAN Tourliner olmak üzere toplam 30 yeni otobüsle güçlendirdi.

Gelişmiş konforu, üstün güvenliği, yüksek performansı ve sınıfında lider yakıt tasarrufuyla seyahat ve taşımacılık sektöründe standartları belirleyen MAN Lion's Coach ile premium seyahat deneyiminin öncüsü NEOPLAN Tourliner otobüsleri, tescillenmiş kaliteleriyle Türkiye'nin dev firmalarının ilk tercihi olmaya devam ediyor. Uluslararası arenada kazandıkları prestijli ödüller ve yüksek operasyonel verimlilikleriyle öne çıkan bu otobüsler, ALTUR Turizm'in yeni yatırımında da tercih edilen modeller oldu. Şirket, büyüme hedefleri doğrultusunda filosuna 20 adet MAN Lion's Coach ve 10 adet de NEOPLAN Tourliner olmak üzere toplam 30 adet yeni otobüs kattı.

"MAN, beklentilerimizi karşılayan güvenilir bir çözüm ortağı"

Teslimat töreninde konuşan ALTUR Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, şunları söyledi: "ALTUR olarak güvenilir personel taşımacılık hizmetinin temellerini 1976 yılında attık. Bugün ise 50. yılımızı kutlamanın gurur ve heyecanını yaşıyoruz. ALTUR olarak geride bıraktığımız yarım asırlık dönemde sektörün gelişimi noktasında birçok yeniliğe öncülük ettik, değişimlerin uygulayıcısı olduk. Sahip olduğumuz köklü tecrübeyle, personel taşımacılığı sektöründe ülkemizin öncü markalarından biri olmanın sorumluluğunu taşıyoruz.

Hizmet kalitemizin temelinde yolcu memnuniyeti, güvenlik ve operasyonel mükemmeliyet yer alıyor. Bu anlayış doğrultusunda filomuzu sürekli yeniliyor ve güçlendiriyoruz. Bunu yaparken de güvenilir yol arkadaşları seçiyoruz. MAN ve NEOPLAN markaları da güvenilir iş ortaklarımız arasında çok güçlü bir yere sahip. MAN ile uzun yıllardır başarılı bir iş ortaklığı yürütüyoruz. 50 yıl önceki ilk arabam MAN'dı. Bu nedenle MAN markası bizim için özel bir anlam taşıyor. Bugün ise filomuzdaki MAN markalı araçlar 120'ye ulaştı. Özellikle filomuzda önemli bir yere sahip olan MAN ve NEOPLAN otobüsleri; konforları, güvenlik donanımları, yakıt verimlilikleri, çevreci yapıları ve güçlü satış sonrası hizmetleriyle beklentilerimizi karşılayan önemli çözüm ortaklarımız arasında yer alıyor. Bugün teslim aldığımız 30 yeni otobüsün, operasyonlarımıza çok önemli katkılar sağlayacağına inanıyorum."

"ALTUR ile iş birliğimizi yeni teslimatlarla daha da ileri taşıyoruz"

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu da törendeki konuşmasında şunları kaydetti: "Bugün, MAN ve ALTUR Turizm arasındaki uzun soluklu iş birliğini yeni bir teslimatla daha da ileri taşıyoruz. Modern tasarımı, gelişmiş sürüş destek sistemleri, yüksek güvenlik stan-



darları, düşük yakıt tüketimi ve yolcu konforuna odaklanan özellikleriyle MAN Lion's Coach, rakiplerinin çok ötesinde bir araç. Aynı şekilde NEOPLAN Tourliner da yüksek güvenlik standartları, üstün yolculuk konforu ve yenilikçi tasarımıyla yolcu taşımacılığında premium segmentin standartlarını belirleyen markalar arasında yer alıyor

Biz de MAN olarak araçlarımızın üstün niteliklerinin yanında, sektörde fark yaratan satış sonrası hizmet kalitemizle müşterilerimizin operasyonlarını kesintisiz ve en verimli şekilde sürdürmelerine destek veriyoruz.

MAN'ı MAN yapan en önemli unsur, araçlarımızın üstün nitelikleri, teknolojik üstünlüğü, öncülüğünün yanı sıra ALTUR gibi 50 yıl önce MAN ile yola çıkmış, bu markanın bir parçası olmuş değerli iş ortaklarımızdır. Böyle bir iş ortağımız olduğu için gururluyuz.

ALTUR Turizm gibi yüksek standartlara sahip bir markanın, yeni araç yatırımlarında bir kez daha MAN ve NEOPLAN markalarını tercih etmesi, ürünlerimiz ve sunduğumuz hizmetlere duyulan güvenin en somut göstergesidir. Teslim ettiğimiz otobüslerin, ALTUR Turizm'in hizmet kalitesine ve büyüme hedeflerine değer katacağına inanıyor, araçlarımızın kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz."



“HER KIZIMIZ BİR YILDIZ” HIZ KESMEDEN DEVAM EDİYOR



Mercedes-Benz Türk, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği (ÇYDD) iş birliğiyle yürüttüğü “Her Kızımız Bir Yıldız” programının 22’nci yılını kutluyor. 2004 yılında kız çocuklarının eğitim hayatlarına destek olmak ve eğitimde fırsat eşitliği sağlamak amacıyla başlatılan program, bugüne kadar 63 ilde 7 binden fazla öğrenciye ulaştı.

Türkiye’nin en uzun soluklu sosyal fayda programlarından biri olan “Her Kızımız Bir Yıldız” 22yaşına girdi. Program, 2004 yılında Mercedes-Benz Türk ve Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği (ÇYDD) iş birliği ile eğitimde fırsat eşitliği hedefiyle uygulamaya alındı. Program kapsamında bugüne kadar 63 ilde 7 binden fazla kız öğrenci desteklendi, 20 binden fazla burs imkanı sağlandı. Kişisel ve mesleki gelişim programları, mentorluk desteği ve kültürel etkinlikler aracılığıyla bursiyerlerin hayata daha donanımlı

bireyler olarak katılmaları hedefleniyor.

Program, her yıl 750 lise öğrencisi ve yaklaşık 250 üniversite öğrencisi olmak üzere 1.000 kız öğrenciye burs desteği sağlıyor. 2026 yılında programdan faydalanan üniversite öğrencilerinin yüzde 20’si mühendislik, yüzde 14’ü tıp, yüzde 11’i öğretmenlik alanlarında eğitim alıyor.

Süer Sülün: “Bugün burada, ‘Her Kızımız Bir Yıldız’ programımızın İstanbul ziyaretinde sizlerle bir arada olmaktan dolayı çok mutluyum ama bir taraftan da hüzünlüyüm.”

“Her Kızımız Bir Yıldız” programının 22’nci yıl dönümünde konuşan ve Temmuz ayı sonu itibarıyla emekliliğe ayrılacak olan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün; “Bugün burada, ‘Her Kızımız Bir Yıldız’ programımızın İstanbul ziyaretinde sizlerle bir arada olmaktan dolayı çok mutluyum, ama bir taraftan da hüzünlüyüm. 22 yıl önce “Sürdürülebilir bir gelecek, ancak kadının hayatın her alanında eşit ve güçlü bir şekilde yer almasıyla mümkündür” diyerek bir yola çıktık. Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ile iş birliğimizin sonucu olarak, 22 yılda 63 ilden 7000’i aşkın öğrencimizin eğitim yaşamına dokunduk. İnaniyorum ki Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ve Mercedes-Benz Türk, bu ülkenin parlayan yıldızlarını desteklemeye ve onların yolunu açmaya aynı kararlılıkla devam edecek. Bu benim sizlerle son bir araya gelişim olsa da, aklım ve kalbim her zaman burada, sizlerle, Yıldız Kızlarımızla olmaya devam edecek.” dedi.

lebilir bir gelecek, ancak kadının hayatın her alanında eşit ve güçlü bir şekilde yer almasıyla mümkündür” diyerek bir yola çıktık. Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ile iş birliğimizin sonucu olarak, 22 yılda 63 ilden 7000’i aşkın öğrencimizin eğitim yaşamına dokunduk. İnaniyorum ki Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ve Mercedes-Benz Türk, bu ülkenin parlayan yıldızlarını desteklemeye ve onların yolunu açmaya aynı kararlılıkla devam edecek. Bu benim sizlerle son bir araya gelişim olsa da, aklım ve kalbim her zaman burada, sizlerle, Yıldız Kızlarımızla olmaya devam edecek.” dedi.

Miray Demirel: “Genç kızlarımızın yaşamlarında kalıcı ve sürdürülebilir bir dönüşüm yaratabilmeyi önceliklerimiz arasında görüyoruz.”

Projenin pek çok genç kızın yaşam yolculuğunda çok değerli bir iz bıraktığını dile getiren Mercedes-Benz Türk İletişim Müdürü Miray Demirel konuşmasında şunları aktardı: “Her Kızımız Bir Yıldız” programımızla, genç kızlarımızın yaşamlarında kalıcı ve sürdürülebilir bir dönüşüm yaratmayı hedefliyoruz. 2004 yılında eğitimde fırsat eşitliğini güçlendirme amacıyla çıktığımız bu yolda; kızlarımızın eğitimine, hedeflerine ve geleceğine destek verirken, sosyal ve kültürel gelişimlerine de katkı sağlayan çalışmalar yürüttük. 15 yıldır düzenlediğimiz ‘Gelecekte İstanbul Ziyareti’ kapsamında 350’den fazla öğrencimizi İstanbul’da ağırladık. Bu yıl da farklı şehirlerden gelen 25 Yıldız Kızımızın yanı sıra, bir zamanlar bu projeye küçük yaşlarda katılan; bugün kendi alanlarında büyüyen, gelişen, üreten ve ilham veren mezun genç kadınlarımız da aramızda. Bugün ayrıca, bu anlamlı yolculuğun en güçlü destekçilerinden biri olan değerli İcra Kurulu Başkanımız Süer Sülün de, Yıldız Kızlarımızla olan buluşmamızda son defabizimle birlikte. Kendisi, görev süresi boyunca ‘Her Kızımız Bir Yıldız’ programına gönülden verdiği güçlü desteğiyle, projemizin daha da büyümesine, güçlenmesine önemli katkılar sağladı. Kızlarımızın hayatına dokunan bu yolculukta bıraktığı izler ve sunduğu vizyon için kendisine gönülden teşekkür ediyoruz.” dedi.

Yazın en sevilen 6 meyvesi sağlığa da katkı sağlıyor

Yaz aylarının vazgeçilmez lezzetleri arasında yer alan karpuz, kavun, kiraz, çilek, üzüm ve erik hem ferahlatıcı tatları hem de zengin besin içerikleriyle öne çıkıyor. Su oranı yüksek olan bu meyvelerin sıcak havalarda vücudun sıvı ihtiyacını desteklerken vitamin, mineral ve antioksidan içerikleri sayesinde genel sağlığa da katkı sağladığını belirten Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi'nden Beslenme ve Diyet Uzmanı Derya Eren, "Yaz meyvelerinden en yüksek faydayı sağlayabilmek için porsiyon kontrolüne dikkat edilmeli, mümkün olduğunca taze ve mevsiminde tüketilmeli. Özellikle ara öğünlerde tercih edilen meyveler, dengeli bir beslenme planının sağlıklı ve lezzetli bir parçası olabilir" dedi.

Karpuzda ideal porsiyon: Üç parmak kalınlığında iki dilim

Karpuz, yüzde 90'ı aşan su içeriğiyle yaz aylarında vücudun sıvı ihtiyacının karşılanmasına destek olurken, lifli yapısıyla sindirim sisteminin düzenli çalışmasına katkı sağlıyor. A, B6 ve C vitaminleri bakımından da zengin olan bu meyve, içerdiği potasyum ve magnezyum sayesinde kas kramplarının hafifletilmesine yardımcı olabiliyor. Karpuz kırmızı rengini veren güçlü antioksidan likopenin ise kalp damar hastalıkları, diyabet, kanser ve kemik erimesi gibi sağlık sorunlarına karşı koruyucu etkileri bulunuyor. Özellikle kabuğa yakın beyaz kısmında yoğunlaşan sitrülün ve arginin, kan basıncının dengelenmesine katkı sağlarken bağışıklık sistemini de destekliyor. Ancak karpuz ve kavun tüketirken hijyen kurallarını da göz ardı etmemek gerekiyor; meyveler kesilmeden önce yıkılarak kabuk yüzeyindeki bakterilerin bıçak aracılığıyla iç kısma taşınmasının önüne geçilebilir.

Kirazda ideal porsiyon: 13-15 adet iri boy

Kavun; A, C, B ve K vitaminlerinin yanı sıra potasyum, magnezyum, manganez ve bakır gibi mineraller açısından da zengin bir meyve. Özellikle potasyum içeriği sayesinde kan basıncının dengelenmesine katkı sağlarken, ürik asidin vücuttan uzaklaştırılmasını destekleyerek gut ve eklem ağrılarının hafifletilmesine yardımcı olabiliyor. İçerdiği melatonin uykuyu kalitesini desteklerken, C vitamini yaşlanma karşıtı etki gösteriyor. Düşük glikemik indeksi nedeniyle diyabetli bireyler tarafından da kontrollü porsiyonlarda tüketilebilen kavun, yüksek lif içeriğiyle sindirim sisteminin destekliyor. Ancak aşırı tüketimi ishale neden olabileceğinden özellikle kalp ve tansiyon hastalarının porsiyon kontrolüne dikkat etmesi gerekiyor.

Çilekte ideal porsiyon: 7-8 iri veya 15 orta boy

Çilek; C vitamini başta olmak üzere B grubu vitaminler, K ve E vitamini ile kalsiyum, demir, magnezyum ve bakır gibi mineraller açısından zengin bir meyve. İçeriğinde bulunan ellagik asit, antosiyanin, kuersetin ve kaempferol gibi güçlü antioksidanlar sayesinde kansere karşı koruyucu etki gösterebiliyor. Ayrıca LDL olarak bilinen kötü kolesterolün düşürülmesine ve kan şekerinin dengelenmesine katkı sağlayarak diyabet riskinin azaltılmasına yardımcı olabiliyor. Folat (B9 vitamini) içeriği ise yorgunluk ve halsizlik şikâyetlerinin hafifletilmesini destekliyor. Ancak çilek alerjik reaksiyonlara yol açabilen meyveler arasında yer alıyor. Bunun yanı sıra pestisit kalıntılarını azaltmak için çileğin yıkandıktan sonra 5-10 dakika karbonatlı suda bekletilmesi, ardından yeniden durulanarak tüketilmesi öneriliyor.

Üzümde ideal porsiyon: 20 iri veya 25-30 küçük boy

Üzüm; vitamin ve mineral içeriğinin yanı sıra antosiyanin, flavanol, fenolik asitler, kateşin ve resveratrol gibi güçlü antioksidan bileşikler açısından da zengin bir meyve. Özellikle siyah üzümde bulunan resveratrolün kalp ve damar sağlığını destekleyici etkileri birçok bilimsel çalışmada ortaya konuyor. Demir içeriği sayesinde kan yapımını destekleyen üzüm, içerdiği karotenoidlerle göz sağlığının korunmasına da katkı sağlıyor. Potasyum bakımından zengin olması nedeniyle kan basıncının dengelenmesine yardımcı olan üzüm, yüksek glikemik indeksi nedeniyle diyabetli bireyler tarafından kontrollü porsiyonlarda tüketilmeli.

Kavunda ideal porsiyon: 3 parmak genişliği ve uzunluğunda 2 dilim

Kavun; selenyum, beta karoten, C vitamini, lutein, kolin ve zeaksantin gibi antioksidan bileşenler sayesinde oksidatif stresin azaltılmasına ve ser-



best radikallerin vücuttan uzaklaştırılmasına yardımcı oluyor. Bu özelliğiyle bağışıklık sistemini desteklerken kansere karşı koruyucu etki de gösterebiliyor. C vitamini içeriği cilt sağlığına katkı sağlarken, beta karoten göz sağlığının korunmasına destek oluyor. Yüksek su ve lif içeriği sayesinde sindirim sisteminin düzenli çalışmasına yardımcı olan kavun, potasyum içeriğiyle de kan basıncının dengelenmesine katkı sağlıyor. Ancak yüksek glikemik indeksi nedeniyle diyabetli bireylerin tüketim miktarına dikkat etmesi, aşırı tüketimden kaçınması gerekiyor.

Erikte ideal porsiyon: 9-10 adet

Erik; yüksek C vitamini içeriğinin yanı sıra A ve K vitaminleri, B grubu vitaminler ile potasyum, kalsiyum, demir ve magnezyum gibi mineraller açısından da zengin bir meyve. İçerdiği C vitamini, beta karoten, lutein ve zeaksantin gibi antioksidanlar sayesinde bağışıklık sistemini desteklerken, demir emiliminin artmasına da katkı sağlıyor. K vitamini ve magnezyum kemik sağlığını desteklerken, A ve C vitaminleri kolajen üretimine katkıda bulunarak cildin daha sağlıklı görünmesine yardımcı oluyor. Beta karoten içeriğiyle göz sağlığını koruyan erik, yüksek lif içeriği sayesinde tokluk hissi artırıyor, sindirim sisteminin düzenli çalışmasına katkı sağlayarak kabızlığın önlenmesine destek oluyor. Düşük glikemik indeksi nedeniyle kan şekerinin dengelenmesine yardımcı olan erik, diyabetli bireyler tarafından da kontrollü şekilde tüketilebiliyor.



Altur Turizm Filosunu 20 Adet Mercedes-Benz Tourismo 15 ile Güçlendirdi



Mercedes-Benz Türk, personel taşımacılığı sektörünün köklü markalarından Altur Turizm'e 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslimatı gerçekleştirdi. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen ve Altur Turizm'in ihtiyaçlarına göre özel olarak yapılandırılan araçlar; güvenlik, konfor ve verimlilik özellikleriyle Altur Turizm hizmet kalitesine katkı sağlayacak.

Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak teslimata ilişkin değerlendirmesinde şunları kaydetti: "Altur Turizm olarak güvenilir personel taşımacılık hizmetinin temellerini 1976 yılında attık. Üstün hizmet ve kalite anlayışıyla hareket etmiş ve kendisini sürekli geliştirmeyi hedefleyerek ulaşım sektöründeki lider konumunu koruyan şirketimiz bugün Türkiye'nin en büyük firmalarından biri konumunda. 50.yılıımızda modern filomuz, deneyimli personelimiz, üstün hizmet ve kalite anlayışımızla iş dünyasının önde gelen temsilcileri tarafından tercih ediliyor olmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Yarım asırlık geçmişimiz boyunca müşterilerimize güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet sunmayı temel önceliğimiz olarak gördük. Gerçekleştirdiğimiz araç yatırımları da bu anlayışın en önemli parçalarından biri oldu. Ulaşımında mükemmelliği sağlayıp, lider konumumuzu sürdürme vizyonumuzla yatırım kararlarımızı şekillendiriyoruz. Kuruluşumuzdan bu yana da Mercedes-Benz Türk ile yan yana olmak, karşılıklı güven içerisinde iş ortaklığımızı sürdürmek bizler için son derece önemli. Bu 50 yılda Mercedes-Benz Türk ile sayısız teslimata beraber imza attık. Bugün de 20 adet Mercedes-Benz Tourismo ile bir yenisini daha gerçekleştiriyoruz. Bu süreçte desteklerini esirgemeyen Mercedes-Benz Türk ve Mengerler Ticaret Türk ekiplerine teşekkür ediyoruz."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, ise: "Personel taşımacılığı sektörünün gelişimine katkı sağlayan önemli kuruluşlardan biri olan, bu yıl da dile kolay 50.yılıni kutlayan Altur Turizm'e 20 adet Mercedes-Benz Tourismo aracımızı bugün teslim ediyoruz. Abdurrahim Bey sektöre Mercedes-Benz otobüs ile başladığını bir çok kez ifade

etmiştir. Bu bizler için son derece değerli. Mercedes-Benz Türk olarak, iş ortaklarımız ile kurduğumuz güven esaslı ilişkiye çok önem veriyor ve "daima ileri" misyonumuzu her teslimatta yeniden gerçekleştiriyoruz. Seneye 60.yılıni kutlayacak bir firma olarak 50 yıldır Altur Turizm ile güven ve memnuniyet içerisinde devam iş ortaklığımızı bu sefer 20 adet Mercedes-Benz Tourismo teslimatı ile bu çok özel yılda pekiştiriyoruz. Bu yatırımın yalnızca filo büyüklüğüne değil, aynı zamanda Altur Turizm'in hizmet kalitesine ve operasyonel gücüne de önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru anlamaya ve faaliyet alanlarına uygun çözümler sunmaya büyük önem veriyoruz. Bugün teslim ettiğimiz araçların da Altur Turizm'in büyüme yolculuğuna değerli katkılar sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da şöyle konuştu: "Bundan 4 sene önce 100.000'inci otobüsümüzü Altur Turizm'e teslim ederken yaşadığımız gururu ve heyecanı bugün çok değerli Altur Turizm'in 50.yılında gerçekleştirdiğimiz 20 adet Mercedes-Benz Tourismo teslimatında da yaşıyoruz. Sektöre başladığı yıldan bu yana Mercedes-Benz otobüsleri tercih eden Altur Turizm ailesinin bu kararlarının arkasında müşteri memnuniyetini ve güvenliğini en önemli hedef olarak görüp, ulaşımında mükemmelliği sağlamayı amaç edinmelerinin olduğunu biliyoruz. Bu da bizler için son derece gurur verici. Çünkü biz de Mercedes-Benz Türk olarak her geçen gün kendimizi daha da geliştirerek, müşterilerimizin talep ve beklentileri doğrultusunda ürünlerimizi yeniliyor, çeşitlendiriyor ve tesislerimize yatırımlarda bulunuyoruz. Her müşterimizin operasyonel ihtiyaçları farklılık gösteriyor. Altur Turizm için teslim ettiğimiz Mercedes-Benz Tourismo 15 araçlar da müşterimizin beklentileri doğrultusunda özel donanımlarla yapılandırıldı. MirrorCam, 360 derece kamera sistemi ve özel üretim detaylarıyla donatılan araçlarımız; güvenlik, konfor ve verimlilik alanlarında önemli avantajlar sunuyor. Altur Turizm'in Mercedes-Benz kalitesi, konforu ve güveniyle yola çıkmasından dolayı mutluyuz; bu iş ortaklığının gelecekte de en güçlü şekilde sürmesini temenni ediyoruz."

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV 
Lösemili Çocuklar Vakfı



8.5, 12 VE ŐİMDİ 18 METRE İLE ŐEHİRİN TAM MERKEZİNDE

İstanbul Sancaktepe Showroom

Veysel Karani Mah. Açık Reyhani Cad. No:20 Sancaktepe / İSTANBUL
Telefon : 0(216) 498 71 00-01-02-03 | Faks : 0(216) 498 71 04

Ankara Showroom

Őehit Osman Avcı Mah. Fatih Sultan Mehmet Bulvarı
No:475/A İç Kapı No:47 Etimesgut / ANKARA
Telefon : 0(312) 219 76 76 | Faks : 0(312) 219 79 00